SR Research Report
2015/7/2

サンリオ（8136）

当レポートは、掲載企業のご依頼により弊社が作成したものです。投資家用の各企業の『取扱説明書』を提供することを目的としています。正確で客観性・中立性を重視した分析を行うべく、弊社ではあらゆる努力を尽くしています。中立的でない見解の場合は、その見解の出所を常に明示します。例えば、経営側により示された見解は常に企業の見解として、弊社による見解は弊社見解として提示されます。弊社の目的は情報を提供することであり、何かについて説得したり影響を与えたりする意図は持ち合わせておりません。ご意見等がございましたら、sr_inquiries@sharedresearch.jp までメールをお寄せください。ブルームバーグ端末経由でも受け付けております。

目次

直近更新内容 4
　ハイライト 4
業績動向 5
　四半期業績推移 5
　今期の会社予想 20
　中長期業績見通し 25
事業内容 27
　ビジネス 27
　部門別事業内容 30
　主要商品 41
　収益性分析 46
　SW（Strengths, Weaknesses）分析 47
　市場とバリューチェーン 48
　経営戦略 57
過去の財務諸表 61
　損益計算書 85
　貸借対照表 87
　キャッシュフロー計算書 90
その他情報 91
　沿革 91
　大株主 92
　株主還元 92
　ニュース＆トピックス 93
　トップマネジメント 95
　従業員 95
　ところで 95
　企業概要 97

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

損益計算書 （百万円）	07年3月期 連結	08年3月期 連結	09年3月期 連結	10年3月期 連結	11年3月期 連結	12年3月期 連結	13 年3月期 連結	14 年3月期 連結	15年3月期 連結	16年3月期 予想
売上高	**96,670**	**93,916**	**69,767**	**73,875**	**76,624**	**74,954**	**74,233**	**77,009**	**74,562**	**75,400**
前年比	-2.3%	-2.8%	-25.7%	5.9%	3.7%	-2.2%	-1.0%	3.7%	-3.2%	
売上総利益	38,673	39,292	37,663	40,734	46,168	48,116	49,454	53,359	50,562	
前年比	-4.2%	1.6%	-4.1%	8.2%	13.3%	4.2%	2.8%	7.9%	-5.2%	
売上総利益率	40.0%	41.8%	54.0%	55.1%	60.3%	64.2%	66.6%	69.3%	67.8%	
営業利益	6,222	6,614	6,575	14,863	14,996	18,906	20,198	21,019	17,468	17,000
前年比	-14.9%	6.3%	-0.6%	126.1%	0.9%	26.1%	6.8%	4.1%	-16.9%	-2.7%
営業利益率	6.4%	7.0%	9.4%	20.1%	19.6%	25.2%	27.2%	27.3%	23.4%	22.5%
経常利益	5,575	5,263	5,954	13,823	13,387	18,368	19,646	20,180	18,525	17,100
前年比	-13.5%	-5.6%	13.1%	132.2%	-3.2%	37.2%	7.0%	2.7%	-8.2%	-7.7%
経常利益率	5.8%	5.6%	8.5%	18.7%	17.5%	24.5%	26.5%	26.2%	24.8%	22.7%
当期純利益	**4,150**	**1,114**	**-1,495**	**9,947**	**9,380**	**14,378**	**12,536**	**12,802**	**12,804**	**11,500**
前年比	-45.5%	-73.2%	-	-	-5.7%	53.3%	-12.8%	2.1%	0.0%	-10.2%
純利益率	4.3%	1.2%	-2.1%	13.5%	12.2%	19.2%	16.9%	16.6%	17.2%	15.3%
一株当たりデータ										
期末発行済株式数	88,148	88,148	88,148	88,148	89,065	89,065	89,065	89,065	89,065	
EPS	42.58	7.24	-22.74	44.72	104.76	162.56	142.09	145.24	146.53	131.95
EPS （潜在株式調整後）	42.28	7.24	-	42.63	96.58	160.56	142.08	145.20	-	
DPS（一株当たり配当金）	10	10	10	10	20	40	45	80	80	80
BPS（一株当たり純資産）	294.62	257.74	187.08	241.62	301.75	418.13	553.33	699.32	757.07	
貸借対照表　（百万円）										
現金・預金・有価証券	16,797	12,968	13,891	18,562	21,133	25,893	35,627	52,265	54,816	
流動資産合計	**39,540**	**35,338**	**30,984**	**38,710**	**39,846**	**44,009**	**55,672**	**72,238**	**74,311**	
有形固定資産	23,423	22,718	20,063	20,353	19,161	18,078	17,648	19,022	18,891	
投資その他の資産計	32,970	30,418	27,536	26,131	24,221	22,650	19,989	21,359	23,569	
無形固定資産	259	456	448	493	338	3,869	4,000	4,865	5,254	
資産合計	**96,253**	**88,971**	**79,087**	**85,765**	**83,662**	**88,748**	**97,425**	**117,585**	**122,124**	
買掛金	11,614	8,478	6,453	7,732	6,566	4,486	4,481	4,658	4,821	
短期有利子負債	21,127	23,660	19,109	17,636	21,425	17,112	11,852	11,777	10,828	
流動負債合計	**38,328**	**38,250**	**30,962**	**32,223**	**34,755**	**28,626**	**24,879**	**29,288**	**29,373**	
長期有利子負債	14,151	9,116	12,734	13,378	10,508	13,544	14,261	14,059	14,261	
固定負債合計	**21,739**	**17,724**	**21,278**	**21,945**	**19,715**	**23,043**	**23,563**	**26,413**	**26,481**	
負債合計	**60,067**	**55,974**	**52,240**	**54,168**	**54,470**	**51,669**	**48,443**	**55,701**	**55,855**	
純資産合計	**36,182**	**32,996**	**26,844**	**31,594**	**29,195**	**37,078**	**48,982**	**61,883**	**66,269**	
有利子負債（短期及び長期）	35,279	32,776	31,843	31,014	31,933	30,656	26,113	25,836	25,089	
キャッシュフロー計算書　（百万円）										
営業活動によるキャッシュフロー	5,658	3,810	6,898	8,428	13,211	14,820	17,085	17,448	14,438	
投資活動によるキャッシュフロー	-349	-2,396	-2,038	-1,559	-2,120	2,005	-485	-8,651	-7,818	
財務活動によるキャッシュフロー	-4,795	-3,858	-2,559	-2,483	-8,554	-10,313	-9,651	-5,417	-11,921	
財務指標										
総資産経常利益率（ROA）	5.8%	5.7%	7.1%	16.8%	15.8%	21.3%	21.1%	18.8%	15.5%	
自己資本利益率（ROE）	11.8%	3.2%	-5.0%	15.0%	30.9%	43.5%	29.2%	23.2%	20.1%	
自己資本比率	37.6%	37.1%	33.9%	36.8%	34.9%	41.8%	50.1%	52.4%	54.0%	

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

*売上総利益は返品調整引当金戻入額を差し引いた差引売上総利益を表示している。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

直近更新内容

ハイライト

2015 年 7 月 2 日、株式会社サンリオは、米国における子会社設立に関して発表した。
（リリース文へのリンクはこちら）

同社は、映画アニメーション、デジタル事業を展開することを目的として、同社米国子会社全額出資による子会社を設立する。なお、本件が 2016 年 3 月期の同社連結業績に与える影響は軽微であると見込んでいるという。

設立する子会社の概要

- 商号：Sanrio Media & Pictures Entertainment,Inc.
- 代表者:CEO 鳩山 玲人
- 設立年月:2015年6月
- 事業内容:映画・アニメーション製作、キャラクターの映像/CM出演契約、デジタルメディア等
- 資本金:20万USドル
- 出資者:Sanrio Inc（同社100%米国子会社）100%

事業内容

サンリオキャラクターの映画アニメーション、デジタル事業を行う。また、社内ベンチャーとして位置づけ、ストックオプション付与も行い、独自のオペレーションを推進する予定である。

2015 年 6 月 19 日、同社への取材を踏まえ、本レポートを更新した。

2015 年 5 月 15 日、同社は 2015 年 3 月期通期決算を発表した。
（決算短信へのリンクはこちら、詳細は 2015 年 3 月期通期決算の項目を参照）

3 ヵ月以上経過した会社発表はニュース＆トピックスへ

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

業績動向

四半期業績推移

四半期業績推移（累計）	14年3月期				15年3月期				15年3月期	
（百万円）	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q	（進捗率）	通期会予
売上高	17,242	34,916	57,289	77,009	17,994	35,524	55,742	74,562	100.5%	74,200
YoY	2.2%	2.4%	3.2%	3.7%	4.4%	1.7%	-2.7%	-3.2%		-3.6%
売上総利益	11,957	24,887	39,908	53,359	12,034	24,675	38,350	50,562		
YoY	6.7%	8.5%	9.0%	7.9%	0.6%	-0.9%	-3.9%	-5.2%		
売上総利益率	69.3%	71.3%	69.7%	69.3%	66.9%	69.5%	68.8%	67.8%		
販管費	7,278	15,129	23,187	32,340	7,717	16,206	24,369	33,094		
YoY	2.6%	4.8%	6.8%	10.5%	6.0%	7.1%	5.1%	2.3%		
売上高販管費比率	42.2%	43.3%	40.5%	42.0%	42.9%	45.6%	43.7%	44.4%		
営業利益	4,678	9,757	16,721	21,019	4,316	8,469	13,980	17,468	98.7%	17,700
YoY	13.9%	14.8%	12.4%	4.1%	-7.7%	-13.2%	-16.4%	-16.9%		-15.8%
営業利益率	27.1%	27.9%	29.2%	27.3%	24.0%	23.8%	25.1%	23.4%		23.9%
経常利益	4,133	9,048	15,641	20,180	4,288	9,021	14,912	18,525	97.5%	19,000
YoY	-3.8%	1.2%	6.5%	2.7%	3.8%	-0.3%	-4.7%	-8.2%		-5.8%
経常利益率	24.0%	25.9%	27.3%	26.2%	23.8%	25.4%	26.8%	24.8%		25.6%
四半期純利益	2,635	5,849	10,144	12,802	2,805	6,046	10,155	12,804	97.0%	13,200
YoY	-9.5%	4.6%	9.6%	2.1%	6.5%	3.4%	0.1%	0.0%		3.1%
四半期純利益率	15.3%	16.8%	17.7%	16.6%	15.6%	17.0%	18.2%	17.2%		17.8%

四半期業績推移	14年3月期				15年3月期			
（百万円）	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
売上高	17,242	17,674	22,373	19,720	17,994	17,530	20,218	18,820
YoY	2.2%	2.6%	4.4%	5.4%	4.4%	-0.8%	-9.6%	-4.6%
売上総利益	11,957	12,930	15,021	13,451	12,034	12,641	13,675	12,212
YoY	6.7%	10.3%	9.9%	4.6%	0.6%	-2.2%	-9.0%	-9.2%
売上総利益率	69.3%	73.2%	67.1%	68.2%	66.9%	72.1%	67.6%	64.9%
販管費	7,278	7,851	8,058	9,153	7,717	8,489	8,163	8,724
YoY	2.6%	7.0%	10.6%	21.4%	6.0%	8.1%	1.3%	-4.7%
売上高販管費比率	42.2%	44.4%	36.0%	46.4%	42.9%	48.4%	40.4%	46.4%
営業利益	4,678	5,079	6,964	4,298	4,316	4,153	5,511	3,488
YoY	13.9%	15.7%	9.1%	-19.2%	-7.7%	-18.2%	-20.9%	-18.8%
営業利益率	27.1%	28.7%	31.1%	21.8%	24.0%	23.7%	27.3%	18.5%
経常利益	4,133	4,915	6,593	4,539	4,288	4,733	5,891	3,612
YoY	-3.8%	5.9%	14.7%	-8.5%	3.8%	-3.7%	-10.6%	-20.4%
経常利益率	24.0%	27.8%	29.5%	23.0%	23.8%	27.0%	29.1%	19.2%
四半期純利益	2,635	3,214	4,295	2,658	2,805	3,241	4,109	2,661
YoY	-9.5%	20.0%	17.3%	-19.0%	6.5%	0.8%	-4.3%	0.1%
四半期純利益率	15.3%	18.2%	19.2%	13.5%	15.6%	18.5%	20.3%	14.1%

出所：会社データよりSR社作成
*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。
*売上総利益は返品調整引当金戻入額を差し引いた差引売上総利益を表示している。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

セグメント別四半期業績推移

セグメント別　四半期実績（累計） （百万円）	14年3月 1Q	14年3月 1-2Q	14年3月 1-3Q	14年3月 1-4Q	15年3月 1Q	15年3月 1-2Q	15年3月 1-3Q	15年3月 1-4Q	15年3月期 通期会予
連結売上高	17,243	34,917	57,289	77,009	17,994	35,524	55,742	74,562	74,200
前年比	2.2%	2.4%	3.2%	3.7%	4.4%	1.7%	-2.7%	-3.2%	-3.6%
海外	9,936	20,350	32,902	45,419	10,247	20,171	31,187	41,986	42,398
前年比	14.5%	14.3%	15.0%	13.9%	3.1%	-0.9%	-5.2%	-7.6%	-6.7%
国内	11,006	22,615	37,154	48,422	11,575	23,658	37,328	49,090	49,069
前年比	-2.6%	-1.1%	-0.8%	0.2%	5.2%	4.6%	0.5%	1.4%	1.3%
ライセンス	2,145	4,362	7,031	9,505	2,182	4,785	7,460	10,198	10,035
前年比	-6.8%	-7.5%	-5.9%	-0.9%	1.7%	9.7%	6.1%	7.3%	5.6%
物販	4,530	9,350	15,668	21,461	4,672	9,491	15,498	21,051	21,090
前年比	-3.1%	-1.4%	-1.0%	1.1%	3.1%	1.5%	-1.1%	-1.9%	-1.7%
テーマパーク	1,249	3,447	4,930	6,349	1,288	3,467	5,085	6,606	6,590
前年比	-4.2%	3.9%	3.2%	3.5%	3.1%	0.6%	3.1%	4.0%	3.8%
その他	3,082	5,456	9,525	11,107	3,433	5,914	9,285	11,235	11,354
前年比	2.0%	1.8%	1.7%	-2.2%	11.4%	8.4%	-2.5%	1.2%	2.2%
連結営業利益	4,679	9,757	16,722	21,019	4,316	8,469	13,980	17,468	17,700
前年比	13.9%	14.8%	12.4%	4.1%	-7.8%	-13.2%	-16.4%	-16.9%	-15.8%
海外	4,771	9,933	16,002	20,547	4,519	8,856	13,710	17,560	17,762
前年比	17.1%	19.7%	18.3%	8.8%	-5.3%	-10.8%	-14.3%	-14.5%	-13.6%
国内	-92	-175	720	472	-201	-386	270	-91	-62
前年比	-	-	-46.9%	-64.0%	-	-	-62.5%	-	-
ライセンス	1,512	3,012	4,841	6,530	1,556	3,267	5,208	6,936	6,949
前年比	-10.1%	-10.5%	-7.7%	-3.3%	2.9%	8.5%	7.6%	6.2%	6.4%
物販	370	651	1,410	2,126	425	664	1,234	1,816	1,743
前年比	-2.4%	6.2%	0.1%	1.9%	14.9%	2.0%	-12.5%	-14.6%	-18.0%
テーマパーク	-252	-145	-288	-519	-300	-281	-383	-611	-597
前年比	-	-	-	-	-	-	-	-	-
その他	276	305	700	606	343	320	630	520	660
前年比	7.0%	19.6%	12.2%	6.3%	24.3%	4.9%	-10.0%	-14.2%	8.9%
消去・本社コスト	-1,996	-3,999	-5,943	-8,271	-2,225	-4,357	-6,419	-8,753	-8,817

セグメント別　四半期実績 （百万円）	14年3月 1Q	14年3月 2Q	14年3月 3Q	14年3月 4Q	15年3月 1Q	15年3月 2Q	15年3月 3Q	15年3月 4Q	15年3月期 通期会予
連結売上高	17,243	17,674	22,372	19,720	17,994	17,530	20,218	18,820	18,458
前年比	2.2%	2.6%	4.4%	5.4%	4.4%	-0.8%	-9.6%	-4.6%	-6.4%
海外	9,936	10,414	12,552	12,517	10,247	9,924	11,016	10,799	11,211
前年比	14.5%	14.1%	16.0%	11.0%	3.1%	-4.7%	-12.2%	-13.7%	-10.4%
国内	11,006	11,609	14,539	11,268	11,575	12,083	13,670	11,762	11,741
前年比	-2.6%	0.3%	-0.2%	3.7%	5.2%	4.1%	-6.0%	4.4%	4.2%
ライセンス	2,145	2,217	2,669	2,474	2,182	2,603	2,675	2,738	2,575
前年比	-6.8%	-8.2%	-3.2%	16.9%	1.7%	17.4%	0.2%	10.7%	4.1%
物販	4,530	4,820	6,318	5,793	4,672	4,819	6,007	5,553	5,592
前年比	-3.1%	0.2%	-0.3%	7.1%	3.1%	0.0%	-4.9%	-4.1%	-3.5%
テーマパーク	1,249	2,198	1,483	1,419	1,288	2,179	1,618	1,521	1,505
前年比	-4.2%	9.2%	1.5%	4.7%	3.1%	-0.9%	9.1%	7.2%	6.1%
その他	3,082	2,374	4,069	1,582	3,433	2,481	3,371	1,950	2,069
前年比	2.0%	1.7%	1.4%	-20.5%	11.4%	4.5%	-17.2%	23.3%	30.8%
連結営業利益	4,679	5,078	6,965	4,297	4,316	4,153	5,511	3,488	3,720
前年比	13.9%	15.8%	9.1%	-19.2%	-7.8%	-18.2%	-20.9%	-18.8%	-13.4%
海外	4,771	5,162	6,069	4,545	4,519	4,337	4,854	3,850	4,052
前年比	17.1%	22.1%	16.2%	-15.2%	-5.3%	-16.0%	-20.0%	-15.3%	-10.8%
国内	-92	-83	895	-248	-201	-185	656	-361	-332
前年比	-	-	-22.8%	-	-	-	-26.7%	-	33.9%
ライセンス	1,512	1,500	1,829	1,689	1,556	1,711	1,941	1,728	1,741
前年比	-10.1%	-11.0%	-2.7%	12.0%	2.9%	14.1%	6.1%	2.3%	3.1%
物販	370	281	759	716	425	239	570	582	509
前年比	-2.4%	20.1%	-4.6%	5.6%	14.9%	-14.9%	-24.9%	-18.7%	-28.9%
テーマパーク	-252	107	-143	-231	-300	19	-102	-228	-214
前年比	-	67.2%	-	-	-	-82.2%	-	-	-
その他	276	29	395	-94	343	-23	310	-110	30
前年比	7.0%	-	7.0%	-	24.3%	-	-21.5%	-	-131.9%
消去・本社コスト	-1,996	-2,003	-1,944	-2,328	-2,225	-2,132	-2,062	-2,334	-2,398

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

海外地域四半期業績推移

海外地域別　四半期実績（累計）	14年3月期				15年3月期				15年3月期
（百万円）	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q	通期会予
海外売上合計	9,936	20,350	32,902	45,419	10,247	20,171	31,187	41,986	42,398
前年比	14.5%	14.3%	15.0%	13.9%	3.1%	-0.9%	-5.2%	-7.6%	-6.7%
欧州	2,828	6,175	9,814	13,048	2,826	5,724	8,499	10,861	11,014
前年比	-	-	-0.9%	-1.9%	-0.1%	-7.3%	-13.4%	-16.8%	-15.6%
英国	167	253	423	741	177	454	700	1,074	1,024
前年比	-	-	41.0%	6.0%	6.0%	79.4%	65.5%	44.9%	38.2%
北米	3,543	7,242	11,966	16,731	3,266	5,931	9,261	12,359	12,531
前年比	-	-	23.4%	17.7%	-7.8%	-18.1%	-22.6%	-26.1%	-25.1%
ブラジル	760	1,285	2,013	2,581	691	1,372	2,061	2,645	2,763
前年比	-	-	43.8%	22.4%	-9.1%	6.8%	2.4%	2.5%	7.1%
アジア	2,650	5,422	8,679	12,293	3,285	6,679	10,649	15,030	15,050
前年比	-	-	22.2%	27.7%	24.0%	23.2%	22.7%	22.3%	22.4%
香港	1,302	2,694	4,501	6,455	1,573	3,276	4,885	6,588	6,626
台湾	522	1,083	1,645	2,221	596	1,234	1,933	2,668	2,639
韓国	383	717	1,063	1,488	430	780	1,142	1,550	1,556
中国	428	894	1,468	2,128	683	1,398	2,689	4,224	4,229
海外営業利益合計	4,771	9,933	16,002	20,547	4,519	8,856	13,710	17,560	17,762
前年比	17.1%	19.7%	18.3%	8.8%	-5.3%	-10.8%	-14.3%	-14.5%	-13.6%
欧州	1,461	3,332	5,284	6,671	1,441	2,856	4,273	5,260	5,466
前年比	-17.6%	-2.1%	-1.8%	-4.9%	-1.4%	-14.3%	-19.1%	-21.2%	-18.1%
英国	39	23	28	189	28	92	237	424	371
前年比	624.1%	-	63.9%	-18.2%	-28.2%	300.0%	746.4%	123.2%	96.3%
北米	1,913	3,903	6,576	8,711	1,428	2,652	4,185	5,016	5,111
前年比	27.1%	22.5%	24.1%	14.9%	-25.4%	-32.1%	-36.4%	-42.4%	-41.3%
ブラジル	384	696	1,051	1,345	378	751	1,070	1,263	1,333
前年比	75.4%	40.3%	31.9%	22.5%	-1.6%	7.9%	1.8%	-6.2%	-0.9%
アジア	1,011	1,960	3,061	3,730	1,276	2,555	4,002	5,597	5,449
前年比	75.3%	53.5%	33.8%	24.6%	26.2%	30.4%	30.7%	55.6%	46.1%
香港	351	717	1,157	843	402	874	1,409	1,944	1,902
台湾	217	452	682	1,018	291	603	951	1,294	1,263
韓国	202	288	395	592	205	339	500	696	716
中国	249	541	885	1,275	384	739	1,254	1,871	1,835

海外地域別　四半期実績	14年3月期				15年3月期			
（百万円）	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
海外売上合計	9,936	10,414	12,552	12,517	10,247	9,924	11,016	10,799
前年比	14.5%	14.1%	16.0%	11.0%	3.1%	-4.7%	-12.2%	-13.7%
欧州	2,828	3,347	3,639	3,234	2,826	2,898	2,775	2,362
前年比	-	-	-63.2%	-4.9%	-0.1%	-13.4%	-23.7%	-27.0%
英国	167	86	170	318	177	277	246	374
前年比	-	-	-43.3%	-20.3%	6.0%	222.1%	44.7%	17.6%
北米	3,543	3,699	4,724	4,765	3,266	2,665	3,330	3,098
前年比	-	-	-51.3%	5.4%	-7.8%	-28.0%	-29.5%	-35.0%
ブラジル	760	525	728	568	691	681	689	584
前年比	-	-	-48.0%	-19.8%	-9.1%	29.7%	-5.4%	2.8%
アジア	2,650	2,772	3,257	3,614	3,285	3,394	3,970	4,381
前年比	-	-	-54.1%	43.2%	24.0%	22.4%	21.9%	21.2%
香港	1,302	1,392	1,807	1,954	1,573	1,703	1,609	1,703
台湾	522	561	562	576	596	638	699	735
韓国	383	334	346	425	430	350	362	408
中国	428	466	574	660	683	715	1,291	1,535
海外営業利益合計	4,771	5,162	6,069	4,545	4,519	4,337	4,854	3,850
前年比	17.1%	22.1%	16.2%	-15.2%	-5.3%	-16.0%	-20.0%	-15.3%
欧州	1,461	1,871	1,952	1,387	1,441	1,415	1,417	987
前年比	-17.6%	14.6%	-1.2%	-15.2%	-1.4%	-24.4%	-27.4%	-28.8%
英国	39	-16	5	161	28	64	145	187
前年比	624.1%	-	-78.2%	-24.7%	-28.2%	-	-	16.1%
北米	1,913	1,990	2,673	2,135	1,428	1,224	1,533	831
前年比	27.1%	18.4%	26.5%	-6.4%	-25.4%	-38.5%	-42.6%	-61.1%
ブラジル	384	312	355	294	378	373	319	193
前年比	75.4%	12.7%	17.9%	-2.3%	-1.6%	19.6%	-10.1%	-34.4%
アジア	1,011	949	1,101	669	1,276	1,279	1,447	1,595
前年比	75.3%	35.5%	8.9%	-5.1%	26.2%	34.8%	31.4%	138.4%
香港	351	366	440	-314	402	472	535	535
台湾	217	235	230	336	291	312	348	343
韓国	202	86	107	197	205	134	161	196
中国	249	292	344	390	384	355	515	617

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

欧州地域現地通貨ベースの四半期業績推移

欧州　四半期実績（百万EUR）	14年3月期				15年3月期			
累計	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q
売上高	16	33	53	71	14	28	43	55
前年比	-21.1%	-23.2%	-21.9%	-22.5%	-14.5%	-15.5%	-19.8%	-22.2%
営業利益	5	11	18	24	4	8	13	16
前年比	-20.5%	-29.2%	-24.1%	-24.9%	-12.1%	-22.6%	-27.1%	-30.3%
四半期	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
売上高	16	17	20	18	14	14	14	13
前年比	-21.2%	-25.0%	-19.7%	-24.3%	-14.5%	-16.6%	-26.9%	-29.3%
営業利益	5	5	7	6	4	4	5	3
前年比	-27.0%	-31.1%	-11.6%	-30.1%	-12.1%	-32.5%	-33.5%	-40.1%

出所：会社データよりSR社作成
*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

北米地域現地通貨ベースの四半期業績推移

北米　四半期実績（1,000USD）	14年3月期				15年3月期			
累計	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q
売上高	28	52	85	123	24	41	64	85
前年比	-	-	-	-	-11.7%	-21.8%	-24.8%	-30.9%
営業利益	10	18	30	41	7	9	16	17
前年比	-	-	-	-	-31.8%	-46.2%	-46.6%	-58.2%
（四半期）	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
売上高	28	25	33	38	24	17	23	21
前年比	-	-	-	-	-11.7%	-33.0%	-29.5%	-44.7%
営業利益	10	8	12	12	7	3	6	1
前年比	-	-	-	-	-31.8%	-64.8%	-47.2%	-87.7%

出所：会社データよりSR社作成
*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

海外セグメントは、ロイヤリティ収入に対して相応の額（マスターライセンス料）を売上原価として著作権所有者である日本の親会社に支払っている。上表は、海外子会社が親会社へ支払うマスターライセンス料を各地域の子会社へ戻したベースである。

2015 年 3 月期通期業績

2015 年 3 月期通期業績は、売上高 745 億円（前年同期比 3.2%減）、営業利益 174 億円（同 16.9%減）、経常利益 185 億円（同 8.2%減）、四半期純利益 128 億円（同 0.0%増）となった。

同社は、40 周年を迎えた『ハローキティ』を中心に主要キャラクターを一つのデザインとしたオールキャクターのデザインや、SNS 等新たな市場から生まれたキャラクター『ぐでたま』『KIRIMI ちゃん.』『Show By Rock!!』が従来のサンリオファンに加え、20 代前後の若者の市場を広げた。しかし、欧米でのプロダクトライセンス事業の低迷をアジア地域の好調で補うまでは至らず 3.2%の減収となった。

営業利益は、欧米ライセンス事業の低迷、為替の円安と国内売上高構成比の変化による原価

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

率アップにより 16.9%減益となった。経常利益は、９月以降の急激な円安による為替差益が６億円発生したため 8.2%減にとどまり、当期純利益は、実効税率の低いアジア地域の利益の比率が高まったため横ばいとなった。

国内

売上高 490 億円（前期比 1.4%増）、営業損失 0.9 億円（前期は 4.7 億円の営業利益）となった。

ライセンス事業が増収増益となったが、物販事業が減収減益となり、テーマパーク事業の営業損失が若干拡大した。また、退職給付費用の増加による本社コストの増加により、国内全体では、増収ながら営業損失となった。

国内物販
売上高 210 億円（同 1.9%減）、営業利益が 18 億円、（同 14.6%減）となった。

国内物販事業は消費税増税や天候不順の影響によって苦戦したが、海外ツーリストの来店増や新キャラクターの「KIRIMI ちゃん」、「ぐでたま」が好評であった。既存店売上高は前期比 93.2%となった。

国内ライセンス事業
売上高 101 億円（前期比 7.3%増）、営業利益 69 億円（同 6.2%増）となった。

国内ライセンス事業では、新キャラクターの「ぐでたま」が無料携帯通話のスタンプを始め、衣料品、 携帯小物、キャラクターカフェに拡大し収益に貢献した。2014 年 11 月に 40 周年を迎えたハローキティの記念デザインやアパレルブランドとコラボレーションしたマイメロディのアパレル・小物雑貨が人気を博した。また、大手 SPA が『ミスターメン』を採用し収益に貢献した。キャラクターカフェは、2015 年に 40 周年を迎える「マイメロディ」、「リトルツインスターズ」、「ミスターメンリトルスミス」、「ポムポムプリン」がライセンシー獲得や商品販売に貢献した。

テーマパーク事業
売上高 66 億円（同 4.0%増）、営業損失 6 億円（前期は 5 億円の営業損失）となった。

テーマパーク事業は、ハーモニーランドでは天候不順や施設工事、それに伴うパレードの休演などにより、入場者数は 392 千人（前期比 5.3%減、同 21 千人減）となった。営業利益に関しては、入場者数の減少にともなう減収をカバーできず減益となった。

ピューロランドでは、2014 年４月より入場料金の値下げを行い有料入場者数の増加を図った。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

また、各種イベントの開催に加え海外観光客対策として免税販売を開始するなどの施策を行った結果、入場者数は 841 千人（前期比 6.1%増、同 48 千人増）となった。営業損失は、夏休み対策の広告宣伝費と人件費の増加により減益となった。

その他事業

その他事業は、他社コンテンツの特注商品の販売とロボットレンタル事業やレストラン部門、2014 年 11 月封切の映画『くるみ割り人形』の広告費などにより減収減益となった。

海外

海外は、売上高 419 億円（前期比 7.6%減）、営業利益 175 億円（同 14.5%減）となった（相殺消去前、親会社へ支払うマスターライセンス料を各地域の子会社へ戻したベース）。

欧州

売上高 108 億円（前期比 16.8%減）、営業利益 52 億円（同 21.2%減）、現地通貨ベースでは売上高 554 百万ユーロ（同 22.2%減）、営業利益 163 百万ユーロ（同 30.3%減）となった。

消費環境の厳しいなかで、欧州地域での主力の英国を筆頭とした西ヨーロッパ諸国の不振を、中近東等の地域での増収では賄いきれず減収となった。

北米

売上高 123 億円（前期比 26.1%減）、営業利益 50 億円（同 42.4%減）、現地通貨ベースでは売上高 848 百万ドル（同 30.9%減）、営業利益 171 百万ドル（同 58.2%減）となった。

米国では、年初の寒波の影響に加え、映画配給会社によるエンターテイメントキャラクター商品を大手小売量販店で商品陳列棚を確保することで映画の広告宣伝とする戦略により、同社商品陳列棚のシェアが減少し減収減益となった。

南米

売上高 26 億円（前期比 2.5%増）、営業利益 12 億円（同 6.2%減）となった。

アルゼンチン政府の債務不履行対策の海外送金規制に伴うライセンシー契約解除による減収を好調なメキシコと持ち直し傾向のブラジルの靴、アパレル、デパートディストリビューター等のライセンス収入の好調によりカバーし、増収となった。営業利益は、不採算のカフェの退店など、経費の見直しを行ったが、ハローキティ 40 周年等の販促費計上による販管費が予算を上回り減益となった。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

アジア
売上高 150 億円（前期比 22.3%増）、営業利益 55 億円（同 55.6%増）となった。

- 香港は、タイ、香港、マレーシアの金融機関でのクレジットカードを含む企業プロモーションンやクリスマスのイルミネーション等娯楽イベント施設の装飾、キャラクターカフェ等の広告化権ライセンスが登場し収益に貢献した。
- 韓国は、大手量販店の不調やプライベートブランド化による靴、食料品、玩具、家電用品等のカテゴリーのプロダクトライセンスが低調に推移した。また、大型フェリー事故以降の催事自粛によりホテルのハローキティルームやカフェレストランなどのライセンスも低調であったが、円安効果により増収微減益となった。
- 台湾は、コンビニエンスストア向けノベルティやハローキティ40周年限定商品のプロモーションイベントに加え、ドラッグストア向けキャンペーンが引続き好調に推移した。カテゴリーでは、衣料品が苦戦したが、家庭用品や玩具のライセンスが伸び、増収増益となった。台湾では、日本同様に海外観光客の増加により観光、娯楽、外食市場が拡大し、カフェや空港でのお土産店のライセンスが好調に推移し、収益に貢献した。また、新キャラクター『ぐでたま』の人気が高くコンビニエンスストアなど７社のライセンシーが採用し収益に貢献した。
- 中国は、靴のライセンスが３倍に増加するなど、マスターライセンス契約先であるKTL社（香港のLi&Fungグループ）からの収入がアクセサリー関連、食品、家庭用品など全カテゴリーにおいて伸長した。キャラクターカフェや香港子会社から移管した商品販売が順調に推移した結果、販管費は増加したが増収増益となった。

2015 年 3 月期決算説明会要旨

出席者：辻社長、江森常務、福嶋常務、鳩山常務、中谷常務、宮内常務、辻執行役員（6 月 25 日の株主総会で取締役就任予定）

江森常務による決算概要説明

2015 年 3 月期実績
売上高は前期比 3.2%減、うち海外は同 7.6%減、国内は同 1.4%増収。営業利益は海外の苦戦により同 16.9%減。しかし、営業外損益、特別損益で為替差損益の改善と税負担の軽減などの効果があり、当期純利益は同微増となった。

事業別には海外が欧米で苦戦。国内の物販では消費税増税の影響を受けた。本社コストも増加して全体では減益となった。しかしながら、国内のライセンス事業では LINE のスタンプ、コンビニ、医薬業界、金融業界との取引が好調で増益となった。

海外では欧州、北米、南米では減益だった。しかし、アジアの増益で一部をカバー。アジア

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

では現地法人のある 4 地域（香港、台湾、韓国、中国）が好調であり、2 桁増益となった。

2016 年 3 月期業績計画

売上高は前期比 1.1%増、営業利益同 2.7%減、当期純利益同 10.2%減を計画している。為替レートなどを現行レートで評価すると営業外損益と特別損益の影響によって当期純利益の増益が見込まれる計画。

事業別には海外で減益の見通しだが、国内は全部門で増益となる見通し。国内の増益要因は、インバウンド効果、新キャラクター（「ぐでたま」、「KIRIMI ちゃん」）の人気、「マイメロディ」、「リトルツインスターズ」40 周年企画の効果があげられる。海外では引き続き欧州、北米南米では減益見通しだが、アジアがカバーをする見通し。アジアの現地法人がある 4 地域、中でも中国の伸びは目覚ましい。

戦略課題

現在注力している欧米の業績底入れの目途がつき次第、新中期経営計画を発表する。また、他社のキャラクターとのコラボレーションなどについては案件次第で対応していく。経営体制の方向感に関しては、昨年来、各事業部門長へ権限移譲のうえ、その力量と適正を見極めているところであり、早期に新経営体制を固めていく。

海外部門の役員体制に関しては、従来の役員に加えて、米州、アジアの副担当として次回株主総会で取締役就任予定の辻友子氏が担当する。特にアジアの 4 つの現地法人を束ねていくことを考えている。また、海外企画ということで海外の現場を本社からサポート、コントロールする役割として岸村取締役を加える。

福嶋常務による国内事業についてのプレゼンテーション

物販事業直営店

2015 年 3 月期は消費税で苦戦した。しかし、今年の 4～5 月の 2 カ月だが、主要 19 店舗で前年同期比 130%となった。昨年来、好立地で楽しい売り場を作るということで出退店を繰り返している。ある大手量販店では集客効果で良い数字を稼ぐことができた。「ぐでたま」、「KIRIMI.ちゃん」など、ベーシックキャラクター以外の従来にないユーモアのあるキャラクターが貢献した。また、インバウンドが貢献した。

新キャラクター

「ぐでたま」、「SHOW BY ROCK!!」（2015 年 4 月放送開始）、「KIRIMI.ちゃん」などのサンリオに従来はなかったキャラクターの展開を求める要請があった。2014 年から始めたが、2015 年の 2～3 月から数字に貢献している。「SHOW BY ROCK!!」に関しては、2016 年 3 月期に反映される。地方は数字が良くないが、よく見ながら出店退店を考えていく。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

国内大手量販店

国内大手量販店では、前年同期比プラスで推移している。改装などによってエスカレーターやエレベーターの前などの良い売場になった。地方の量販店だとインバウンドの貢献がないという懸念もあるが、2015 年 12 月から売り場だけではないセールスプロモーション、集客キャンペーンを始めている。キャラクターショー、女子トイレ、授乳室、セルフレジなどでキャラクターを使って数字を伸ばしている。

流通関係

コンビニエンスストア関係は右肩上がりの数字になっている。コンビニエンスストアは、この 5 年で売上高、利益は倍になっている。キャラクターのコンテンツを当社でプレゼンテーションをしながら使ってもらっている。従来は雑貨の商品化だけだったが、現在ではコンビニエンスストア向け売上高の 35%は他社コンテンツである。

ライセンス関係

商品化に関して一番貢献したのは新キャラクターである。3 年前にイギリスの「ミスターメン」というキャラクターを購入。海外では貢献しており、日本でも専門店で売れている。また、「ぐでたま」、「KIRIMI ちゃん .」が貢献している。

デジタルライセンスが一番収益に貢献している。LINE のスタンプで「ぐでたま」が 2015 年 11 月及び 12 月、2 カ月連続で 1 位になった。1 企業で 50 種類以上のキャラクターを取り扱っている同業他社は他にない。「おさるのもんきち」などのサンリオの古いキャラクターまで支持を得ている。

プロモーションライセンスに関しては、特にキャラクターを使った広告宣伝は前年から今年にかけて「TAX-FREE」のキャラクターに「ハローキティ」が採用されている。さらに、外国人向けに WI-FI が使えるというキャンペーンのキャラクターに「マイメロディ」が採用された。ある百貨店で「インバウンド・キャンペーン」として割引セールスプロモーションに採用され、3 万円以上の購入で「ハローキティ」のバッグ贈呈というキャンペーンが好評だった。

昨年好評だったキャラクターカフェで 11 店舗を展開。様々な量販店に入っている。さらに、金融機関とバンクカフェをコラボレーションで展開した。

空間ビジネスでは「ハローキティ」デザインの女性のお風呂を手掛けた。温泉のほかにもホテルにも採用された。また、競争が激しい歯医者が差別化のために「マイメロディ」や「ハローキティ」を採用している。

金融機関のサービスに対するプロモーション、様々な店舗のサービスやカードで採用されている。生保、銀行、証券、クレジットカードで合計 26 社となった。地方の新聞社でも「ハローキティ」が採用されている。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

クリーニング業界でも成果が出ている。また、殺風景なコインランドリーにキャラクターデザインをつけて楽しんでもらっている。費用対効果で数値も伸びている。

衣料品専門店において、スーツ購入時に「ハローキティ」の皿をプレゼントするキャンペーンで評価を受けている。また、ゴルフ業界でも「ハローキティ」のゴルフカートが 43 台に採用された。

サンリオは売り場と商品を基本としてやってきた企業である。それに楽しいセールスプロモーションとキャラクターショップ、空間的要素を提供している。こういう形で総合的にできる企業は他にない。これらの成功例を海外でも広げていきたい。

辻執行役員の海外事業についてのプレゼンテーション

海外事業の戦略として、以下の 5 つの方針によって、事業の拡大と安定、理念の達成を目指していく。

1） マーケティング活動：マーケットに適切にキャラクターを露出することでキャラクターの認知を上げ、親しみやすい存在に変えていく。
2） 物販事業：海外は全て同じ経済環境、ビジネス環境ではない。キャラクタービジネスの浸透度において、ステージがある。キャラクター認知の進んでいない国、黎明期の段階では物販事業はサンリオの強みとなる。
3） 商品化権ビジネス：様々なカテゴリー、流通に細かく入っていくことにより、収益を高め、認知を確実なものにしていく。
4） 広告化権ビジネス、空間ライセンス事業の拡大：キャラクターが認知された市場において、キャラクターを使った空間ライセンス事業は大きな可能性を持っている。
5） 社会貢献活動：サンリオは「ビジネスの拡大」はもとより、「世界中の皆が仲良く助け合っていく」を企業理念に掲げている。

各方針の具体的な事例は以下の通りである。

マーケティング活動

動員力のある集客イベントとして、昨年米国で実施された「HELLO KITTY CON2014」では 3 万人のファンを動員して北米におけるファン層の拡大に貢献した。米国以外でもさまざまな集客イベントを開催している。香港では夏の恒例のイベントとして昨年は 5 万人を動員した。台湾では「ハローキティ　40 周年 Exhibition」を 2 ヵ所で行い 30 万人の動員に成功。参加型のイベントとして、台湾では「ハローキティマラソン大会」も開催した。

雑誌とのピクニックイベントを、「マイメロディ」と「リトルツインスターズ」など、「ハローキティ」以外のキャラクターを中心に開催した。参加型のイベントを開催することによっ

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

て、キャラクターを顧客の身近な存在にしている。イタリア・サッカーチーム AC ミランとのコラボレーション、世界的な人気シンガーとのコラボレーション、また、2015 年 5 月から始まったイタリア・ミラノ万博では日本館の特別大使として「ハローキティ」が任命された。

その他にも全米とカナダなど 35 都市でサンリオキャラクターによるライブショーが実施される予定である。2015 年 10 月からはロンドンでもオールキャラクターによるライブショーを計画している。このように「ハローキティ」以外のキャラクターの認知拡大に努めている。

物販事業

物販事業では各国の現地代理店の協力のもとに現地資本でのフランチャイズ化による計画的な出店を進めている。サンリオの世界観を発信する場として、また、サンリオの企業理念のメッセージ役として物販事業を進めている。昨年カンボジアにオープンした量販店や、韓国の量販店など、有名な商業施設に出店している。イギリスの量販店でも「ハローキティ」のコーナーが拡張された。

商品化権ビジネス

同ビジネスは現在、当社の柱となっているビジネスである。品質、オーバーエクスポージャーに留意しながら開発を進めている。世界的にバリューのあるメーカーとのダブルネームは重要な施策である。ヘッドフォンメーカー、ストリートファッションメーカー、シューズメーカーなど、多数のダブルネームがある。

広告化権ビジネス

同ビジネスの代表事例としては、エバー航空のハローキティジェットがあげられる。既に、ハローキティジェットは 8 航路を飛んでいるが、2015 年 6 月に新たにヒューストン便が就航する。このジェット機は今年 40 周年を迎えた「マイメロディ」と「リトルツインスターズ」がメインデザインとなっている。

カフェ、レストラン事業、広告化権・ライセンス事業

同ビジネスは多くのマーケットの支持を受けて多店舗化している。キャラクター空間を顧客に体感してもらえると同時に、ライセンス収益の増加にもつながる。このような広告化権・ライセンスビジネスはバッティングセンター、ロープウエイのようなインフラ事業まで拡大している。香港ではビル 1 棟を使ったイルミネーション広告、中国ではカラオケルームなど、多くのカテゴリーに進出している。当社の独自性のある広告化権・ライセンス事業の提案は、ホテル事業やスパ事業、そしてテーマパーク事業でも世界中で拡大を続けている。

広告化権ライセンス事業でも、中心となるのが広告ノベルティの分野である。例えば、台湾のドラッグストアの「ぐでたま」のキャンペーン。韓国のアイスクリーム、マレーシアの石油会社、香港の家電ストアの「たあ坊」のキャンペーンなど、多数行っている。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

多岐にわたるビジネスを成功させるためには各国、各パートナーとの信頼が不可欠となっている。当社では各地域、子会社でライセンス説明会を大規模に実施し、パートナー企業とのコミュニケーションを図っている。

企業理恵念を広める活動

サンリオは「人は一人では生きていけない。スモールギフト、ビッグスマイル。世界中のみんなが仲良く、助け合って生きていく」ということを企業理念として掲げている。そのような世界の実現のために、その一助として各国で慰問活動や運動への参加を通じて、社会貢献を行っている。「キャラクターを通じて世界中の皆が仲良くできたら。」これが海外においても当社の共通の願いである。

鳩山常務によるサンリオの新展開についてのプレゼンテーション

欧州事業

欧州は 2016 年 3 月期の第 4 四半期で底打ちするという計画である。第 1 四半期は計画に対してプラスで推移しているが、前年同期比ではマイナスとなりそうである。まだ斑模様であり、復活している地域と厳しい地域がある。主要国に関しては、未だ厳しい。一方、イスラエル、東欧、アフリカの一部地域、「ミスターメン」など新しく取り組んでいる事業に関しては、順調に推移している。ただし、それらは規模が小さいので、全体の状況としては厳しいが、第 4 四半期に向けて 2015 年 3 月期から取り組んでいる施策の効果が数字に出てくれることを期待している。

サンリオの新展開

欧米では競争環境が激化している。特に、映画やアニメーションなどの大型のコンテンツが台頭している。これらは中長期の現象となっている。ワーナー・ブラザーズやディズニーなどは 2018 年から 2020 年くらいまでの映画公開日まで公表している。また、メジャースタジオでも年間 25 本くらいの制作を発表している。うちの約半分がアニメーションやコンテンツでライセンスも伴うような商品になっている。これらは短期的な現象ではなく、今後しばらく継続しそうな環境の変化と考えている。こうした中で小型作品よりも大型作品の需要が強い。欧米などの競合が年間 3,000 億円の制作費、3,000 億円のマーケティングコストをかけているマーケットで苦戦している。

一方、中国では割り当てなどで影響が小さい。日本やアジアはハリウッド型のコンテンツが浸透しにくい環境もあるものの、グローバルでは競合が激化している地域もあるため、映画、アニメーション事業への参入という形で対応することを考えている。

北米に全世界の映画、アニメーション事業を統括していく。仮称だがサンリオピクチャーズエンターテイメントという会社の設立を準備中であり、2015 年 6 月には設立したいと考えている。「ハローキティ」、「ミスターメン」などサンリオのキャラクターを集約して、サンリオ

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

のコンテンツを映像化して制作、配給まで手掛けたい。さらには関連のマーチャンダイジング、デジタルから派生する IP やゲームなどを狙っていきたい。それと同時に知名度がある「ハローキティ」をタレントとして出演させることも考えている。初めはサンリオのキャラクターである「ミスターメン」などの IP を活用していくが、場合によっては他社の IP を扱うことも検討している。

こちらの方は社内ベンチャーとしてやって主催者も株式を持ち、事業を推進していくような形態で進めていくことを考えている。映画は小さい形で進めていくが、場合によっては段階的に第2の資本や資金調達、ファンドも活用して大型の事業をやっていきたいと考えている。第一弾としては既に公表している「ミスターメン」を 21 世紀フォックスとテスト的に始める。辻社長、全社の全面的なバックアップでのスタートを検討している。

辻社長によるプレゼンテーション

サンリオは 2015 年の 8 月で満 55 年を迎える。親子兄弟、友達同士が世界中の人と仲良くなることを合言葉に、仲良くなるためには小さな贈り物を作って送りあうような社会を作れば良いと考えた。これが「スモールギフト、ビッグスマイル」というサンリオのギフトビジネスである。贈り物にはかわいいものがいいということで、「ハローキティ」、「マイメロディ」、「リトルツインスターズ」、「シナモロール」というキャラクターを作って、日本だけでなく、アジア、アメリカ、欧州など 130 ヵ国に拠点を作った。さらに、そのキャラクターに言葉を添えることを考えて、グリーティングカードに「ありがとう」などの言葉を備えて贈るビジネスを作った。

最近では贈り物だけでなく、キャラクターが電車、バス、航空機、郵便切手、電報、クレジットカードなどにも使われるようになった。サッカー、ホテル、カフェ、テーマパーク、教育、行政など、ミラノ万博の特別大使にまで任命されている。

世界では様々な企業が事業を展開しているが、多くのキャラクターを持ったソーシャルコミュニケーションギフトカードビジネスというものは、これまでの 55 年間に類似企業が一つも現れなかった。

サンリオは世界中の人が仲良くなってほしい、助け合ってほしいということを目的としている企業である。大半の企業は収益を上げ、シェアを拡大することを目的とする。サンリオは助け合うことは収益を上げることよりも重要であるという経営理念に基づき、それを 55 年間実行してきた世界に類を見ない企業であると考えている。収益を拡大し、配当を高くして自社株買いを行うという考え方もあるが、当社はもっと皆に喜んでもらいたいというビジネスに徹していることを理解されたい。収益を上げる以上のことを実行している企業が日本にあるということを理解して欲しい。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

質疑応答

キャッシュの使い途と ROE について

ROE に関しては、今期の当期利益ベースでは 17%弱の着地であろう。2016 年 3 月期に入っての状況だが、国内物販事業では既存店売上高で 104%台、ライセンスも前年の反動を心配していたが、堅調なスタートを切っている。また、テーマパークも 4 月の入場者数は計画比で 7 ポイント増、前年同期比では 31 ポイント増となっている。国内に関しては、想定以上に良い数字が出ていると思っている。

海外に関しては、第 1 四半期において欧州では 1 億円程度の計画比プラスという状況になっている。まずは当期利益を引き上げて ROE を高めたいと思っている。それだけでは不十分な面もあるので、自社株買いは適宜検討したい。

中国戦略と Li & Fung Group へのマスターライセンスについて

中国の景気は 2015 年と 2016 年は若干弱いと予想しているが、世界的には比較的高い水準を見込んでいる。提携先の Li & Fung Group に関しては 2016 年に更改の時期を迎えるが、先方と話し合いを続けている。

新キャラクターによる社内でのカニバリゼーションについて

国内のキャラクターの中で、「ハローキティ」の割合は若干減少し、一方で「ぐでたま」、「KIRIMI ちゃん」、それ以外にも新しいキャラクターが増加している。そのバランスに関しては良いと思っている。「ハローキティ」の場合は年代で様々な見方があり、ファミリーの顧客には人気があるが、中高校生になるとファッションに目覚め、一旦「ハローキティ」から離れる傾向にあるが、母親となりまたハローキティに戻ってきてくれるなどがある。

当社は中高生にもう一度サンリオの顧客になって欲しいという思いがあった。中高生がかわいいということだけではなく、違った趣向のキャラクターであれば興味を持つと考えて 3 年前に食べ物キャラクターの案を作った。その 1 位が「KIRIMI.ちゃん」、2 位が「ぐでたま」だった。

アメリカの映画事業に関して

企画段階なのであまり説明できない。基本的にはグローバルにハリウッド級の映画を考えていきたい。アメリカの映画の制作費は平均 100 億円を超え、宣伝費も 100 億円を超え、合計で 200 億円の規模である。これを当社が 100%自社でファイナンスすることはない。資金調達は行いやすい状況になっているため、借入金ではなく、ファンドの形式などを検討している。パートナーとしてはグローバルな配給を持っているハリウッドのスタジオが現実的であろう。

大型コンテンツの台頭によるリスクについて

辻社長を中心に物販の強化、差別化を進めていく。従来のサンリオを取り戻す施策を考えて

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

いる。国内のものを海外に出していくことによってサンリオらしいものを欧米において強化していくのがコアな戦略となっている。その上で新展開に関しては、短期的にはウエブコンテンツ、流通にフォーカスするようなアニメーション、中長期的には大型のコンテンツで違う土俵でも戦っていく準備をすることを考えている。決して 3～5 年待つということではなく、2016 年 3 月期からの施策をチームでやっていく。

経営体制の方向感と海外担当役員の役割について

海外担当役員に関しては、米州は従来に続いて辻社長が所管をする。これまで鳩山常務が現地で担当してきたが、鳩山常務は欧州の梃入れ、再編という大きなテーマがあるため、取締役就任予定の辻友子氏が加わり強化を図る。アジアは辻社長が担当してきたが、4 つの現地法人を取りまとめていく。従来以上に伸びている市場ということもあり、副担当として辻友子氏が従事する。海外企画に関しては、東京で海外全域をサポートし、充実させる必要性が出てきたので、岸村取締役が担当する。

事業に使うキャッシュアウトと株主還元について

映画に関しては、原則は外部調達で考えている。バランスシートからキャッシュを出すことは念頭になく、出ても額は大きくない。資金需要はあまり考えておらず、出店計画に伴う運転資金需要は計画に織り込まれている。配当政策と自社株買いに関しては現時点で公表できるものはないが、企業として考えて施策を打っていく。

過去の四半期実績と通期実績は、過去の財務諸表へ

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

今期の会社予想

16年3月期予想	2015年3月期			2016年3月期会社予想		
（百万円）	上期	下期	通期	上期	下期	通期
売上高	**35,524**	**39,038**	**74,562**	**35,600**	**39,800**	**75,400**
前年比	1.7%	-7.3%	-3.2%	0.2%	2.0%	1.1%
売上原価	10,851	13,152	24,003			
売上総利益	**24672**	**25,886**	**50,558**			
前年比	-0.9%	-9.1%	-5.2%			
売上総利益率	69.5%	66.3%	67.8%			
販売費及び一般管理費	16,206	16,888	33,094			
売上高販売管理費率	45.6%	43.3%	44.4%			
営業利益	**8,469**	**8,999**	**17,468**	**7,400**	**9,600**	**17,000**
前年比	-13.2%	-20.1%	-16.9%	-12.6%	6.7%	-2.7%
営業利益率	23.8%	23.1%	23.4%	20.8%	24.1%	22.5%
経常利益	**9,021**	**9,504**	**18,525**	**7,400**	**9,700**	**17,100**
前年比	-0.3%	-14.6%	-8.2%	-18.0%	2.1%	-7.7%
経常利益率	25.4%	24.3%	24.8%	20.8%	24.4%	22.7%
当期純利益	**6,046**	**6,758**	**12,804**	**5,000**	**6,500**	**11,500**
前年比	3.4%	-2.8%	0.0%	-17.3%	-3.8%	-10.2%

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

セグメント別	2015年3月期			2016年3月期			前年比		
（百万円）	上期	下期	通期	上期予想	下期予想	通期予想	上期予想	下期予想	通期予想
連結売上高	35,524	39,038	74,562	35,600	39,800	75,400	0.2%	2.0%	1.1%
海外	20,171	21,815	41,986	19,586	22,052	41,638	-2.9%	1.1%	-0.8%
国内	23,658	25,432	49,090	23,940	26,576	50,516	1.2%	4.5%	2.9%
ライセンス	4,785	5,413	10,198	4,850	5,020	9,870	1.4%	-7.3%	-3.2%
物販	9,491	11,560	21,051	9,638	12,007	21,645	1.5%	3.9%	2.8%
テーマパーク	3,467	3,139	6,606	3,899	3,532	7,431	12.5%	12.5%	12.5%
その他	5,914	5,321	11,235	5,553	6,017	11,570	-6.1%	13.1%	3.0%
連結営業利益	8,469	8,999	17,468	7,400	10,300	17,700	-12.6%	14.5%	1.3%
海外	8,856	8,704	17,560	7,817	8,815	16,632	-11.7%	1.3%	-5.3%
国内	-386	295	-91	-417	785	368	-	166.1%	-
ライセンス	3,267	3,669	6,936	3,403	3,726	7,129	4.2%	1.6%	2.8%
物販	664	1,152	1,816	709	1,394	2,103	6.8%	21.0%	15.8%
テーマパーク	-281	-330	-611	-125	-270	-395	-	-	-
その他	320	200	520	218	510	728	-31.9%	155.0%	40.0%
消去・本社コスト	-4,357	-4,396	-8,753	-4,622	-4,575	-9,197	-	-	-

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

海外地域別　四半期実績	2015年3月期			2016年3月期			前年比		
（百万円）	上期	下期	通期	上期	下期	通期	上期	下期	通期
海外売上合計	20,171	23,461	41,986	19,586	22,052	41,638	-2.9%	-6.0%	-0.8%
欧州	5,724	5,983	10,861	4,473	5,250	9,723	-21.9%	-12.3%	-10.5%
英国	454	514	1,074	656	959	1,615	44.5%	86.6%	50.4%
北米	5,931	7,634	12,359	4,573	5,324	9,897	-22.9%	-30.3%	-19.9%
ブラジル	1,372	1,331	2,645	1,031	1,170	2,201	-24.9%	-12.1%	-16.8%
アジア	6,679	8,007	15,030	8,853	9,344	18,197	32.5%	16.7%	21.1%
香港	3,276	3,762	6,588	2,950	3,023	5,973	-10.0%	-19.6%	-9.3%
台湾	1,234	1,231	2,668	1,586	1,594	3,180	28.5%	29.5%	19.2%
韓国	780	891	1,550	944	995	1,939	21.0%	11.7%	25.1%
中国	1,398	2,123	4,224	3,002	3,440	6,442	114.7%	62.0%	52.5%
海外営業利益合計	8,856	10,218	17,560	7,817	8,815	16,632	-11.7%	-13.7%	-5.3%
欧州	2,856	2,969	5,260	1,901	2,384	4,285	-33.4%	-19.7%	-18.5%
英国	92	120	424	193	380	573	109.8%	216.7%	35.1%
北米	2,652	3,652	5,016	1,694	1,805	3,499	-36.1%	-50.6%	-30.2%
ブラジル	751	576	1,263	497	558	1,055	-33.8%	-3.1%	-16.5%
アジア	2,555	3,042	5,597	3,570	3,745	7,315	39.7%	23.1%	30.7%
香港	874	1,071	1,944	1,065	1,104	2,169	21.9%	3.1%	11.6%
台湾	603	600	1,294	767	751	1,518	27.2%	25.2%	17.3%
韓国	339	437	696	438	482	920	29.2%	10.3%	32.2%
中国	739	934	1,871	1,300	1,408	2,708	75.9%	50.7%	44.7%

出所：会社データよりSR社作成
*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

海外子会社　現地通貨ベース		15年3月期 実績	16年3月期 会予	前期比
欧州	売上高	55,490	50,394	-9.2%
（1,000EUR）	ロイヤリティ	54,389	49,556	-8.9%
	物販	1,101	838	-23.9%
	営業利益	16,384	10,599	-35.3%
英国	売上高	5,294	7,762	46.6%
（1,000GBP）	ロイヤリティ	5,237	7,762	48.2%
	物販	58	-	-
	営業利益	1,574	2,071	31.6%
北米	売上高	84,837	57,483	-32.2%
（1,000USD）	ロイヤリティ	69,500	48,231	-30.6%
	物販	15,337	9,252	-39.7%
	営業利益	17,176	4,749	-72.4%
南米	売上高	42,026	37,197	-11.5%
（1,000BRL）	ロイヤリティ	41,935	36,889	-12.0%
	物販	91	308	238.5%
	営業利益	11,428	10,521	-7.9%
香港	売上高	380,368	282,196	-25.8%
（1,000HKD）	ロイヤリティ	127,555	127,502	0.0%
	物販	252,813	154,694	-38.8%
	営業利益	72,870	66,866	-8.2%
台湾	売上高	449,793	480,583	6.8%
（1,000NTD）	ロイヤリティ	404,732	445,292	10.0%
	物販	45,062	35,291	-21.7%
（1,000NTD）	営業利益	140,871	152,962	8.6%
韓国	売上高	10,616,929	12,074,196	13.7%
（1,000KRW）	ロイヤリティ	9,374,211	9,749,481	4.0%
	物販	1,242,718	2,324,715	87.1%
	営業利益	3,760,548	3,764,027	0.1%
上海	売上高	178,458	248,283	39.1%
（1,000CNY）	ロイヤリティ	109,965	139,025	26.4%
	物販	68,493	109,258	59.5%
	営業利益	54,307	62,901	15.8%

出所：会社データよりSR社作成
*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

上表及び以下のコメントは、各地域の収益実態を表すために、日本の親会社に支払うマスターライセンス料を各地域の子会社へ戻して計上したベースとする。

会社計画

2016 年 3 月期の会社計画（連結消去含む）は、売上高 754 億円（前期比 1.1%減）、内訳は海外売上が 416 億円（同 0.8%減）、国内売上が 505 億円（同 2.9%増）を見込む。

利益面では営業利益 170 億円（前期比 2.7%減、内訳は海外で 166 億円（同 5.3%減）、国内は 3 億円（前期は 0.9 億円の営業損失））、経常利益 171 億円（同 7.7%減）、当期純利益 115 億円（同 10.2%減）を予想している。

国内事業

国内物販事業
売上高 216 億円（前期比 2.8%増）、営業利益 21 億円（同 15.8%増）を見込む。

国内物販事業では、インバウンド向けに都心や観光地に海外観光客に対応した免税対応店舗を 2015 年 3 月期から出店したが、今後も商品開発を含めて拡大をはかる。ネット通販については、店舗との連動をはかり相乗効果による売上拡大を目指す。

国内ライセンス事業
売上高 98 億円（前期比 3.2%減）、営業利益 71 億円（同 2.8%増）を見込む。

国内ライセンス事業においては、2015 年に 40 周年を迎える『マイメロディ』『リトルツインスターズ』や、『KIRIMI ちゃん.』『ぐでたま』『Show By Rock』など新キャラクター、『ミスターメンリトルミス』の効果にて、従来の顧客層以外の市場を開拓し増収増益を目指す。

テーマパーク事業
売上高 74 億円（前期比 12.5%増）、営業損失 3 億円（前期は 6 億円の営業損失）を見込む。

2015 年 3 月期後半より導入し、中高生の増員効果の大きい「学パス」やイベントの情報拡散を SNS 等で強化し増員を図る。また、2015 年 6 月には男性俳優によるショーをスタートするなど、芸能人のファンミーティング、コスプレ、ダンス、著名人のイベントホール等として屋内劇場としての利点をアピールする。

大分のハーモニーランドでは、2016 年 3 月の東九州自動車道開通に向けて、園内に屋根を設置し好評を博している。これにより、雨天など天候の影響の少ない施設として入場者数の平

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

準化を図るとともに、宮崎、北九州方面からの集客を進め増収、最終利益の黒字化を目指す。

海外事業

売上高 416 億円（前期比 0.8%減）、営業利益 166 億円（同 5.3%減）を見込む。

欧州

売上高 97 億円（前期比 10.5%減）、営業利益 42 億円（同 18.5%減）を見込む。

主要なライセンシーに対し専任チームを付け、マーケティングや販促、デザインについてライセンシーと共同で行う体制に移行しており、2016 年 3 月期下半期を目途に減収の継続を止める見込みとしている。

北米

売上高 98 億円（前期比 19.9%減）、営業利益 34 億円（同 30.2%減）、現地通貨ベースでは、売上高 57 百万ドル（同 32.2%増）、営業利益 47 百万ドル（同 72.4%減）を見込む。

前期は映画配給会社が大手小売量販店で映画関連キャラクター商品の陳列棚を確保し、映画の広告宣伝とする戦略により、同社商品陳列棚のシェアが減少し減収減益となった。2016 年 3 月期においても小売量販店の棚割りは 1 年分決定しており、同社の商品陳列棚のシェア回復は困難であると見込んでいる。

なお、同社によれば、映画配給会社の映画関連キャラクター商品に関して、2016 年 3 月期第 1 四半期では同社キャラクター商品への影響は沈静化しつつあるという。ただし、2016 年 3 月期通期では、過去にヒットを記録した映画の新シリーズが上映される予定であり、当該映画の関連キャラクター商品の影響を注視しているという。

アジア

売上高 181 億円（前期比 21.1%増）、営業利益 73 億円（同 30.7%増）を見込む。

香港では減収ながら増益見込みとしている。減収理由は、前期に香港を経由し中国で販売していた商品販売を移管したことによる。利益面では、香港ドルの為替レートを 15.37 円と前期比 1.65 円の円安想定としていることから、為替換算影響による増益を見込む。

台湾、韓国、中国では増収増益を見込む。特に中国は売上高 64 億円（前期比 52.5%増）、営業利益 27 億円（同 44.7%増）と成長が続く見通しである。なお、現地通貨ベースでは、売上高 248 百万中国元（同 39.1%増）、営業利益 62 百万中国元（同 15.8%増）の見込みである。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

為替

2015 年 3 月期における海外子会社の為替変動による影響額は下記のようになる。

海外子会社営業利益の為替変動要因による影響	EUR（ユーロ）	GBP（英ポンド）	USD（米ドル）	CNY（中国元）	KRW（韓国ウォン）	TWD（台湾元）	HKD（香港ドル）
2015年3月期実績レート（円）	140.71	174.75	106.38	17.26	0.101	3.51	13.72
2016年3月期計画レート　（円）	132.00	183.20	118.00	19.19	0.111	3.88	15.37
変動率	-6.2%	4.8%	10.9%	11.2%	9.4%	10.5%	12.0%
現地通貨ベースの売上高（百万単位）	50.4	7.8	70.3	248.3	12,074.2	480.6	282.2
為替変動影響額（百万円）	-438	65	816	479	114	177	465
現地通貨ベースの営業利益（百万単位）	10.6	2.1	8.4	62.9	3,764.0	153.0	66.9
為替変動影響額（百万円）	-92	17	97	121	35	56	110

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

中長期業績見通し

新中期経営計画に関しては、2014 年 3 月期の決算発表時に公表される予定であったが、2015 年 5 月時点において、同社は欧米の業績底入れの目途がつき次第、新中期経営計画を発表する予定であるとしており、中期経営計画の必要性は強く認識している。

2015 年 5 月現在、同社の中期業績を予想するうえで影響が大きいと SR 社が考える欧米の業績、経営体制の方向感に関しては以下の通りである。

欧州事業

欧州では、2008 年 3 月期にライセンス事業に注力してから、2011 年 3 月期まで同地域の業績は飛躍的な成長を遂げた。2011 年 3 月期には売上高 208 億円（2008 年 3 月期は 91 億円）、営業利益は 111 億円（同 36 億円）に増加した。また、同地域の営業利益構成比は 75%（同 55%）となった。

しかし、2012 年 3 月期以降、欧州事業は減収減益を継続しており、2015 年 3 月期には売上高は 119 億円、営業利益 57 億円となった。この要因として、同社は欧州債務危機下の不景気の影響に加え、欧州子会社が十分に機能していなかったことをあげている。同社によれば、2008 年 3 月期にライセンス事業を本格的に展開し始めたが、当初は 8 人の営業人員で約 60 社のライセンシーを担当していた。2015 年 5 月現在、ライセンシーは 800 社超にまで拡大したが、2014 年 3 月期まで同社の体制は大きく変わっておらず、新規ライセンス契約の締結で手一杯で、既存ライセンシーの対応が十分にできていなかったという。

2015 年 3 月期以降、海外担当常務取締役による営業体制の再構築、ライセンシーの入れ替えを進行している。営業人員を増強するとともに、主要なライセンシーに専任のチームで担当する営業組織の再編を進め、マーケティングや販促、デザインについてライセンシーと共同で行うことにより、2016 年 3 月期第 4 四半期に減収の継続を止める計画である。

北米事業

北米では 2008 年 3 月期より、物品販売事業の専門店のリストラを実行し、ライセンス事業へのシフトを進めた。その結果、2014 年 3 月期には売上高は 167 億円（2008 年 3 月期は 77 億円）、営業利益は 87 億円（同 21 億円）に増加した。

しかし、2015 年 3 月期に、寒波の影響に加え、競合他社のヒット映画関連キャラクター商品が投入されたことで、キャラクター商品市場の競争が激化し、大手ライセンシーの小売量販店における同社キャラクター商品の陳列棚におけるシェアが低下した結果、同地域の業績は、売上高 123 億円（前期比 26.1%減）、営業利益 50 億円（同 42.4%減）となった。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

同社によれば、競合他社の映画関連キャラクター商品に関して、2016 年 3 月期第 1 四半期時点では同社キャラクター商品への影響は沈静化しつつあるという。ただし、2016 年 3 月期通期では、過去にヒットを記録した映画の新シリーズが上映される予定であり、当該映画の関連キャラクター商品の影響を注視しているという。

同社では、欧米では映画やアニメーションなどのキャラクター商品の展開により、競争環境が激化していると認識しており、そのような環境変化が継続すると予想しているという。そのため、同社は 2015 年 3 月期決算説明会において、北米に全世界の映画、アニメーション事業を統括する新会社の設立を準備中であるとコメントした。「ハローキティ」、「ミスターメン」などの同社のキャラクターを映像化し、制作、配給までを手掛け、関連キャラクター商品、派生する IP やゲームなどの収益獲得を狙っていくことを検討しているという。映画製作は社内ベンチャーとして、事業を推進していく様な形態で進め、また、資金面ではリスク分散を図る方法を考えている。

経営体制の方向感

海外担当役員に関しては、米州は従来に続いて辻社長が所管をする。これまで鳩山常務は現地の実務を担当してきたが、同氏は欧州の再編に注力する。米州は、2015 年 6 月の株主総会で取締役就任予定の辻友子氏（現執行役員）が副担当として加わり強化を図る。アジアにおいては辻社長が担当しているが、副担当として辻友子氏が従事する。また、海外企画に関して、岸村取締役が担当し、東京で海外全域のサポートを充実させる。

経営体制の方向感に関しては、2015 年 3 月期以来、各地域、各事業部門長へ権限移譲のうえ、その力量と適性を見極めているところであり、早期に新経営体制を固めていくという。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

事業内容

ビジネス

概略
世界的人気のハローキティをはじめ、マイメロディ、リトルツインスターズなどのキャラクターを生み出した同社は 2010 年に創業 50 周年を迎えた。「ちょっとした贈りもので感謝や思いやりの気持ちを伝えることから友情と信頼が生まれる」という意味の“スモールギフト、ビッグスマイル”という思想をもとに設立された。

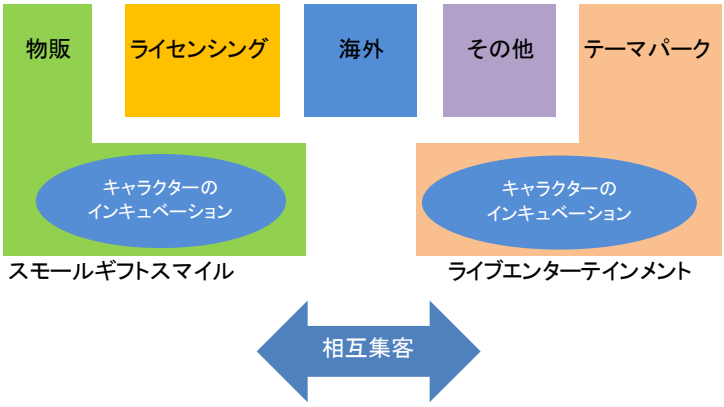
ハローキティの商品は世界 100 カ国以上で年間 5 万種類以上（2013 年 5 月時点）が販売されており、海外の売上高は同社の連結売上高の半分程度を占めている。自社開発のキャラクター総数は 400 を超え、キャラクター商品は国内では同社の直営店をはじめ、百貨店、チェーンストアなど多くの店舗で販売されている。また、サンリオピューロランド（東京都多摩市）、ハーモニーランド（大分県）などのテーマパーク事業も手がける。その他に映画製作、出版事業、外食産業にも参入しており、埼玉県などの一部の地域では、ケンタッキーフライドチキンのフランチャイズ店も出店している。

過去・現在・将来
SR 社では、同社は非常にユニークな企業であり、2015 年 5 月現在、次へのステップに向けての助走期に立っていると考える。

同社のビジネスは過去数年の間に転換期を迎えたが、その変化によって海外事業の収益性が大きく改善した。助走期とは、これまで改革の中心にあった海外事業の経験を活かし、国内事業改善への道筋をつけるための期間という意味である。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

ビジネスモデル



キャラクターライセンスが収益柱

同社のビジネスモデルは、本質的には極めてシンプルである。収益の柱は、国内も海外もキャラクターライセンスである。また、明確な開示はないものの、売上の 8 割強がハローキティのキャラクターからの収入であると SR 社は推測している。

後述するように、同社はハローキティ以外にも多数のキャラクターを有するが、同社のキャラクターは社内で開発されている。しかし、2011 年、英国のキャラクター会社である Mister Men 社の株式を取得したように、ポートフォリオの分散という意味から既存のキャラクターを買収することもある。

キャラクターの使用を認め、使用料をライセンス料として受け取る

ライセンスビジネスとは、キャラクターの使用を企業（ライセンシー）に認め、その使用料をライセンス料として受け取るものである。ライセンスの形態はプロダクトライセンス（玩具、ぬいぐるみ、Ｔシャツなどの商品）、プロモーションライセンス（銀行カード、飲料などの広告・販売促進）、スペースデザインライセンス（カフェ、病院、ホテルなどの空間デザイン）で使用される。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

国内海外ともに、ライセンスは、一般的な一業種一社制といった排他的なモデルではなく、地域によって方針はやや異なるようだ。しかし、同社は性的もしくは暴力的イメージをもつ商品には、ライセンスを付与しないというポリシーがある。

収益計上は日本では前払い、欧米では売上実績をもとに後払い

また、ロイヤリティ収益の認識されるタイミングについて、日本では一般に前払い方式なのに対して、欧米では後払いというのが商習慣になっている。具体的には、日本では証紙ベースといわれ、商品出荷時に証紙を貼ることにより数量管理している。またこの証紙は、数量管理だけでなく偽物の防止にも役立つため、アジアの諸地域でも一般的である。一方、欧米に見られる後払い方式では、ライセンシーの四半期ごとの売上実績をもとにロイヤリティを受け取るレポーティングベースになっている。

物品販売事業では、外部の専門メーカーにて製造した自社開発キャラクター商品を、全国の直営店をはじめとするサンリオショップ、百貨店、量販店などで販売しており、集客力のある百貨店や量販店の中にはサンリオコーナーを設けて展開している例もある。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

部門別事業内容

セグメント売上・利益 (百万円)	09年3月期 実績	10年3月期 実績	11年3月期 実績	12年3月期 実績	13年3月期 実績	14年3月期 実績	15年3月期 実績
売上高	**69,768**	**73,875**	**76,625**	**74,954**	**74,233**	**77,009**	**74,562**
（前年比）	-25.7%	5.9%	3.7%	-2.2%	-1.0%	3.7%	-3.2%
国内	54,455	53,184	50,735	49,035	48,311	48,422	49,090
（前年比）	-29.2%	-2.3%	-4.6%	-3.4%	-1.5%	0.2%	1.4%
（構成比）	68.4%	62.1%	56.3%	55.2%	54.8%	51.6%	53.9%
国内ライセンス事業	9,172	8,463	9,796	10,714	9,590	9,505	10,198
（前年比）	-67.7%	-7.7%	15.8%	9.4%	-10.5%	-0.9%	7.3%
（構成比）	11.5%	9.9%	10.9%	12.1%	10.9%	10.1%	11.2%
国内物販事業	25,881	25,405	24,237	21,749	21,231	21,461	21,051
（前年比）	-1.2%	-1.8%	-4.6%	-10.3%	-2.4%	1.1%	-1.9%
（構成比）	32.5%	29.7%	26.9%	24.5%	24.1%	22.9%	23.1%
テーマパーク事業	6,218	6,206	6,118	6,194	6,133	6,349	6,606
（前年比）	-18.9%	-0.2%	-1.4%	1.2%	-1.0%	3.5%	4.0%
（構成比）	7.8%	7.3%	6.8%	7.0%	7.0%	6.8%	7.3%
その他	13,184	13,110	10,584	10,378	11,357	11,107	11,235
（前年比）	-10.3%	-0.6%	-19.3%	-1.9%	9.4%	-2.2%	1.2%
（構成比）	16.6%	15.3%	11.7%	11.7%	12.9%	11.8%	12.3%
海外	25,119	32,406	39,425	39,725	39,892	45,419	41,986
（前年比）	-11.8%	29.0%	21.7%	0.8%	0.4%	13.9%	-7.6%
（構成比）	31.6%	37.9%	43.7%	44.8%	45.2%	48.4%	46.1%
営業利益	**6,575**	**14,863**	**14,996**	**18,906**	**20,198**	**21,019**	**17,468**
（前年比）	-0.6%	126.1%	0.9%	26.1%	6.8%	4.1%	-16.9%
国内	6,443	5,653	7,074	8,789	8,914	8,743	8,661
（前年比）	-3.9%	-12.3%	25.1%	24.2%	1.4%	-1.9%	-0.9%
（構成比）	41.6%	31.2%	30.0%	32.6%	32.1%	29.8%	33.0%
国内ライセンス事業	6,835	5,901	6,561	7,150	6,754	6,530	6,936
（前年比）	-8.2%	-13.7%	11.2%	9.0%	-5.5%	-3.3%	6.2%
（構成比）	44.1%	32.5%	27.9%	26.5%	24.3%	22.3%	26.5%
国内物販事業	1,482	1,531	1,453	1,736	2,087	2,126	1,816
（前年比）	28.1%	3.3%	-5.1%	19.5%	20.2%	1.9%	-14.6%
（構成比）	9.6%	8.4%	6.2%	6.4%	7.5%	7.3%	6.9%
テーマパーク事業	-1,348	-924	-568	-523	-497	-519	-611
（前年比）	20.8%	-31.5%	-38.5%	-7.9%	-5.0%	4.4%	17.7%
（構成比）	-8.7%	-5.1%	-2.4%	-1.9%	-1.8%	-1.8%	-2.3%
その他	-526	-855	-372	426	570	606	520
（前年比）	-32.8%	62.5%	-56.5%	-214.5%	33.8%	6.3%	-14.2%
（構成比）	-3.4%	-4.7%	-1.6%	1.6%	2.1%	2.1%	2.0%
海外	9,042	12,478	16,481	18,182	18,886	20,547	17,560
（前年比）	3.8%	38.0%	32.1%	10.3%	3.9%	8.8%	-14.5%
（構成比）	58.4%	68.8%	70.0%	67.4%	67.9%	70.2%	67.0%
本社経費等	-8,910	-8,842	-8,558	-8,065	-7,602	-8,271	-8,753

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

*構成比は連結消去前の単純合算ベース

海外セグメントは、ロイヤリティ収入に対して相応の額（マスターライセンス料）を売上原価として著作権所有者である日本の親会社に支払っている。上表は、海外子会社が親会社へ支払うマスターライセンス料を各地域の子会社へ戻したベース。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

国内ライセンス事業（2015 年 3 月期売上高構成比 11.2%、同営業利益構成比 26.5%）

キャラクターの使用を企業に認め、その使用料をライセンス料として受け取る

同事業では、キャラクターの使用を企業（ライセンシー）に認め、その使用料をライセンス料として受け取る。キャラクターは商品化、または広告・販売促進目的で使用される。商品化とは、玩具や食品、アパレルなど様々な商品にキャラクターを使用したり、あるいはキャラクターを象った商品を指し（形をモチーフにした置物など、写真参照）、キャラクターグッズがこれにあたる。商品化契約とは、一般的に、その商品の小売価格もしくは卸売価格の一定率をロイヤリティとして受け取るというものである。同社は、ライセンス料率の明確な開示をしていないが、SR 社では、小売価格の 5～7% 、卸売価格の 10～14%と推測している。

国内ライセンス事業（百万円）	09年3月期 実績	10年3月期 実績	11年3月期 実績	12年3月期 実績	13 年3月期 実績	14 年3月期 実績	15 年3月期 実績
売上	9,172	8,463	9,796	10,714	9,590	9,505	10,198
営業利益	6,835	5,901	6,561	7,150	6,754	6,530	6,936
利益率	74.5%	69.7%	67.0%	66.7%	70.4%	68.7%	68.0%

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

*2009年3月期より売上形態を変更（他社企画の同社キャラクター商品の取引形態をロイヤリティ形態に一本化）している。

国内のライセンス先企業数は 700 社を超える

同事業では雑貨から金融に至るまで多種多様な業界がライセンス先となっており、2014 年 3 月期における取引実績のある国内のライセンス先企業数は 700 社を超える。成熟化した国内ライセンス市場の特徴として、ライセンス付与のスタイルは商品化ライセンスからサービス産業へのライセンス、そして、企業の販促活動にキャラクターを利用するプロモーションライセンス、さらにここ数年は他社ブランドとのシナジー効果を狙ったコラボレーションライセンスが加わり、多様化してきている。最近の象徴的なライセンス商品としては、スマートフォンのアクセサリー関連商品等があり、時代の流れを反映した商品群が伸びているようだ。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

キャラクター	業界	主なライセンス先
ハローキティ	金融、家電、ヘルスケア、化粧品、衣料、雑貨、菓子、食品、自動車など	サマンサタバサジャパンリミッテッド、エイベックス・マーケティング、ユニクロ、シチズン時計、ブリヂストンスポーツ、クロックスジャパン、KiTson、SHO-BI、富士フィルム、アディダスジャパン、ソフトバンクモバイル、スワロフスキー・ジャパンリバティジャパン、サンスター文具、　ナイガイ、アンテプリマ、ワールド、日本マクドナルド、ドン・キホーテ、ウオーターダイレクト、東京医科大学、ファイザー、塩野義製薬、ミシャジャパン、日本ロレアル、福助、榮太郎、モロゾフ、ブルボン、泉屋東京店、クレディセゾン、山本海苔店、森永製菓セディナ、　みずほ銀行、富国生命、三菱自動車、池田模範堂、マキシム・ド・パリ、伊藤ハム、日本製粉、エステー、福島民友新聞社、日本旅行、　久光製薬、神戸風月堂、カルピス、江崎グリコ、紀文食品、三城大和ハウス工業、阪急阪神ホテルズ、大和リゾート、西部ガス、マックスヒルズ、日本中央競馬会、ロゼット
ジュエルペット		ショウワノート、バンダイ、コイズミファニテック、ムーンスター、小学館、丸美屋食品工業
シナモロール		ショウワノート、ナイガイ東京都民銀行、日本マクドナルド、バンダイ、大和リゾート、ＭＳＤ（旧萬有製薬）、朝日生命
マイメロディ（＆クロミ）		サマンサタバサジャッパンリミッテッド、アンテプリマ、SHO-BI、クロックスジャパン、ワールドアガツマ、アサヒコーポレーション、イマジニア、福助、バンダイナムコゲームス、サンスター文具桶屋奇応丸、三菱ＵＦＪニコス、ロゼット
シュガーバニーズ		タカラトミー（マスターライセンス）、日本マクドナルド
リトルツインスターズ		ライオン、サンスター文具、マリモクラフト、ワールド
シンカンセン		アサヒコーポレーション、ナイガイ、クロックスジャパン久光製薬、サクラクレパス

出所：会社資料よりSR社作成

国内物販事業（2015 年 3 月期売上高構成比 23.1%、同営業利益構成比 6.9%）

2015 年 3 月末時点における直営店舗は 210 店舗である。これらの直営店に加え、集客力のある百貨店や量販店の中にサンリオコーナーを設けて展開している。百貨店では、例えばハローキティのタオルと靴を購入する場合、靴売場やタオル売場に出向くのではなく、サンリオショップ内で同社のキャラクター商品を多様なアイテムについて購入できる、ワンストップショッピングが可能になっている。

不採算店舗の退店を進めていることから、店舗数は減少傾向にある。一方、集客の見込めそうなロケーションには、積極的に出店している。例えば、羽田国際ターミナル（2010 年）、東京スカイツリーのソラマチや（2012 年）、お台場ダイバシティ（2012 年）などが挙げられ、同社によれば、集客の見込めるロケーションとして、海外観光客の訪れる場所を意識しているとのことである。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

ソラマチ（東京スカイツリー）

出所：東武鉄道

国内店舗数状況	08年3月期	09年3月期	10年3月期	11年3月期	12年3月期	13年3月期	14年3月期	15年3月期
合計	1,416	1,411	1,394	1,354	1,201	1,147	1,094	1,062
リテール	271	271	261	232	216	209	212	210
ギフトゲート（直営店）	147	140	139	124	109	111	120	121
百貨店　（常設消化店）	124	131	122	108	107	98	92	89
ホールセール	1,145	1,140	1,133	1,122	985	938	882	852
百貨店　（買取店）	56	56	56	62	63	63	51	47
量販店	1,004	1,005	998	997	861	810	791	735
専門店	85	79	79	63	61	65	40	70

出所：会社データよりSR社作成
*百貨店における消化とは、販売した時点で仕入が起きる、日本の百貨店固有の仕入システムのことを指す。

同社の国内物販事業は、不採算店の撤退を進めることにより緩やかながら利益率は改善傾向にある。

国内物販業績推移（百万円）	08年3月期	09年3月期	10年3月期	11年3月期	12年3月期	13年3月期	14年3月期	15 年3月期
売上	26,197	25,881	25,405	24,237	21,749	21,231	21,461	21,051
営業直接利益	1,157	1,482	1,531	1,453	1,736	2,087	2,126	1,816
利益率	4.4%	5.7%	6.0%	6.0%	8.0%	9.8%	9.9%	8.6%

出所：会社データよりSR社作成
*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

海外事業（2015 年 3 月期売上高構成比 46.1%、同営業利益構成比 67.0%）

海外ライセンス事業

同社のライセンス先企業数は、アパレル企業を中心に、欧州が 713 社、北米が 372 社、南米が 310 社、台湾が 220 社、韓国が 148 社、上海が 197 社、香港が 266 社となっている（2014 年 3 月期末）。

主なライセンス先は、欧州では、Fashion Lab Ltd（アパレル）、H&M Mennes & Mauritz GBC AB（アパレル）、ROYER S.A.A.（アパレル）、C&A Buying GmbH & Co. Kg（アパレル）などアパレル企業が中心である。北米では、EVY （子供服）、FAB（アクセサリー）AGE Group（寝具・下着）、Franco Manufacturing（家具）、SAKAR（電子製品）、南米では、Grendene（靴）などがある。

アジアでは、韓国で Jinro Int’（文房具）、台湾で TCC（流通ライセンス）、上海で China Merchant（銀行）、Chow Tai Fuk（宝石）、などとなっている。

海外事業業績推移（百万円）	09年3月期 実績	10年3月期 実績	11年3月期 実績	12年3月期 実績	13 年3月期 実績	14 年3月期 実績	15 年3月期 実績
売上高	25,119	32,413	39,425	39,725	39,892	45,419	41,986
欧州	12,143	16,464	20,841	18,348	13,301	13,049	10,861
英国（Mr.Men）	-	-	-	-	699	742	1,074
北米	5,673	6,733	8,205	10,857	14,220	16,731	12,359
南米	905	1,426	1,796	1,611	2,108	2,581	2,645
アジア	6,403	7,890	8,919	8,906	9,624	12,293	15,030
香港	3,696	5,386	5,688	5,325	5,410	6,455	6,588
台湾	1,269	1,340	1,433	1,558	1,636	2,221	2,668
韓国	655	404	645	592	939	1,488	1,550
中国	783	726	1,073	1,404	1,546	2,128	4,224
その他	-	33	80	27	48	1	-
営業利益	9,042	12,484	16,482	18,182	18,886	20,547	17,560
欧州	5,107	8,203	11,165	9,914	7,016	6,672	5,260
英国（Mr.Men）	-	-	-	-	231	190	424
北米	1,835	2,326	2,698	5,184	7,579	8,712	5,016
南米	455	763	704	748	1,098	1,346	1,263
アジア	1,638	1,265	2,294	2,746	2,993	3,730	5,597
香港	673	610	992	1,146	1,388	843	1,944
台湾	271	221	404	525	593	1,019	1,294
韓国	376	160	380	370	319	593	696
中国	318	253	519	705	830	1,275	1,871

出所：会社データよりSR社作成
*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。
*日本の親会社に支払われるマスターライセンスを海外子会社に戻したベース
*決算期変更により2009年3月期の米州、香港、台湾は9カ月決算となっている。

欧州

同社の欧州事業は 2015 年 2 月期時点、鳩山玲人氏が担当となっている。同氏は 2008 年に同社に入社したが、元々は三菱商事（東証 1 部 8058）出身である。同氏が三菱商事時代にサンリオと提携した際、欧州ライセンス事業を手掛けた（2004 年～2005 年頃）。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

2008 年 3 月期に欧州でのライセンス事業に本腰を入れ始めてから、同地域の業績は飛躍的な成長を示し、同社の稼ぎ頭となった。欧州では、主要 6 カ国（ドイツ、イタリア、フランス、スペイン、ポルトガル、イギリス（売上順））で 6 割程度の売上を占める。

当初は数名しかいなかった欧州のライセンス部門の営業社員を 30 名程度に増やすなど、現地チームの強化を始め、アパレルメーカーを中心にライセンスビジネスを拡大した。しかしながら、2013 年 3 月期以降、債務危機下の不景気の影響による調整局面などから低迷を続けており、2016 年 3 月期は、同氏の指揮の下、営業体制の再構築を進めている。

ライセンス先は多くの供与先を開拓するため、同社は柔軟にライセンスを付与している。地域や商品分野、価格帯で細かくマッピングして、マーケティングを進めている。

米国

北米では、2008 年 3 月期よりライセンス事業へのシフトが進んでいるが、業績に変化が見え始めたのは、2012 年 3 月期になってからである。それまでは優先すべき課題であった物品販売事業の専門店のリストラと、広大な米国市場の戦略立案に時間が費やされた。

同社によれば、2011 年 3 月期におけるハローキティのリテール・ペネトレーション（市場浸透率）は 3%程度（3%の小売店において流通）に留まっていた。知名度は高いが、販売店が限られていた。それに対し、2012 年 3 月期はペネトレーションを高め、機会損失を減らすことに取り組んだ結果、8 割程度のリテーラーをカバーできるようになったという。今後、更にリテール・ペネトレーションを高めていくには、ウォルマート（Walmart、米大手量販店）、ターゲット（Target、米大手量販店）などの量販チャネル内でのカテゴリー数を増やしていくことが、必要不可欠である。なお、同社は、2015 年 3 月期に、全米第 2 位の大手ドラッグストア CVS Pharmacy の 7,000 店舗にて事業を開始している。

ライセンスは、ウォルマートなどの量販店に直接付与しているわけではなく、量販店に商品を納品しているベンダーとの契約となる。そのため量販店とベンダーとの協議をもとに、カテゴリーやアイテム数、納品数など総合的なマーケティング戦略を決めるケースが多い。

アジア

アジアにおいては、同社のアジア市場進出の歴史から、キャラクター開発、育成の場として日本市場とのシナジー効果を期待できることから、物販とライセンスビジネスが共存するビジネスモデルを採っている。しかしながら、アジア全地域においてライセンス構成比上昇は際立っている。

中国において、ホールセールスからライセンスに事業の中心を移行する計画の中で、2012 年 1 月、中国（香港、マカオを除く）におけるマスターライセンス契約を KT 社および KT 上海

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

社と締結した。同社は、KT2 社が手がける同社キャラクター商品の製造･販売に一定料率を乗じた金額､およびロイヤルティの一定割合を受け取る。なお、2012 年に事業が開始され、5 年間で同社が受け取るミニマムギャランティは 8,000～9,000 万米ドル程度と推測される。対象は『ハローキティ』､『マイメロディ』､『シナモロール』､『けろけろけろっぴ』､などの 17 キャラクターとなる。また、中国においては、エージェント方式でリスクを回避しながら市場を開拓していく方針である。KT 社とは、香港に拠点を置き、積極的に中国展開を進めている Li & Fung Group（大手商社グループ）の関連企業である。

韓国では、2008 年 1 月より、アイシスコンテンツ（韓）との間でマスター契約を締結していたが、契約違反が見られたため、2012 年 11 月をもって契約を解除した。2013 年 3 月期より、同社がライセンス事業に直接関与している。

台湾においては子会社が積極的にライセンス事業を伸ばしている。特に同地域では、エアーラインやホテル、カフェ、レストラン、病院など、サービスビジネス領域へのライセンス、さらに企業向けのプロモーションライセンスの伸びが著しい。

同社の海外ライセンス戦略は、戦略の項を参照。

海外物販

ライセンス事業へのシフトから、卸売先や直営店は大きく減少した。同社によれば、特に北米においてはピーク時に直営店が 100 店舗を超えていた時期も過去にあったが、退店、売却が積極的に進められ、現在はその一部が外部の企業によって運営され、卸売取引先として存在する。

このような経緯によって、同地域におけるライセンス化へのシフトが欧州と比較して遅れた一方で、欧州はもともと、直営店数も限定的であったこともあり、ライセンス事業への取り組みがスムーズに行われた。

アジア地域では、既存代理店による店舗が現在も運営されており、今後拡大するライセンス事業とのシナジー効果を狙った展開を目指しているようにうかがえる。全世界における直営店は、2010 年 3 月期末には 15 店舗あったが、2015 年 3 月期末には 1 店舗になった。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

海外店舗状況		07年3月期	08年3月期	09年3月期	10年3月期	11年3月期	12年3月期	13年3月期	14年3月期	15年3月期
欧州・中東	直営店	7	7	7	13	13	3	3	2	1
	代理店直営店	26	26	37	47	52	70	70	57	44
	代理店契約店	-	-	-	-	-	42	39	26	17
米国	直営店	5	4	4	2	-	-	-	-	-
	代理店直営店	31	28	32	48	47	32	26	4	6
	代理店契約店	-	-	-	-	-	61	50	55	39
	代理店卸売	2,500	2,600	2,700	2,000	2,300	n/a	n/a	n/a	n/a
中南米	直営店	-	-	-	-	-	1	-	-	-
	代理店直営店	-	-	-	-	-	9	1	1	-
	代理店契約店	-	-	-	-	-	56	73	65	47
	代理店卸売	60	48	20	10	10	-	-	-	-
韓国	代理店直営店	10	10	8	5	5	-	-	-	-
	代理店契約店	-	-	-	-	-	14	-	-	3
	代理店卸売	28	29	25	24	25	-	-	-	-
台湾	直営店	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	代理店直営店	26	26	26	29	34	38	39	38	35
	代理店契約店	-	-	-	-	-	13	12	9	6
中国	代理店直営店	71	49	47	47	44	55	47	31	30
	代理店契約店	-	-	-	-	-	58	75	98	120
	代理店ＦＣ	-	50	61	51	61	-	-	-	-
香港	代理店直営店	28	28	29	25	25	23	22	22	22
他アジア	代理店直営店	-	-	-	38	35	48	49	49	59
合計	直営店	12	11	11	15	13	4	3	2	1
	代理店直営店	195	171	182	242	249	276	255	203	196
	代理店契約店	-	-	-	-	155	260	251	254	232
代理店卸売（ＦＣ含む）		2,588	2,737	2,806	2,085	2,396	n/a	n/a	n/a	n/a

出所：同社資料よりSR社作成。

*2012年3月期から、代理店卸売店の呼称を代理店契約店に改め、常設でない契約先は除かれた。

*代理店契約店とは、チェーン店への卸等を行う契約先。

*同社及び代理店で把握可能な店舗数であり、この他にも取り扱い店舗がある。

*代理店直営店とは、パートナーにアウトソースしているサンリオショップなど

テーマパーク事業（2015 年 3 月期売上高構成比 7.3%）

株式会社サンリオ エンターテイメント（同社 100%子会社）が、国内のテーマパークであるサンリオピューロランドと、ハーモニーランドを管理運営している。

テーマパーク事業	07年3月期	08年3月期	09年3月期	10年3月期	11年3月期	12年3月期	13年3月期	14年3月期	15年3月期
入場者数（千人）	1,291	1,154	1,016	1,024	1,087	1,139	1,158	1,207	1,234
サンリオピューロランド	940	835	743	723	758	756	769	793	841
ハーモニーランド	351	319	273	301	329	383	389	414	393
顧客単価（円）									
サンリオピューロランド	5,171	4,959	4,783	4,657	4,435	4,455	4,274	4,697	4,708
ハーモニーランド	4,407	4,356	4,304	4,188	3,897	3,668	3,622	3,525	3,463
売上（百万円）	8,229	7,663	6,218	6,206	6,118	6,194	6,133	6,349	6,606
サンリオピューロランド	6,400	5,590	4,770	4,630	4,603	4,424	4,454	4,530	4,790
ハーモニーランド	1,780	1,610	1,380	1,450	1,473	1,597	1,618	1,674	1,558
営業直接利益（百万円）	-527	-1,116	-1,348	-924	-568	-523	-497	-519	-611
サンリオピューロランド	320	-720	-590	-670	-461	-504	-550	-537	-593
ハーモニーランド	0	-190	-180	-210	-107	-17	53	27	-15

*直接利益は、テーマパーク支援費などが差し引かれている。

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

サンリオピューロランド

1990 年 12 月に東京多摩市にオープン。都心より 30 分から 1 時間程度に位置し、雨の日でも楽しめる屋内型エンターテイメントパークである。クリエーターが手掛けるショーや、多彩なアトラクションで、同社のキャラクターと一体感を体験できるように図られている。一方、施設面積（45,900 ㎡）が小振りなため、週末など繁忙時期の客数が制限されてしまう上に、屋外型テーマパークと比較すると光熱費などのランニングコストが割高になってしまうデメリットがある。

2014 年 4 月 1 日より、大人 4,400 円、中人 4,000 円、小人 3,300 円のパスポート料金を、休日料金と平日料金を設け、休日は大人（18 歳以上）3,800 円、小人（3～17 歳）2,700 円、平日は大人 3,300 円、小人 2,500 円（全て税込み価格）に変更した。これまで無料の 3 歳児を有料化することによる単価アップに加え、割安感を出すことにより休日、平日ともに集客増を図るという。2015 年 3 月期における、顧客平均単価は 4,708 円であるが、その内訳は入場料 1,955 円、物販 1,852 円、飲食 901 円となっている。また、株主優待券や種々割引券で入場料が割り引かれるケースがある。

また、一部アトラクションの見直しを図り、2013 年 7 月にリニューアルオープンした。施設の大幅リニューアルは開業以来初めてとなる。「世界でいちばん、サンリオな場所」のキャッチフレーズでオープンしたサンリオピューロランドの新エリア「サンリオタウン」は、ハローキティ、マイメロディ、リトルツインスターズ（キキ＆ララ）を中心に、4 つのアトラクションと 1 つのレストランで展開されている。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

ピューロランドでのショー

出所：現地にて、SR社撮影

ピューロランドでのハローキティ

出所：現地にて、SR社撮影

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

レディキティの白いピアノのあるホール（サンリオタウン）

出所：会社資料よりSR社作成

ハーモニーランド

1991 年 4 月大分県速見郡日出町にオープン。豊かな自然に囲まれた屋外型テーマパークである。家族で楽しめる 12 のアトラクションに加え、ハローキティやシナモロールなどが出演する華やかなライブショーやパレードなどを楽しめる。1 日パスポート券は、4 歳以上共通で 2,900 円となっている。2015 年 3 月期における、顧客平均単価は 3,463 円であるが、その内訳は入場料 1,520 円、物販 1,303 円、飲食 6,404 円となっている。また、サンリオピューロランド同様に株主優待券や種々割引券で入場料が割り引かれるケースがある。

パレード「ノア」の風景

出所：会社資料をもとにSR社作成

海外のテーマパーク

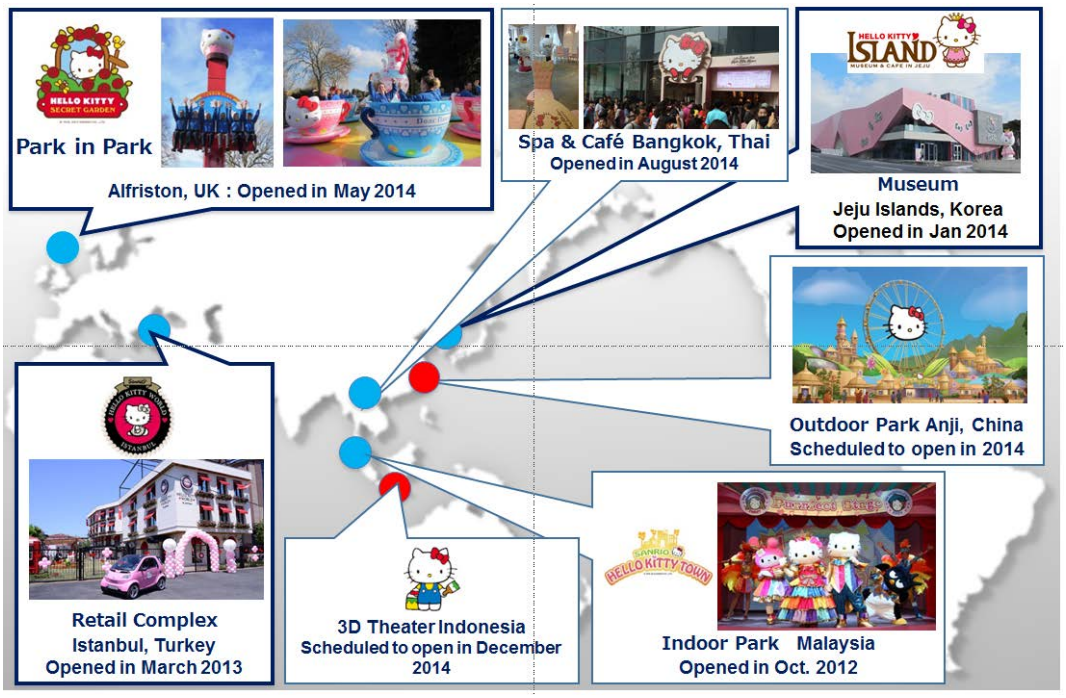
同社は、テーマパーク事業を海外でも展開していく計画である。ただし、海外ではリスクを回避するためにライセンス契約によるものとし、同社からの投資は行わない方針である。第一弾として、マレーシアで 2012 年 10 月に、面積 2,000 ㎡のサンリオキャラクターのアミューズメント施設が、現地企業とのライセンス契約により開業した。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

中国では、2015 年 1 月、中国・浙江銀潤休閑旅遊開発有限公司とのライセンス契約により、サンリオキャラクターのアミューズメント施設「ハローキティパーク」が開設した。「ハローキティパーク」は面積 9.5 万㎡で、浙江省・安吉天使楽園（総敷地面積 60 万㎡、ホテルやレストラン、アミューズメントパークなど多くの施設を有し、豊富なコンテンツと多彩なプログラムを演出するパークとなっている）の重要部分を担っている。ハローキティパークは長江デルタ地帯の新たなインターナショナルレジャー施設であり、浙江省の「第 12 次 5 ヵ年計画」における重要観光開発プロジェクトでもある。

この他、トルコで 2013 年 3 月、韓国・済州島で 2014 年 1 月、英国で 2014 年 5 月、タイ 2014 年 8 月に各々、テーマパーク等のキャラクター関連施設をオープンし、インドネシア 2014 年 12 月に 3D シアターをオープンした。

テーマパーク事業の海外展開



出所：同社資料

主要商品

同社の主力キャラクターの特徴

同社のキャラクターと日本のみならず世界に存在するあらゆるキャラクターとの間には大きな違いがある。この違いが同社のライセンスビジネスを世界でまれに見るスピードで拡大さ

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

せた理由であると分析できよう。

他との違いは同社のキャラクターの生い立ちに遡ることで理解できる。創業者である辻氏は、製品を販売するうえで他社製品に対しどのような差別化が有効かを考え、キャラクターと製品とのマッチングに注目した。製品化を前提としてシンプルなデザインを主流とした。いわば同社のキャラクターは、キャラクターを超えたプロダクトデザインであるともいえる。ここに大きな強みを見出すことができる。

他社キャラクターは、絵本、アニメーション、ゲーム等から生まれたものであり、製品化にあたって原作の図柄を変えることは、元の絵本等のストーリーや世界観を損なうこととなる。そのためデザインと製品とのマッチングには制約が生じることとなる。

ハローキティ

ロンドン郊外生まれの設定、本名は「キティ・ホワイト」。最初はなかった苗字が後から付けられたようだ。血液型は A 型、得意なことはクッキー作り、実は双子でその妹はミミィという。他にも家族構成や得意科目などが設定されている。 1970 年代まではいつも顔は正面を向いていたが、1980 年頃から斜めを向くなど、バラエティが増えてきた。1990 年代に入りコスチュームを次々と着替えるようになり、1993 年にはリボンをハイビスカスに変えたものや、看護婦スタイルの「ナースシリーズ」も登場した。また、光沢のあるキルティング生地の「キルトシリーズ」が発売されるようになった。

表情で特徴的な点として、キティには口が描かれていない。これは見る人と感情を共有できるようにとの配慮からである。同社によれば、口がなければ表情が限定され難く、見ている人の気持ち次第で、笑っているようにも、淋しそうにも見えるとのことである。自在に空気を読み、どんなムードにも馴染むハローキティの表情は、会話がなくても感情を共有できるようだ。キャラクター商品の展開は 100 カ国以上に広がっており、ユニセフの親善大使に選ばれた上、国土交通省の中国・香港観光親善大使にも 2008 年から任命されており、世界中で活躍している。

シナモロール

シナモロールは、尻尾がシナモンロールに似た白い子犬のキャラクター。生まれた年は 2001 年。それまで同社はキャラクターの広告宣伝には消極的であったが、シナモロールはテレビ・雑誌での積極的な宣伝により、短期間で人気を獲得することに成功した。2004 年にはサンリオショップでの売上の 25%程度を占め、ハローキティに次ぐ人気となった。対象年齢層は幼児から高校生向けに設定されているようだ。

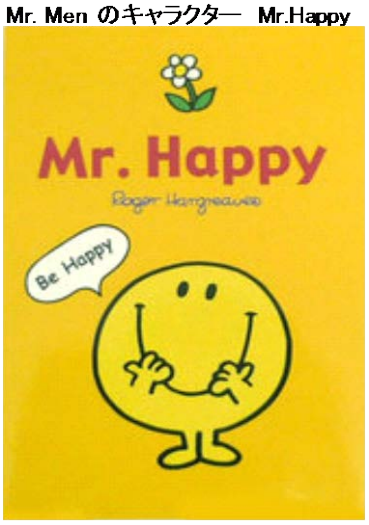
Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

ミスターメン

キャラクターポートフォリオの強化戦略として、2011 年 12 月、英国キャラクター会社である Mister Men 社の発行済全株式を英 Chorion 社より取得した。ミスターメンのキャラクターは、1971 年に英国の絵本作家ロジャー・ハーグリーブス氏が描いた絵本「ミスターメン」とそのシリーズ「リトルミス」から誕生した。86 種類ものキャラクターが登場する絵本は全世界で 15 ヵ国語に翻訳され、世界 30 ヵ国以上で、累計 1 億冊以上 の販売実績がある。ミスターメンの公式ホームページによると、イギリスにおいての認知度は 98% を誇るようだ。

日本国内でも、2013 年 7 月よりライセンス事業展開を開始し、2014 年春から衣料、服飾雑貨、文具、食品をはじめ幅広い分野での商品展開、ならびに広告・宣伝、販売促進、教育分野等へのライセンスを行っている。

Mr. Men のキャラクター Mr.Happy



出所：会社資料よりSR社作成

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

サン サンリオの主なキャラクター

パティ＆ジミー

ハローキティ

リトルツインスターズ

マイメロディ

タキシードサム

1970年代前半	生まれた年
バニー&マッティ	1974年
スパンキーバロー	1974年
ハローキティ	1974年

1970年代後半	
いちごの王さま	1975年
パティ&ジミー	1975年
リトルツインスターズキキ&ララ	1975年
タイニーポエム	1975年
リトルワールド	1975年
マイメロディ	1975年
ロビーラビット	1975年
スモールピープル	1976年
ボーイ&ガール	1976年
ララバイラバブルズ	1977年
汽車	1977年
ピーク・ア・ブー	1977年
銀河コンチュウチビッコギャング	1977年
ピーターデイビス	1977年
ハウディ	1977年
ボタンノーズ	1978年
ドゥーピーデイモンズ	1978年
水兵	1978年
タキシードサム	1979年
ウィー・メリールー	1979年
クイックワックス	1979年
木馬	1979年
セブンシリードワーフ	1979年
ラビットジャーニー	1979年
トリップトゥワンダーランド	1979年

1980年代前半	
パピーラブ	1980年
トゥイーディードロップス	1980年
メローチューン	1981年
ゴロ・ピカ・ドン	1982年
チアリーチャム	1982年
ザ・ボードビル・デュオエディ&エ	1983年
ザシキブタ	1983年
ニャニィニュニェニョン	1983年
ファンカムアライブ	1983年
ミスターベアーズドリーム	1983年
ザ・ランナバウツ	1984年
ボ・ボクねずみ小僧だい	1984年
みんなのたあ坊	1984年
ブーギーウー	1984年
モアーズブラザーズ	1984年

1980年代後半	生まれた年
ハンギョドン	1985年
ギミーファイブ	1985年
マロンクリーム	1985年
ジャストフォーファン	1985年
リトルワンダーストーリー	1985年
だちょのすけ	1985年
ロベルタ	1985年
カルチャーショック	1985年
ノラネコランド	1986年
ダイナマイティーズ	1986年
ブラウニーズストーリー	1986年
トウィードル・ディーディー	1986年
ぼこぽん日記	1986年
パジャマクラブ	1986年
ミニー・ル・ミュー	1986年
ビバリーヒルズキッド	1986年
ウメ屋雑貨店	1987年
ダッカドゥー	1987年
ハート・ファッション・フォリオ	1987年
ゲーターギャグス	1987年
パウ・ピポ	1987年
スティルスモールテールズ	1987年
ミミックマイク	1987年
リルチルン	1987年
けろけろけろっぴ	1988年
カッパルンバ	1988年
タバサディーン	1988年
プチプリエ	1988年
バニラビーン	1988年
フライト・オブ・ファンシー	1989年
いっくちゃん	1989年
ポチャッコ	1989年
ウィンキー・ピンキー	1989年
ぽんぽんひえ太	1989年
トフィールー	1989年
るるるがくえん	1989年
どんじゃらほい	1989年
笑う女	1989年
ロージーポージー	1989年
アヒルのペックル	1989年

けろけろけろっぴ

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

サンリオの主なキャラクター

	1990年代前半	生まれた年
	シュガークリームパフ	1990年
	プカプカパラダイス	1990年
	てつなぎクマ	1990年
	リトルコットンウッドコテージ	1990年
	ぴんきぃぴぃちゃん	1990年
	ワッフルキッズ	1990年
	カルーセル・デザイン・シリーズ	1991年
	フーティ・フーツ	1991年
	キミカメリーン	1991年
	リボネッツ	1991年
	コアラ・デザイン・シリーズ	1991年
	おさるのもんきち	1992年
	パタパタペッピー	1992年
	ウィーアー ダイナソアーズ	1992年
	パラダイスライブス	1992年
	チューチューターコ	1992年
	ハニーフィールド	1992年
	ペロはともだち	1992年
	フレンドリーコッコちゃん	1993年
	こぶたのピッポ	1993年
	ベンジャミンベア	1993年
	バップス	1993年
	ポーラーピクニック	1993年
	バッドばつ丸	1993年
	かっぱのカッピー	1994年
	ホリーズベア	1994年
バッドばつ丸	ポケットズー	1994年
	チュッピーマウス	1994年
	ピッケピッケ	1994年
	1990年代後半	
	アッちゃんがいちばん！	1995年
	テルテルボロン	1995年
	かもかもかものすけ	1995年
	プワワ	1995年
	チョコキャット	1996年
ポムポムプリン	ポムポムプリン	1996年
	ロレ・モレ	1996年
	コロコロクリリン	1998年
	デイジー＆コロ	1998年
	ピンクのこりすピンクルちゃん	1998年
	おきがるふれんず	1998年
	しんかんせん	1999年
しんかんせん	たらいぐまのらんどりー	1999年
	ディアダニエル	1999年
	となりのカッパさんち。	1999年

	2000年代前半	生まれた年
	ねむっこにゃーご	2000年
	プチメリッコ	2000年
	へーすけ	2000年
	はんなりこまち	2000年
	ROBOW@N	2000年
	ちょこぱんだ	2000年 ウサハナ
	スウィートコロン	2001年
	ウサハナ	2001年
	チュッピーズ	2001年
	シナモロール	200１年
	ディアリールー	2002年
	ブルルンキュピ	2002年 シナモロール
	ホシノワグマ	2002年
	ぷちぷちわんこ	2002年
	FORMULIXZ	2002年
	ドキドキヤミーチャムズ	2003年
	パンナピッタ	2003年
	ちびまる	2003年 チャーミーキティ
	チワワとその仲間達	2003年
	チャーミーキティ	2004年
	シュガーバニーズ	2004年
	2000年代後半以降	
	クロミ	2005年
	シナモエンジェルス	2005年 シュガーバニーズ
	てのりくま	2005年
	マシュマロみたいなふわふわにゃんこ	2006年
	Best friends' story	2006年
	ルロロマニック	2007年
	ぱんくんち	2007年 クロミ
	チェリーナチェリーネ	2008年
	シュガーメヌエット	2008年
	ジュエルペット	2008年
	ニョッキ＆ペンネ	2009年
	ウィッシュミーメール	2010年 ジュエルペット
	ベイビーマイロ	2010年
	ミスベアーズドリーム	2010年
	フランボアルゥルゥ	2010年
	ビートロイド	2011年
	ゴーちゃん	2011年 ウィッシュミーメール
	イチゴマン	2011年
	ぼんぼんりぼん	2012年
	ダークグレープマン	2012年
	ハニーモモ	2012年
	ドリームテイルクルーベア	2012年
	ショウバイロック	2012年 イチゴマン
	KIRIMIちゃん	2013年
	ひきだしあいた	2013年
	怪盗ロッパップ	2013年
	ぐでたま	2013年 ぐでたま
	シリラッパー	2013年
	センゴクプリズン	2013年
	シンカイゾク	2014年
	ハミングミント	2014年 KIRIMIちゃん

出所：会社資料をもとにSR社作成

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

収益性分析

収益性 （百万円）	07年3月期 連結	08年3月期 連結	09年3月期 連結	10年3月期 連結	11年3月期 連結	12年3月期 連結	13 年3月期 連結	14 年3月期 連結	15年3月期 連結
売上総利益	38,709	39,254	37,688	40,747	46,111	48,122	49,435	53,355	50,558
売上総利益率	40.0%	41.8%	54.0%	55.2%	60.2%	64.2%	66.6%	69.3%	67.8%
営業利益	6,222	6,614	6,575	14,863	14,996	18,906	20,198	21,019	17,468
営業利益率	6.4%	7.0%	9.4%	20.1%	19.6%	25.2%	27.2%	27.3%	23.4%
EBITDA	7,588	8,160	8,178	16,247	16,317	20,122	21,505	22,505	19,030
EBITDA マージン	7.8%	8.7%	11.7%	22.0%	21.3%	26.8%	29.0%	29.2%	25.5%
利益率（マージン）	4.3%	1.2%	-2.1%	13.5%	12.2%	19.2%	16.9%	16.6%	17.2%
財務指標									
総資産利益率（ＲＯＡ）	5.8%	5.7%	7.1%	16.8%	15.8%	21.3%	21.1%	18.8%	15.5%
自己資本純利益率（ＲＯＥ）	11.8%	3.2%	-5.0%	15.0%	30.9%	43.5%	29.2%	23.2%	20.1%
総資産回転率	1.00	1.01	0.83	0.90	0.90	0.87	0.80	0.72	0.62
在庫回転率	10.3	9.9	6.2	6.8	7.3	7.9	8.0	7.1	6.4
在庫回転日数	35.4	36.7	58.7	53.7	50.1	46.0	45.8	51.3	56.7
運転資金（百万円）	6,910	9,946	7,996	8,016	7,495	8,579	9,381	11,656	10,662
流動比率	103.2%	92.4%	100.1%	120.1%	114.6%	153.7%	223.8%	246.6%	253.0%
当座比率	87.0%	77.5%	75.1%	91.4%	89.5%	124.8%	186.0%	221.8%	225.5%
営業活動によるCF/流動負債	0.15	0.10	0.20	0.27	0.39	0.47	0.64	0.64	0.49
負債比率	51.1%	60.0%	66.9%	39.4%	37.0%	12.8%	-19.4%	-42.7%	-45.8%
営業活動によるCF/負債合計	0.1	0.1	0.1	0.2	0.2	0.3	0.4	0.3	0.3
キャッシュ・サイクル（日）	8.3	20.1	32.8	26.1	15.6	20.4	30.7	36.6	44.2
運転資金増減	1,418	3,036	-1,950	20	-521	1,084	802	2,275	-994

出所：会社データよりSR社作成
*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。
*負債比率はネットデットを基に算出している。

コスト構造

同社の販管費（連結）で大きなウエイトを占めているのは人件費（計 121 億円）である。2015 年 3 月期は販管費の 36.5%を占めた。連結営業利益率は 23.4%だったが、同社がライセンス事業を拡大させていく中で、同社の人件費をはじめとした固定費が上昇することは想定し難く、営業利益率は更に高まっていく可能性がある。

販売費及び一般管理費 （百万円）	07年3月期 連結	08年3月期 連結	09年3月期 連結	10年3月期 連結	11年3月期 連結	12年3月期 連結	13 年3月期 連結	14 年3月期 連結	15年3月期 連結
販売促進費	3,182	3,310	3,357	3,578	3,671	3,402	3,580	3,591	3,594
貸倒引当金繰入額	60	94	-	311	514	32	10	854	150
役員報酬及び給料手当	7,295	7,396	7,156	7,368	7,214	7,047	7,068	7,422	7,592
雑給	-	3,339	3,302	3,194	3,121	2,920	2,794	2,945	3,067
賞与	855	879	873	854	901	939	960	1,019	920
賞与引当金繰入額	374	419	363	363	365	365	389	447	472
役員退職慰労金引当金繰入額	-	19	17	18	19	19	76	16	20
運賃及び荷造費	1,559	1,441	1,309	1,207	1,094	949	915	862	841
賃借料	3,450	3,374	3,040	3,130	2,971	2,753	2,563	2,642	2,682
減価償却費	891	1,034	1,147	944	873	785	882	899	932
その他	14,782	11,367	10,519	10,473	10,428	9,994	10,018	11,643	12,824
合計	32,451	32,677	31,088	31,445	31,171	29,210	29,255	32,340	33,094

出所：会社データよりSR社作成
*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

SW（Strengths, Weaknesses）分析

強み(Strengths)

- **定番商品をもつ強さ：**日本オリジナルのキャラクターとしては、世界トップクラスの知名度といっても過言ではないだろう。５万種類にも及ぶ関連グッズはビジネス面でもサンリオの看板キャラクターとして経営を支える。浮き沈みの激しいキャラクタービジネスで40年間（2015年現在）幅広い年齢層に愛される定番商品は安定的なキャッシュフローを生み出し、事業戦略が描きやすい。SR社では、同社のコンテンツが支持を受けているのは、物品販売で培った市場分析力に起因していると考える。
- **財務内容の改善**：自己資本比率は大きく改善し、現預金残高も有利子負債を超えるレベルにまで積み上がってきた。大きな設備投資が不要なために、フリーキャッシュフローが潤沢にある。こうしたバランスシートの健全化は、今後の新規投資やM&A実施などの際に有利に働く上、外部環境の悪化への耐久性の高さに繋がるであろう。
- **成功したライセンス事業モデルが存在する：**同社は欧州でのライセンス事業の拡大に成功し、高収益をもたらす事業のプラットフォームを作り上げた。この成功モデルは、日本国内を含めた他地域への横展開、応用が可能である（中期業績見通し及びシミュレーションの項を参照）。

弱み(Weaknesses)

- **1キャラクターへの依存度の高さ：**ハローキティへの依存度の高さはリスクとも考えられる。同キャラクターの人気が低下した場合、収益に与える影響は小さくないといえる。
- **創設者の思いをビジネス化：**同社の創設者である、辻信太郎氏は、幼少のころの体験に基づいてビジネスを立ち上げたとSR社では考える。ちょっとしたプレゼントにメッセージを添えることで人と人のコミュニケーションがとれ、それによって皆が仲良くなれる、という同氏の哲学があり、利益追求主義には反対ではないが、最大の目標でもないという姿勢が伺える。同氏の理想主義的なメッセージは企業のCEOとしては稀であり、かつこの理想主義をビジネスポリシーとして企業化し、成功したことも稀な例といえるだろう。仮にこの企業文化をもって企業価値の最大化を追求する合理主義との共存が図られるのであれば、同社は継続性をもった利益追求型企業になるだろう。
- **マネジメントの方向性と後継者問題**：SR社は、同社の弱みの一つが、事業戦略の方向性が1つに定まっていなかった点であると考えている。ライセンス事業へのシフトは、欧米において同社を高収益構造に転換させたが、国内やアジアにおける事業展開をみる限りは欧米のような明確な改善は、少なくとも2015年3月期時点では見い出すことができない。確かな戦略的境界線が敷かれていないライセンス事業と物販事業の併存は、ビジネス市場における不調和要因となる可能性がある一方、2016年3月期はそれらのシナジー効果を目指す戦略に変わってきており、その進捗は注視していきたい。また、もう一つの問題としては、後継者問題が挙げられる。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

市場とバリューチェーン

マーケット概略

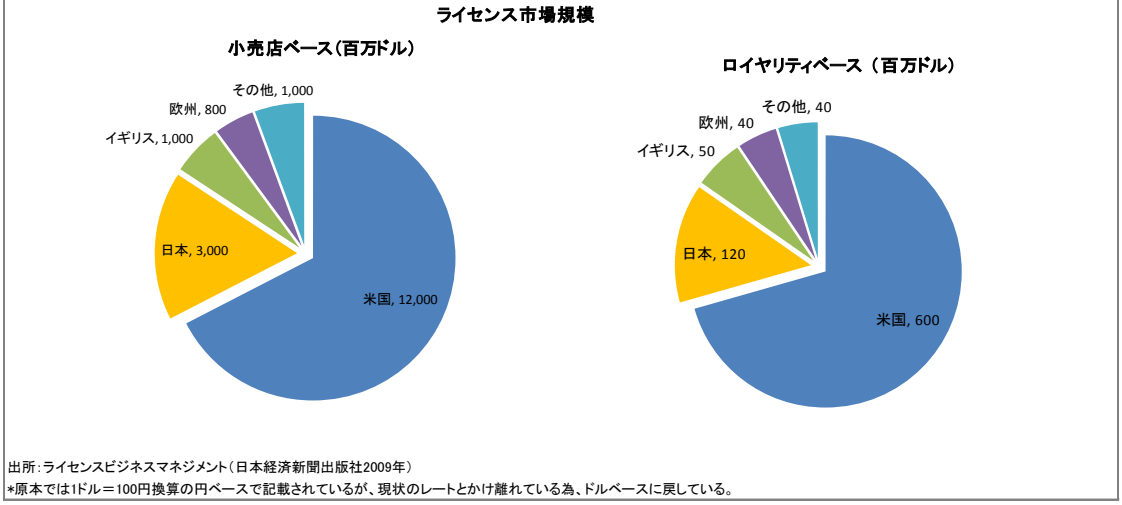
ライセンスビジネス

ライセンスビジネスの市場規模について、全世界を対象にした調査として、License! Global Magazine 社が 2014 年の全世界のライセンス売上を発表している。License! Global Magazine 社発表の「Top 150 Global Licensors」によると、トップ 150 社における全世界のライセンス売上（小売店ベース）は、2,599 億ドル（前年比 3.2%増）にのぼり、トップ 10 社の 1,314 億ドルで全体の 50%超を占めた。また、同調査によると、サンリオは、65 億ドルで市場シェアの 2.5%（第 6 位）を占めた。

会社名	ライセンス売上（10億ドル）	シェア
THE WALT DISNEY COMPANY	45.2	17.4%
Phillips-Van Heusen	18.0	6.9%
MEREDITH	17.7	6.8%
ICONIX BRAND GROUP	13.0	5.0%
MATTEL	9.0	3.5%
サンリオ	6.5	2.5%
Warner Bros. Consumer Products	6.0	2.3%
Major League Baseball	5.5	2.1%
Nickleoden Consumer Products	5.5	2.1%
HASBRO	5.1	1.9%
その他	128.4	49.4%
Total	259.9	-

出所：License! Global Magazine

ライセンスビジネスは米国が最も大きく、小売店ベースで全世界の 6 割強、ロイヤリティベースでは 7 割を占めている。

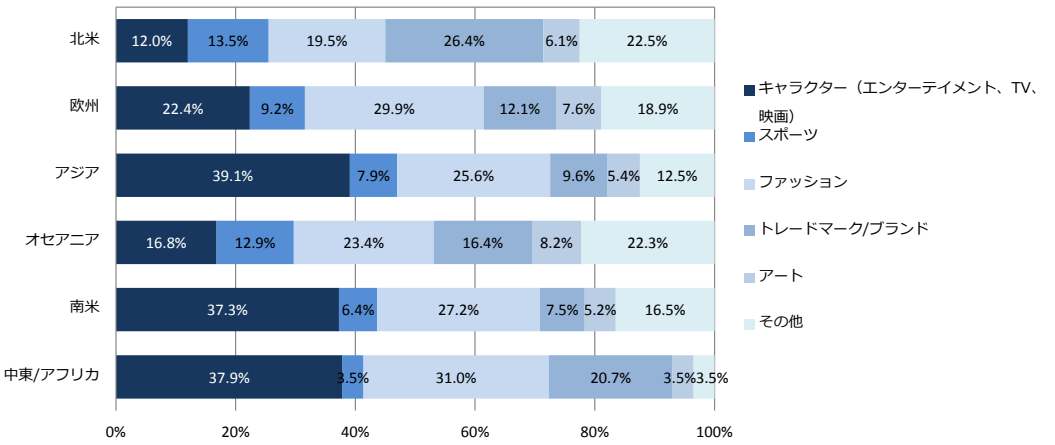


出所：ライセンスビジネスマネジメント（日本経済新聞出版社2009年）
*原本では1ドル＝100円換算の円ベースで記載されているが、現状のレートとかけ離れている為、ドルベースに戻している。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

単純平均した、ロイヤリティ率は、米国で 5.0%、日本では 4.0%、イギリス、EU で 5.0%、その他で 4.0%となる。

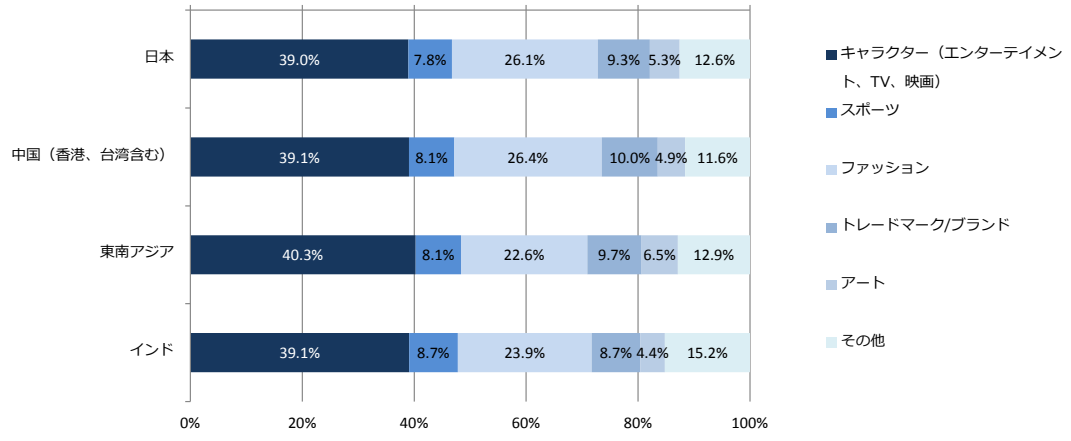
世界各国におけるプロパティ別ライセンス商品小売市場シェア（2009年）



出所：経済産業省、EPM　Communications、Inc. の資料をもとに、SR社作

ライセンスビジネスにおいて、キャラクター（エンターテインメント、TV、映画）、ファッション分野のシェアが大きい。

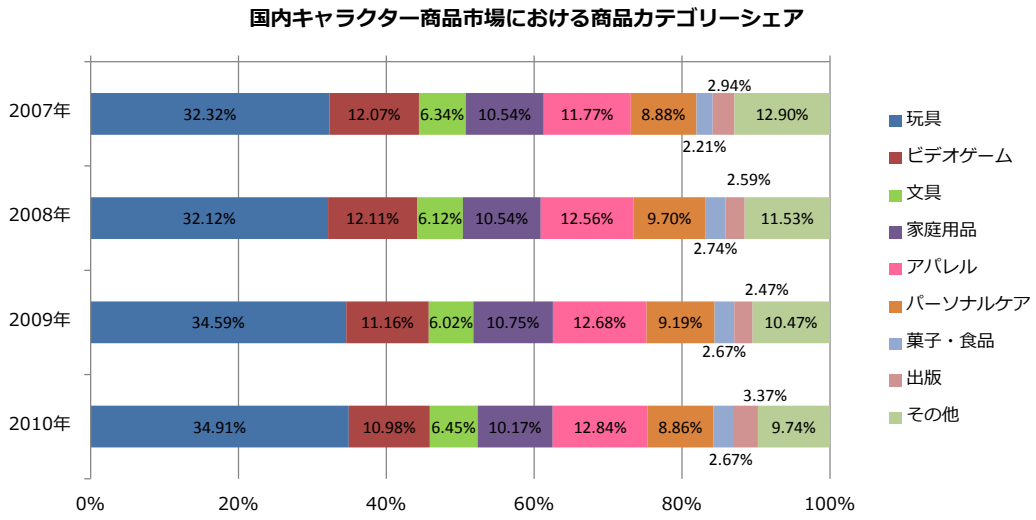
主要アジアにおけるプロパティ別ライセンス小売市場シェア（2009年）



出所：経済産業省、EPM　Communications、Inc.の資料をもとにSR社作成

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

データソースは異なるが、国内キャラクター全般では、アパレルはシェアを伸ばしている。



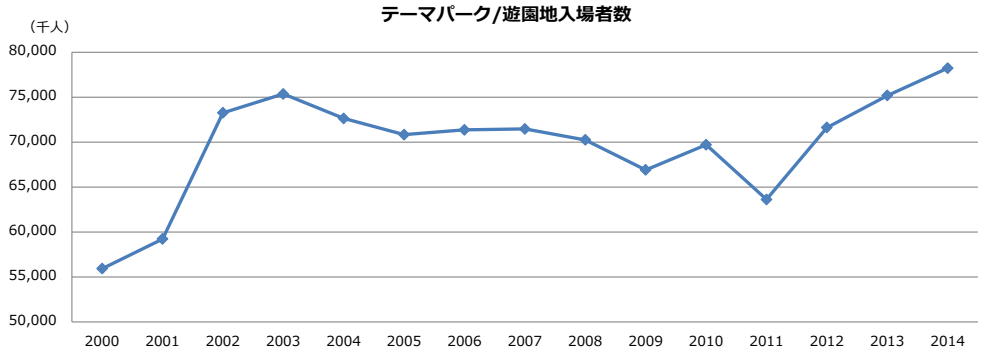
出所：経済産業省、CharaBiz DATA2011

同社のキャラクター商品も、カテゴリー別ではキャラクターと親和性の高いアパレルや玩具、アクセサリーなどに対するシェアが高い一方、国内および米国においては、欧州と比較するとそれら（アパレルなど）のシェアは相対的には低い。従って、未だ成長余地が残されているといえよう。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

テーマパーク

経済産業省「特定サービス産業動態統計調査」によれば、2014 年の遊園地・テーマパークの入場者数は 7,823 万人（前年比 4.0%増）となった。2011 年にはレジャー産業全体として東日本大震災の影響を受けて減少したが、2012 年以降は反動増や、円安による訪日外国人観光客の増加の影響により好転している。



出所：経済産業省のデータをもとにSRが作成

テーマパークおよび物品販売
レジャー産業にとって、期待される市場の一つが訪日外国人観光客である、特に同社の場合テーマパークのみならず、グローバルで知名度の高いキャラクターを扱っていることから、訪日外国人観光客の増加は物品販売にも好影響をもたらすであろう。

観光庁では、2011 年 6 月に、訪日外国人旅行者数を将来的に 3,000 万人とすることを目標とした「訪日外国人 3,000 万人プログラム」を設定し、2013 年までに 1,500 万人、2020 年に 2,000 万人の達成を目指している。訪日旅行者数は 2012 年末から増加に転じ、2013 年に年間 1,036 万人と初めて 1,000 万人の大台を超え、2014 年は 1,341 万人となった。特にアジア地域からの訪日旅行者数の増加が著しい。

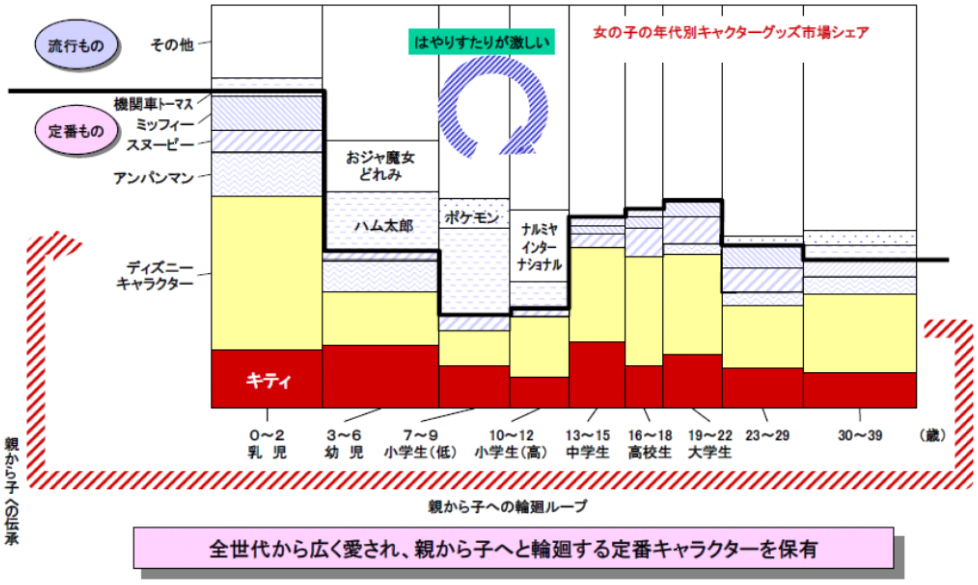
国別訪日旅行者数（千人）	05年	06年	07年	08年	09年	10年	11年	12年	13年	14年	年平均成長
韓国	1,747	2,117	2,601	2,382	1,587	2,440	1,658	2,044	2,456	2,755	5.2%
台湾	1,275	1,309	1,385	1,390	1,024	1,268	994	1,467	2,211	2,830	9.3%
中国	653	812	942	1,000	1,006	1,413	1,043	1,430	1,314	2,409	15.6%
香港	299	352	432	550	450	509	365	482	746	926	13.4%
タイ	120	126	90	82	178	215	145	261	454	658	20.8%
シンガポール	94	116	167	192	145	181	111	142	189	228	10.3%
マレーシア	78	86	152	168	90	115	82	130	177	250	13.8%
インドネシア	59	60	64	67	64	81	62	101	137	159	11.6%
インド	59	63	68	67	59	67	59	69	75	88	4.6%

出所：日本政府観光局の資料をもとにSR社作成

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

顧客

同社の主要顧客は幼児からティーンを中心とした女性だが、対象年齢は徐々に切り上がっており、大人のファン層も多い。具体的に大人のファン比率に対する統計資料は同社も持ち合わせていないが、同社の言葉を借りれば、「国内には 5 千万のキティファンがいる」ことから、女性の多くがキティファンということになる（女性の人口は 2015 年 5 月時点で、6,519 万人）。

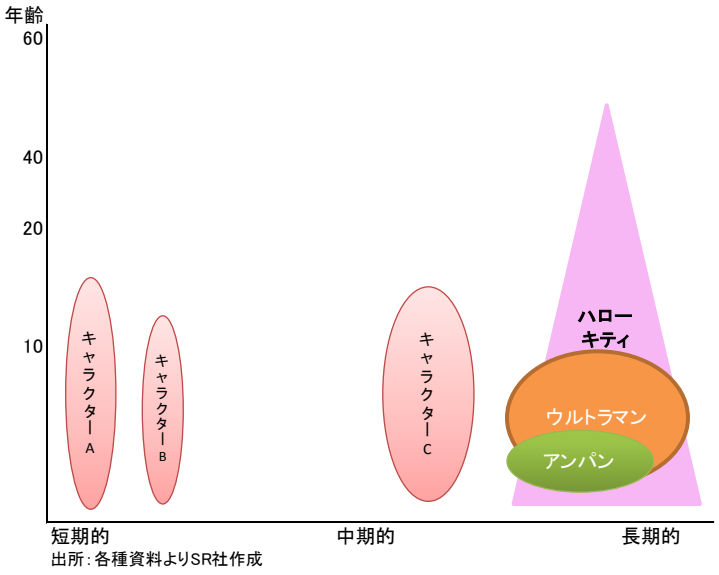


出所：キャラクターデータバンク、会社側資料をもとに、SR社作成

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

他社比較

日本国内において、他社の有力なキャラクターとしては、「アンパンマン（版権は日本テレビ放送網（東証１部 9404）など）」、「ドラえもん（同、藤子・F・不二雄プロ）」、「ウルトラマン（同、フィールズ（JASDAQ：2767)の子会社、円谷プロダクションなど）」などがあり、いずれもロングセラーのキャラクターである。



出所：各種資料よりSR社作成

海外勢に目を向けると、ハローキティなどサンリオのキャラクターと、長期的に競合しているのは、ディズニーのキャラクターであろう。ディズニーのキャラクターは、サンリオのハローキティ同様、乳幼児から大人に至るまで幅広い対象年齢層をカバーしている。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

ウォルトディズニーの概要

業績　（2014年9月期）				前年比	
（千ドル）	売上	営業利益	営業利益率	売上	営業利益
メディアネットワークス	21,152	7,321	34.6%	4%	7%
パークアンドリゾート	15,099	2,663	17.6%	7%	20%
スタジオエンターテイメント	7,278	1,549	21.3%	22%	>100%
コンシューマープロダクツ	3,985	1,356	34.0%	12%	22%
インターラクティブメディア	1,299	116	8.9%	22%	-
計	48,813	13,005	26.6%	8%	21%

主なキャラクター	ミッキーマウス、ミニーマウス、ドナルドダック、グーフィー、くまのプーさん、スティッチ、	
主要テーマパーク		開業
	ディズニーランドリゾート（カリフォルニア州）	1955年
	ウォルトディズニーワールドリゾート（フロリダ州）	1971年
	アウラニ・ディズニーリゾート&スパ　（ハワイ州）	2011年
海外	東京ディズニーリゾート	1983年
	ディズニーランドリゾート・パリ	1992年
	香港ディズニーランド・リゾート	2005年
計画中	上海ディズニーリゾート	2015年

出所：The Walt Disney Company の資料からSR社作成

ウォルトディズニーとの比較	サンリオ	ディズニー
キャラクター数	400超	500超
展開国数	109	n/a
直営店舗数　（国内）	120	46

出所：会社資料、オリエンタルランド資料よりSR社作成

*展開国数は2012年5月時点、直営店舗数はサンリオが2014年3月期末時点、ディズニーは2014年5月時点

テーマパーク事業では、やや両社の位置づけは異なる。同社にとってのテーマパークは、直接的な収入の他にキャラクターのインキュベーションという役割も担っているが、東京ディズニーリゾートの場合、ウォルトディズニーにとってはロイヤリティビジネスで、オリエンタルランド（東証 1 部 4661）が運営しており、オリエンタルランドは東京ディズニーリゾートを同社の主力事業として展開し、ここから利益を出し株主に還元する必要がある。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

2015年3月期	年間入場者数（千人）	平均単価（円）	平均入場料（円）	物販（円）	飲食（円）	面積	開園
東京ディズニーリゾート	31,380	10,955	4,660	4,043	2,252		
東京ディズニーランド（千葉）						510,000㎡	1983年
東京ディズニーシー						490,000㎡	2001年
サンリオ							
サンリオピューロランド　（東京多摩）	841	4,708	1,955	1,852	901	45,900m^2	1990年
ハーモニーランド（大分）	393	3,463	1,520	1,303	640	235,000㎡	1991年

出所：会社資料、オリエンタルランド資料よりSR社作成

キャラクターデータバンク 2012 のデータによると、キャラクターベスト 50 には、ディズニーキャラクターが 10、同社のキャラクターが 3 ランクインしている。

キャラクターランキングベスト50	
1位 それゆけ！アンパンマン	26位 イナズマイレブン
2位 ミッキーマウス	27位 スティッチ
3位 ポケットモンスター	28位 トミカ
4位 ハローキティ	29位 新世紀エヴァンゲリオン
5位 ONE PIECE	30位 ウルトラマンシリーズ
6位 プリキュアシリーズ	31位 リカちゃん
7位 リラックマ	32位 いないいないばあっ！
8位 くまのプーさん	33位 マイメロディ
9位 スーパーマリオブラザーズ	34位 トイ・ストーリー
10位 スヌーピー	35位 ドラゴンボールシリーズ
11位 機動戦士ガンダムシリーズ	36位 こびとづかん
12位 ミニーマウス	37位 となりのトトロ
13位 仮面ライダーフォーゼ	38位 ドナルドダック
14位 きかんしゃトーマスとなかまたち	39位 魔法少女まどか☆マギカ
15位 ミッフィー	40位 くまのがっこう
16位 仮面ライダーウィザード	41位 NARUTO-ナルト-
17位 ダッフィー	42位 海賊戦隊ゴーカイジャー
18位 たまごっち	43位 シェリーメイ
19位 ドラえもん	44位 おさわり探偵なめこ栽培キット
20位 特命戦隊ゴーバスターズ	45位 ディズニープリンセス
21位 ジュエルペット	46位 ドラゴンクエストシリーズ
22位 仮面ライダーシリーズ	47位 ダンボール戦機
23位 カーズ	48位 プラレール
24位 しまじろう	49位 ムーミン
25位 初音ミク	50位 シルバニアファミリー

出所：CharaBizDATA2012
*ピンクはサンリオ、橙はディズニーキャラクター

また、海外では、少し風変わりな調査ではあるが、2011 年 6 月に米カルチャー誌 Paste が、「ポップカルチャー史に残る猫ベスト 20」を発表した。 映画、テレビシリーズ、漫画、小説、音楽からネットカルチャーにいたるまでが対象で、ハローキティが全米でも 4 位にランキングされている。ディズニーキャラクターは、チャシャ猫、アスラン、トーマス・オマリーがランクインしている。

猫はキャラクターとしては、宗教的にタブーとされる国がないなど、他動物と比較すると、

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

グローバルで通用するキャラクターに育ちやすいようだ。同社では、日本にはハローキティのファンは5千万人、全世界で 2 億人と認識していることは述べたが、猫が世界的にも親しまれやすい動物であるため、SR 社では、海外でのハローキティファンも長期的に拡大余地を残していると見ている。同社の見解が事実ならば国内のキティファンは既に日本の総人口の40%に達成しているが、海外におけるファン層の拡大を疑う余地は少ないだろう。

全米猫（キャラクター）ランキング
1. キャット・イン・ザ・ハット
2. トム／「トムとジェリー」
3. チャシャ猫／「不思議の国のアリス」
4. キティ・ホワイト（ハローキティ）
5. アスラン（ライオン）／「ナルニア国物語」
6. フィリックス・ザ・キャット
7. トーマス・オマリー／映画「おしゃれキャット」
8. ムファサ（ライオン）／映画「ライオン・キング」
9. ライオン王（Lion-O）／テレビアニメ「サンダーキャッツ」
10. ガーフィールド
11. ミロ（チャトラン）／日本映画「子猫物語」の海外編集版「The Adventures of Milo and Otis」
12. キーボード・キャット／YouTube等で人気の鍵盤を弾く猫
13. スメリー・キャット（臭い猫）／テレビドラマ「フレンズ」
14. スノーボール／テレビアニメ「ザ・シンプソンズ」
15. セーレム・セーブレヘンゲン／テレビドラマ「サブリナ」
16. トゥーンシズ／テレビ番組「サタデー・ナイト・ライブ」の寸劇に登場する“運転できる猫”
17. サッシー／映画「奇跡の旅」
18. ニャース（英名Meowth）／「ポケットモンスター」
19. スナックス／米ロックバンド「ベスト・コースト」のボーカル、ベサニーの愛猫
20. Mr.ビグルスワース／映画「オースティン・パワーズ」

出所：米カルチャー誌Paste

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

経営戦略

初期の戦略

同社のビジネスモデルは、サプライチェーン全てに携わる形で（商品の製造、運搬、販売）、事業が展開されていた。従って、同社は全てを自社で完結させるという企業文化が浸透しており、自前主義が強かった。その結果、百貨店などにおけるサンリオショップでの物品販売がチャネルとしては重視されていた。物品販売で培った市場分析が、今日において多くのキャラクターを輩出することに役立っていると考えられる。

キャラクター戦略

ハローキティのキャラクターには、メッセージとシンボルがある。ハローキティには、見る人と感情を共有できるように、口が描かれていない。リボンには結ぶという意味合いがあり、友情を表す。リボンの赤はキュートなイメージを表現している。前述のとおり、ハローキティは映画やコミックから生まれたキャラクターではなく、明確な性格設定がない。そのため、万人受けしやすいという特徴があり、どのようなデザインにも対応しやすい。商品のターゲットや販売する季節、商品によってデザインは変化し、飽きのこない魅力がある。

評判も利益

同社は、世の中の人がハローキティを通して仲良くなり、幸せになり、グリーティングカードによって人のコミュニケーションが生まれ、平和な世界が訪れることを望むという「スモールギフト・ビッグスマイル」という考え方を初めてビジネスにした。

書籍「サンリオ物語」によると、遡ればオイルショック時に、第 1 次産品から工業資材まであらゆるものが高騰し始めた中、多くの日本企業が便乗値上げに踏み切った中で、同社はグッドプライスを経営方針の一つに掲げ、ノートなどの自社製品への価格転嫁を踏み留まった。物価高騰の中で、値上げを避けた同社の英断はたちまち話題になり、結果的には収益に好影響を与えることになった。倍々ゲーム的高成長を継続しつつ、ただの金儲け主義の企業でなく評判も利益とした、という興味深い逸話の一つである。

2008 年 3 月期以降の戦略

2008 年 3 月期からの戦略は、物品販売からライセンスへのシフトである。同社は 2008 年 3 月期頃からライセンス事業に経営資源を投入した。このビジネス転換は、常務取締役である鳩山玲人氏のリーダーシップの基に遂行された。同氏は、2015 年 5 月現在、全社統括室、経営戦略統括本部長、海外統括事業部長などを担当し、多くの改革を推進中である。

改革チームの旗振り役である同氏は、ハーバードビジネススクールを卒業後、2008 年に入社した。これまでの同社の主流は、物販ビジネスモデルが表すように自社で完結させるという

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

「自前主義」そして、「評判も利益」といった企業文化の中で育ったマネジメント及び大多数の社員であった。鳩山氏は、ノンコアビジネスからの撤退など数々の改革や、チャレンジ、さらに国内事業の事業性見直し等を推し進めた結果、同社の収益改善に大きく貢献した。

2012 年までにおける鳩山氏のアプローチは、創設者である辻氏によってつくり上げられた伝統的な同社の企業文化の流れを変えたものである。そして、同社の欧州・米州事業を改革するなどで実績を積み上げ、徐々に社内の信頼を高め、2013 年 4 月付で、常務取締役に就任した。

SR 社では、今後も同氏は、同社の将来的な業績や投資家の満足度に大きな影響をもたらす存在であると考えるが、同時に従来の「改革」から「伝統と改革におけるシナジーの創出」といった、次なるステージへの展開に期待したい。

欧州

2012 年までに欧州市場のライセンスの開拓は順調に進んだ。2013 年 3 月期以降は、新規のライセンシー開拓と同時に、既存ライセンシーを深堀（ハローキティ以外のキャラクターの売り込みや地域の拡大などを通じ）している。

同社では、現在も順調な成長を続けるイギリスを除く、この 4 年間成長著しかった主要国（ドイツ、イタリア、フランス、スペイン）における更なる需要拡大は、これまでの反動から一時的に調整局面を迎えており、これ以上エクスポージャーを増やすべきではないと考えている。債務危機下の不景気による影響などから 2013 年 3 月期以降の欧州事業は低迷を続けており、2016 年 3 月期において、鳩山氏の指揮の下、営業体制の再構築を進めている。

一方、中東、東欧、ロシア、インドと、他西欧諸国と比較し出遅れていたイギリスは未だ成長余地が大きいと考えている。既存ライセンシーのテリトリーをこれらの地域にも拡大し、現地化を図るため、ローカルに根ざしたパートナー企業とともにライセンス事業のノウハウのある人々を雇用し、ライセンスの強化を推進する予定である。

北米

北米では、直営店舗等のリストラのために着手が遅れていたが、2012 年 3 月期頃から本格的にライセンス事業に取り組んだ。ペネトレーション（市場浸透率）を高めるために地域面では、西海岸、東海岸を主力地域として販売されていた同社ライセンス商品を中西部まで拡大した。

一方、キャラクターの陳腐化を避けるために、オーバーエクスポージャー（供給過多）には慎重である。同社によると、供給過多のシグナルを捉えるため、地域内の販売状況を細かくチェックをしている。例えば、セルスルーが落ちていないか、またはウォルマートは伸びているがターゲットが落ちるといった*カニバリゼーションを起こしていないかなど、定期的に

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

調査を行なっている。

> *カニバリゼーションとは、同一企業のブランドや製品同士が、市場で同じ顧客層を取り合って売上を奪い合うこと。

また、同社によると顧客層は広がってはいるものの、幼児・子供については体格の成長とともに買換え需要が生じ、購買頻度が高いというメリットがあるため、引き続き主要セグメントとして捉えている。

中南米

メキシコでは、2011 年の夏から秋にかけてエージェントを採用し、ライセンスビジネスを稼働させた。2013 年 3 月期以降の数年を 150%から 200%程度（2012 年度の売上は数億円と推測）の成長率を目指していく。ブラジルのほか、チリ、アルゼンチン、ペルー、コロンビアなどにおいてもエージェントを採用することによる成長期待が大きい。2011 年に北米においてヒスパニック系居住区域にもチャネルを広げ、購買層が広がった経緯もあり、これらの国々における拡販目標も実現性が高いと SR 社では考えている。

アジア

アジア戦略もホールセールからライセンスベースに移行する計画であり 2012 年 1 月、中国国内におけるマスターライセンス契約を KT 社および KT 上海社と締結し、2012 年 2 月より契約効力が発生している。さらに、インドネシア、タイ、シンガポールなどへの同社代理店による店舗の出店も積極化され、キャラクターの露出も広がり、ライセンス事業とのシナジーが見込まれる。

SR 社では、中国を除くアジア地域において、40 年近いこれまでの取引慣行が存在していることから本社管轄の域にあることがうかがわれ、明確に鳩山氏型の欧米型展開がされているという確証は得られなかった。さらに海賊版による著作権侵害などの問題は依然として細心の注意が必要であり、他の地域と比較すると、より慎重に展開されていくのではないかと推測される。

国内

SR 社の見解では、過去の多くの遺産が、成長や利益に影響を与えている。そこには二つの問題があり、一つは、国内のライセンス戦略が利益を拡大させ得るかという点、もう一つは、現在の東京の低い収益性である。その背後にある課題としては、同社が株主価値を最大化することに優先順位をおきつつ経営の舵取りをしていけるかどうかである。

現実には状況は変化しつつあり、国内のライセンシーは中小・零細企業が多かったが、欧米と同様に東京発の海外グローバル企業や国内大企業との関係も強化されている。2015 年 6 月 11 日 3 月期における国内ライセンス事業の営業利益は 69 億円（営業利益率は 68.0%）

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

であり、国内事業を牽引するに至る。

2014 年 3 月期より、マーケティング力の強化の一環としてシステム投資等を積極的に行い、ライセンス事業および物販事業の強化、シナジーの創出を図っている。

コスト管理に関しては、2010 年 3 月期に同社は KPI*（Key Performance Indicator）を導入した。その際に、売上至上主義の企業文化を改め、収益性を高めること、販売管理費を抑え営業利益を高めることに重点がおかれ始めた（*KPI とは、企業目標やビジネス戦略を実現するために設定した具体的な業務プロセスをモニタリングするために設定される指標）。全社改革室を 2012 年 3 月期に立ちあげ、外部コンサルタントも入れながら、あらゆるコストの削減を目指しベンダーと交渉している。社内的には、困難とされていたようなコストも交渉の上、削減に成功した。例えば、中国から日本への船積料金の 7 割削減を遂げている。

米国のキャラクター運営会社である、マーベルエンターテインメントは 2009 年にウォルトディズニーに買収されているが、買収直前の決算期である 2008 年上期における営業利益率は、64.1%、売上高販売管理費比率は 25.5%であった。一方、同社の 2015 年 3 月期売上高販売管理費比率は 44.4%と大きな差があることを考えても、同社の収益性には改善の余地が大きいと SR 社では考えている。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

過去の財務諸表

2015 年 3 月期第 3 四半期業績

2015 年 3 月期第 3 四半期の業績は、売上高 557 億円（前年同期比 2.7%減）、営業利益 140 億円（同 16.4%減）、経常利益 149 億円（同 4.7%減）、四半期純利益 101 億円（同 0.1%増）となった。

欧州における組織の立て直しや北米での企業プロモーションライセンスを推進し、中南米ではメキシコを中心とした売り場の拡大を進めた。また、アジアでは現地資本デベロッパーによる店舗展開に加え、プロダクトライセンスとスペースライセンス両面の展開を進めた。国内においては、増加する海外観光客への対応と従来のサンリオファンによる新キャラクター『ぼんぼんりぼん』や SNS 等新たな市場から生まれたキャラクター『ぐでたま』、『KIRIMI ちゃん.』が業績に貢献した。しかしながら、欧州はユーロ圏経済の低迷により、また、北米は年初の寒波と競争激化によりライセンス事業が減収となり、売上高は 2.7%の減収となった。

利益面については、営業利益は欧州・北米の減収、及び退職給付費用など販管費の増加により前年同期比 16.4%減となったが、９月以降の円安により為替差益が７億円発生し、経常利益は前年同期比 4.7%減にとどまり、四半期純利益は、実効税率の低いアジア地域の利益の比率が高まったため同 0.1%増となった。

事業別（相殺消去前、親会社へ支払うマスターライセンス料を各地域の子会社へ戻したベース）では、国内事業は売上高 373 億円（同 0.5%増）、営業利益 7 億円（同 62.5%減）、海外事業は売上高 312 億円（前年同期比 5.2%減）、営業利益 137 億円（同 14.3%減）となった。

国内

売上高 373 億円（前年同期比 0.5%増）、営業利益 3 億円（同 62.5%減）となった。

ライセンス事業が増収増益となったが、物販事業が減収減益となり、テーマパーク事業の営業損失が若干拡大した。また、退職給付費用の増加による本社コストの増加により、国内全体では、増収ながら営業損失が拡大した。

国内物販
売上高 155 億円（同 1.1%減）、営業利益が 12 億円、（同 12.5%減）となった。

国内物販事業は消費税増税や天候不順の影響によって苦戦したが、海外ツーリストの来店増などにより都市圏の店舗は好調であった。また、新キャラクターの「KIRIMI ちゃん」、「ぐでたま」が好評であった。一方、地方店舗において来場者数が減少したことから、既存店売上

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

高は前年同期比 93.2%となった。

売上確保への施策としては、11 月に出店した Sanrio Gift Gate グランツリー武蔵小杉店など、サンリオキャラクターの魅力を店内環境に活かし新たな店舗形態での集客を図った。また、インバウンド対策への取り組みとしては、旗艦店である Sanrio World GINZA 店を 11 月に直営店で初の免税店としてリニューアルし、2015 年 2 月にはさらに数店舗免税店に改装するなど、売り場の確保と海外観光客対策を一層進める方針である。

国内ライセンス事業
売上高 75 億円（前年同期比 6.1%増）、営業利益 52 億円（同 7.6%増）となった。

国内ライセンス事業では、新キャラクターの「ぐでたま」が無料携帯通話のスタンプを始め、衣料品、 携帯小物、キャラクターカフェに拡大し収益に貢献した。また、2015 年に 40 周年を迎える「マイメロディ」、「リトルツインスターズ」、「ミスターメンリトルスミス」、「ポムポムプリン」がライセンシー獲得や商品販売に貢献した。

テーマパーク事業
売上高 51 億円（同 3.1%増）、営業損失 4 億円（前年同期は 3 億円の営業損失）となった。第 3 四半期累計期間（4～12 月）では増収減益であったが、第 3 四半期（10～12 月）では、ピューロランドの入場者数増加などにより、売上高 1,618 百万円（前年同期比 9.1%増）、営業損失 102 百万円（前年同期は 143 百万円の営業損失）と、増収となり、営業損失が縮小した。

テーマパーク事業は、ハーモニーランドでは天候不順に加え、施設改装工事に伴うパレードの休演などにより、入場者数は 311 千人（前年同期比 4.4%減、同 14 千人減）となった。営業利益に関しては、原価率の抑制や、イベント費用、悪天候時のアルバイトの減少等による販管費の減少はあったが、入場者数の減少にともなう減収をカバーできず減益となった。

ピューロランドでは、2014 年 4 月より入場料金の値下げを行い有料入場者数の増加を図った。2015 年 3 月期上期において、企業向けの割引券を抑えたことにより、全体の入場者は前年同期比で 4.4%減となったが、下期には、企業向けの割引券配布により、入場者数の増加を図った結果、第 3 四半期累計期間（4～6 月）で入場者数は 645 千人（前期同期比 1.4%増）となった。特に、当第 3 四半期（10 月～12 月）では 212 千人（同 15.6%増）となった。営業損失は、アルバイトの増員等により人件費が増加したことに加え、夏休みに向けた集客手段としてテレビ CM や WEB による広告宣伝費が増加し減益となった。

なお、今期は中国上海近郊安吉のオープン型テーマパークの 2014 年 11 月ソフトオープンによる効果でライセンス収入が期待できることや、サンリオの店頭等での前売り券の販売や、今期導入した学生限定 15 時以降のパスが好調に推移していることなどにより収益性の改善

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

を目指す。

その他事業
その他事業は、他社コンテンツの特注商品の販売とロボットレンタル事業が低調で減収減益となった。

海外

海外は、売上高 312 億円（前年同期比 5.2%減）、営業利益 137 億円（同 14.3%減）となった（相殺消去前、親会社へ支払うマスターライセンス料を各地域の子会社へ戻したベース）。

欧州
売上高 85 億円（前年同期比 13.4%減）、営業利益 43 億円（同 19.1%減）、現地通貨ベースでは売上高 43 百万ユーロ（同 19.8%減）、営業利益 13 百万ユーロ（同 27.1%減）となった。

消費環境の厳しいなかで、欧州地域での主力の英国を筆頭とした西ヨーロッパ諸国の不振を、中近東等の地域での増収では賄いきれず減収となった。海外担当常務取締役による営業体制の再構築、ライセンシーの入れ替えを進行中である。営業人員の増強、ライセンシーの入れ替えなどを実行しているが、本格的な効果の発現には至っていない。

主要なライセンシーに専任のチームで担当する営業組織の再編を進め、また、サッカークラブやミュージックアーティストとのコラボレーションなど、商品ライセンスに加えプロモーションライセンスの浸透を図る方針である。

北米
売上高 93 億円（前年同期比 22.6%減）、営業利益 42 億円（同 36.4%減）、現地通貨ベースでは売上高 64 百万ドル（同 24.8%減）、営業利益 16 百万ドル（同 46.6%減）となった。

米国では、年初の寒波の影響に加え、競合他社の映画派生キャラクターの人気が高く、大手小売量販店での商品陳列棚のシェアが減少し減収減益となった。同社は、現有スペースの確保と、2014 年 11 月のハローキティ 40 周年イベントに引き続き、2015 年に 40 周年を迎える『マイメロディ』『リトルツインスターズ』を前面に押し出したイベントを開催し、キャラクターの認知・人気の浸透を図る。また、商品ライセンス以外のカフェやトラベリングショー等のプロモーション・サービス産業へのライセンスの拡大を図り、キャラクターポートフォリオの構築により早期の底打ちを目指す。

南米
メキシコ、アルゼンチン、ベネズエラ、ブラジルでは経済が停滞し減収となったが、メキシ

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

コをはじめとする太平洋諸国の経済が堅調に推移した結果、南米全体では増収増益となった。カテゴリーでは、主要なアパレル、アクセサリー、バッグ、革製品、靴が好調に推移し伸長した。 営業利益は、不採算のカフェの退店など経費の見直しにより、販管費が予算を下回り増益となった。ライセンシーと共同で大手小売りへの企画の持ち込み等の営業強化が奏功し百貨店での売り場が順調に拡大した。

アジア
売上高 106 億円（前年同期比 22.7%増）、営業利益 40 億円（同 30.7%増）となった。

- 香港は、米国向け商品の輸出が減少したが、タイ、ベトナム、マレーシアなど東南アジア向け物販や新規ライセンシーによるライセンス収入が好調であった。また、香港ではドラッグストアやコンビニ向けの企業プロモーションも好調であり、また、サンリオキャラクターの知名度が高くクリスマスのイルミネーションや娯楽イベント施設の装飾、キャラクターカフェが続々登場し収益に貢献した。その他、タイ、香港、マレーシアの金融機関でのクレジットカードを含む企業プロモーションが伸長した。
- 韓国は、大手量販店の不調やプライベートブランド化による靴、家庭用品、玩具等のカテゴリーのプロダクトライセンスが低調に推移した。また、大型フェリー事故以降の催事自粛によりホテルのハローキティルームやカフェレストランなどのライセンスも低調であったが、円安効果により増収増益となった。
- 台湾は、コンビニエンスストア向けノベルティやハローキティ40周年限定商品のプロモーションイベントに加え、ドラッグストア向けキャンペーンが引続き好調に推移した。カテゴリーでは、衣料品が苦戦したが、家庭用品や玩具のライセンスが伸び、増収増益となった。台湾では、日本同様に海外観光客の増加により観光、娯楽、外食市場が拡大し、カフェや空港でのお土産店のライセンスが好調に推移し、収益に貢献した。また、新キャラクター『ぐでたま』の人気が高くコンビニエンスストアなど７社のライセンシーが採用し収益に貢献した。
- 中国は、純金アクセサリー関連のライセンスが倍増するなど、マスターライセンス契約先であるKTL社（香港のLi&Fungグループ）からの収入が食品、家庭用品など全カテゴリーにおいて伸長した。キャラクターカフェや現地代理店への商品販売が順調に推移した結果、販管費は増加したが増収増益となった。

2015 年 3 月期通期業績予想

同社は 2015 年 3 月期通期業績予想を修正した。

2015 年 3 月期通期会社予想
・売上高：　74,200 百万円　（前回予想 75,800 百万円）
・営業利益：　17,700 百万円　（同 19,300 百万円）
・経常利益：　19,000 百万円　（同 20,100 百万円）

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

・当期純利益：　13,200 百万円　（同 13,200 百万円）

業績予想修正の理由は、中南米及びアジア市場の業績の伸びや、為替の円安による商品の輸出増による増収では欧米の減収を補いきれないと判断したことによる。

なお、配当については、期初計画通り、第 2 四半期に 40 円実施したが、期末も 40 円の年間 80 円の計画を継続する予定である。

2015 年 3 月期第 2 四半期業績

2015 年 3 月期第 2 四半期の業績は売上高 355 億円（前年同期比 1.7%増）、営業利益 84 億円（同 13.2%減）、経常利益 90 億円（同 0.3%減）、当期純利益 60 億円（同 3.4%増）となった。

欧米において厳しい環境が続くものの、南米及びアジア各国のライセンスビジネスと国内のコンビニ向け特注や企業プロモーションライセンスの好調により前年同期比で増収となった。営業利益は、欧米ライセンス事業の低迷と国内の退職給付費用、広告宣伝費等の増加に加より、前年同期比で減益となった。経常利益は、為替差益 4 億円が発生したものの、前年同期比で減益となった。当期純利益は、法人税率の変更や利益率が高いアジア各国の貢献により、増益となった。

セグメント別（相殺消去前、親会社へ支払うマスターライセンス料を各地域の子会社へ戻したベース）では、海外事業は売上高 201 億円（前年同期比 0.9%減）、営業利益 88 億円（同 10.8%減）に対し、国内事業は売上高 236 億円（同 4.6%増）、営業損失 3 億円（前年同期は 1 億円の営業損失）となった。

国内

売上高 236 億円（同 4.6%増）、営業損失 3 億円（前年同期は 1 億円の営業損失）となった。ライセンス事業が増収増益となったが、テーマパーク事業の営業損失拡大、退職給付費用の増加による本社コストの増加により、国内全体では、増収ながら営業損失が拡大した。

国内物販

売上高 94 億円（前年同期比 1.5%増）、営業利益 6 億円、（同 2.0%増）となった。国内物販事業は消費税増税や天候不順の影響によって苦戦したが、海外ツーリストの来店増や新キャラクターの「KIRIMI ちゃん」、「ぐでたま」が売上に貢献し、増収増益となった。既存店売上高は前年同期比 95.2%であった。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

国内ライセンス事業

売上高 47 億円（前年同期比 9.7%増）、営業利益 32 億円（同 8.5%増）となった。国内ライセンス事業では、新キャラクターの「KIRIMI ちゃん」、「ぐでたま」に加え、「SHOW BY ROCK」の LINE スタンプや文具が好調に推移した。2015 年に 40 周年を迎える「マイメロディ」、「リトルツインスターズ」や、その他「ミスターメンリトルスミス」、「ポムポムプリン」がライセンシー獲得や商品販売に貢献した。

ライセンスは従来のプロダクトライセンスに加え、空間ライセンスが加わっている。具体的には、金融機関においてカード、ノベルティグッズのみならず ATM コーナーへの展開などの装飾を含めたトータルサービスへと広がっている。また、「ハローキティ」、「マイメロディ」、「キキララ（リトルツインスターズ）」、「ポムポムプリン」のキャラクターカフェが好調であり、ライセンス収入、物販売上に貢献している。

テーマパーク事業

売上高 34 億円（前年同期比 0.6%増）、営業損失 2 億円（前年同期は 1 億円の営業損失）となった。

テーマパーク事業は、ハーモニーランドでは主に連休の並びの影響や、韓国でのフェリー転覆事故後の韓国人観光客の減少などにより来場客が減少し、入場者数は前年同期比 2.3%減の 218 千人、売上高 8 億円（前年同期比 4.3%減）となった。営業利益に関しては、原価率やイベント費用の見直しによって 93 百万円（前年同期の営業利益は 66 百万円）となった。

サンリオピューロランドの入場者数は、4 月より入場料金・チケット体系を見直し、実質値下げによる入場者数の増加を図った。その結果、顧客単価は 4,696 円（前年同期比 6.6%増）となったが、企業向けの割引券を抑えたことにより、全体の入場者は 432 千人（同 4.4%減）、売上高は 24 億円（前年同期比 1.6%減）となった。営業損失は広告宣伝費などの経費が増加したことにより、3 億円（前年同期の営業損失は 1 億円）に拡大した。

その他事業

売上高 59 億円（前年同期比 8.4%増）、営業利益 3 億円（同 4.9%増）となった。国内のコンビニエンスストア向けのキャラクターくじが好調であった。また、プロモーションライセンスが好調に推移し、増収増益となった。

海外

海外は、売上高 201 億円（前年同期比 0.9%減）、営業利益 88 億円（同 10.8%減）となった（相殺消去前、親会社へ支払うマスターライセンス料を各地域の子会社へ戻したベース）。米国の落ち込みをアジアがカバーした。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

欧州

売上高 57 億円（前年同期比 7.3%減）、営業利益 28 億円（同 14.3%減）となった。消費環境の厳しいなかで、大手ライセンシーのプライベートブランド化によって減収減益となった。主にアパレル・玩具の売上が減少した。地域別では中東・アフリカは前年同期比で増収となったが、主力の欧州をカバーしきれなかった。

北米

売上高 59 億円（前年同期比 18.1%減）、営業利益 26 億円（同 32.1%減）となった。米国では、昨年末からの寒波の影響に加え、競合他社のヒット映画関連商品が投入されたことで、キャラクター市場の競争が激化し、大手ライセンシーの小売り量販店での商品陳列シェアが低下した結果、減収減益となった。

南米

売上高 13 億円（前年同期比 6.7%増）、営業利益 7 億円（同 7.8%減）となった。メキシコ、ブラジルが主力の南米は、アルゼンチンの債務問題やブラジルにおける経済の停滞はあったものの、メキシコの売上高が前年同期比で 40%の増収を見せた影響などによって増収増益となった。カテゴリーでは、バッグ、アパレルが伸びた。増収に加え、販管費の削減も進み、大幅な増益となった。

アジア

売上高 66 億円（前年同期比 23.2%増）、営業利益 25 億円（同 30.3%増）となった。

- 香港：売上高32億円（前年同期比21.2%増）、営業利益8億円（同21.8%増）となった。欧州向けや米国向け商品の輸出が減少したが、東南アジア向け物販やライセンス収入が好調で増収増益となった。また、香港ではドラッグストアやコンビニ向けの企業プロモーションも好調であった。
- 台湾：売上高12億円（前年同期比13.9%増）、営業利益6億円（同33.2%増）となった。コンビニエンスストア向けノベルティやハローキティ40周年限定商品のプロモーションイベントに加え、ドラッグストア向けキャンペーンが好調に推移した。カテゴリーでは、家電や美容関連のライセンスが伸び、増収増益となった。
- 中国：売上高13億円（前年同期比56.3%増）、営業利益7億円（同36.6%増）となった。マスターライセンス契約先であるKTL社（香港のLi&Fungグループ）からの収入が食品が1.5倍、家庭用品が1.7倍、純金アクセサリーが倍増と、大幅な伸びを示した。キャラクターカフェや現地代理店への商品販売が順調に推移した結果、販管費は増加したが、現地通貨ベースでは増収増益となった。
- 韓国：売上高7億円（前年同期比8.7%増）、営業利益3億円（同17.5%増）となった。大手量販店の不調やプライベートブランド化による靴、家庭用品、玩具等のカテゴリーのプロダクトライセンスが低調に推移した。2014年1月にオープンしたHello kitty islandは中国人観光客が大幅に増加し、好調に推移した。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

その他のアジアは、タイの金融機関向け企業プロモーションが伸長した。

2015 年 3 月期通期業績予想

同社は 2015 年 3 月期通期業績予想を修正した。

2015 年 3 月期通期会社予想
・売上高：　75,800 百万円　（前回予想 79,600 百万円）
・営業利益：　19,300 百万円　（同 22,000 百万円）
・経常利益：　20,100 百万円　（同 22,200 百万円）
・当期純利益：　13,200 百万円　（同 14,400 百万円）

業績予想修正の理由は、国内物販事業においては、地方のファミリー向け店舗で個人消費の低迷による厳しい環境が続くこと、米国において、競争環境の激化が予想されこと。また、欧米市場でのライセンス事業の回復も今期は限定的と予想されことによる。

2015 年 3 月期中間配当に関して

当初計画に対し、売上高、営業利益、経常利益が未達となったものの、アジアの貢献によって同社の当期純利益は計画を上回った。この結果、同社は中間配当を前期比 10 円増の一株当たり 40 円に変更すると発表した。

2015 年 3 月期第 2 四半期決算説明会要旨

江森常務による決算概要の説明

2015 年 3 月期第 2 四半期累計期間
売上高は前年同期比 1.7%増収、営業利益は海外が苦戦し同 13.2%減益、四半期純利益は為替差益の増加、税金負担の減少により、同 3.4%の増益となった。

事業別の営業利益では、海外、テーマパーク、本社コストが減益要因となったが、国内ライセンス、国内物販が検討し増益となった。

海外の営業利益の地域別内訳は、欧州、北米の減益をアジアの増益で部分的にカバーした。アジアは 4 現地法人全てが 2 ケタの増益であった。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

2015 年 3 月期通期会社予想

売上高は前期比 1.6%減収、営業利益は同 8.2%減益を見込む。当期純利益は為替差益の増加、税金負担減少が貢献し、同 3.1%の増益を予想する。

事業別の営業利益では、海外、テーマパーク、本社コストは減益要因であるが、国内ライセンス、国内物販は増益要因となる。国内事業が増益貢献する理由としては、ハローキティ 40 周年イベントの効果、新店の出店、外国人旅行者増加による効果があげられる。ライセンス取引では医薬、コスメ、アパレル、カフェにサンリオのキャラクターを使ってもらっている。新キャラクター「ぐでたま」が、テレビの他、ソーシャルメディアのスタンプで人気がある。

海外の営業利益の地域別内訳は、欧州、北米が減益ながら、アジアが全 4 現地法人ともに 2 ケタ増益で、カバーする計画である。

配当に関しては、2014 年 3 月期は 80 円配当であったが、記念配当 20 円を含んでいた。2015 年 3 月期は普通配当 80 円を予定している。

戦略課題

- 中期計画は策定中であり、欧米事業の底打ちの目途がつき次第発表する予定である。欧米事業の底打ちは、2016年3月期を目途としている。
- 戦略オプションとして、他社キャラクター版権とのコラボレーション、買収など、案件次第で積極的に対応する方針である。
- 経営体制の方向感は、各地域、部門の担当役員に権限委譲し、力量・適性を見極め、2年を目途に新経営体制を掲げる。
- 海外担当役員は、米州は辻社長、鳩山常務が米国現法に駐在している。アジアは辻社長、欧州は鳩山常務が担当している。

鳩山常務によるプレゼンテーション

10 月に米国ロサンゼルスの近代美術館で 4 日間にわたり「ハローキティ」のコンベンションを開催した。10 万スクウェアフィートの規模で、ファンの集い、デザイナーのサイン会、商品展示などを行い、25,700 チケット、70 百万円の売上となった。また、28 ライセンシーが参加し、100 百万円を超える売上を実現した。

米国における「ハローキティ」のファン層は子供から 20 代、30 代、40 代まで、人種としてもアジア系から欧米系まで幅広く支持されている。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

辻社長によるプレゼンテーション

2015 年 3 月期第 2 四半期累計期間

国内の消費事業（小売り、卸業を含める流通業）は苦戦をしているところが多かった。一部の企業は良かったが、全般的には消費は停滞していた。サンリオは贈り物、お土産が多いため、外国人が来店している店舗は良かったが、全般的には前年並みという状態であった。

海外関係は、欧州が下げ止まっていくという状態となったが、米国は良くなかった。米国では 2014 年 3 月に競合他社のアニメ映画がヒットしたことから、映画関連商品が売れ、同社の百貨店等の売り場が 20%程度浸食された。欧米の不調をアジアが大部分カバーしたが、全般的にはカバーできなかった。

映画「くるみ割り人形」

競合他社の映画に対抗するために人形アニメ「くるみ割り人形」をリメイク、3D 化し、商品を米国で売ることで、米国の落ち込みをカバーする方針とした。2014 年 11 月 29 日から日本国内 100 館で上映する。映画のヒットによる収益獲得ではなく、商品の販売による収益獲得を計画し、160 種類の商品を米国に投入する予定である。

サンリオは 50 年前から映画製作を行い、過去に長編 20 本、短編 40 本を製作した。「くるみ割り人形」が成功したら、次回は水と木のアニメ映画を製作する。その後、「ネズミ物語」を映画化したいと考えている。ただし、映画製作はあくまで出資者を募った制作委員会方式を前提とし、かつ同社の収益源の狙いは映画周辺の権利収益の獲得である。

テーマパーク事業

サンリオピューロランドは 2014 年 7 月に大人向けに改装したところ、2014 年 10 月は初めて予算以上の入場者数となり、11 月も好調、2015 年 3 月期黒字化の可能性もあるとみている。

マレーシア、中国、韓国、インドネシアでピューロランドと同じようなテーマパークを建設中である。マレーシアは既に完成しており、中国のテーマパークは 2015 年 1 月にオープンする予定である。

新市場への参入

空間ライセンスとして、カフェレストランを作っていく。東京、大阪、神戸、海外では香港、台湾、韓国、タイ、マカオ、クエート、トルコ、オーストラリア、米国ではロサンゼルスでカフェを展開する。

日本では 200 店以上のレストランチェーンを運営しているクリエイト・レストランツ・ホールディングスが、「ハローキティ」、「マイメロディ」、「キキララ（リトルツインスターズ）」、「ポムポムプリン」のカフェを展開している。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

ライセンス事業

空間ライセンスは「ハローキティ」のみでなく、20 種類のキャラクターを使っている。生命保険 2 社、銀行 11 社の他、証券会社などの採用も出始めている。今後も空間ライセンスは出てくると考えている。キャラクターマーチャンダイジングを様々な形で進めていくのがサンリオのビジネスである。55 年前からソーシャルコミュニケーションビジネスを立ち上げ、自社でキャラクターを開発し、ロイヤリティをとる形で事業を進めてきた。

今後の発展は若い社員の考えを各部門が吸収しながらやっていく。更に面白いキャラクターマーチャンダイジング（キャラクターを渡して利益が入るビジネス）が出てくると期待している。キャラクターマーチャンダイジングを辞めることはない。

後継者

後継者に関しては、辻社長が考えていく。現在は各部門長が社長という形で、社員の意見を吸収しながら、更に改革する形で動いている。

質疑応答

映画に対する投資採算、リスク軽減策に関して

「くるみ割り人形」は過去の作品の作り直しなので、数億円で製作した。映画がヒットしてそのキャラクターを売ることが重要である。「くるみ割り人形」がヒットしたら、その次も数億円で作る。その次は 15～20 億円程度かかると思う。ただし前述の通り、映画製作はあくまで出資者を募った制作委員会方式を前提とし、かつ同社の収益源の狙いは映画周辺の権利による収益獲得である。また、2 作品が成功しなければ、3 作品目は製作しない。「くるみ割り人形」に関しては主人公のロイヤリティの引き合いが来ている。

欧州における 2016 年 3 月期に向けてのアクションプログラム

欧州の注力点は三点ある。一点目がガバナンスの強化、二点目がライセンシー入れ替え、三点目が人員の強化と教育である。

- ガバナンスの強化：欧州は2012年の期初から業績悪化懸念があるという認識はしていた。ただし、実行プランに2年かかった。アクションが遅れたことを反省している。ローカライズによる現地マネジメントへの権限移譲が適切に回らなかったと認識し、戦略を変更するのに時間を要した。子会社を管理するうえで、現地のマネジメントが運営できているかをモニタリングし、早くアクションを実行できるようにすることが重要である。継続性のあるマーケットを形成するためにガバナンスの強化を第一に実行する。
- ライセンシーの入れ替え：2011年はイタリアが欧州マーケットの3分の1を占めたが、2015年現在は10%もない。キーライセンシーは市場の主力が変われば、切り替えなければならない。2015年3月期は主力のライセンシーの切り替えにより、ある国では商品が入らなかった。ライセンシーの入れ替えは進捗しているものの商品投入からロイヤリティが上がるまでに1年から2年かかる。2016年3月期にはライセンシー入れ替えの成果が

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

上がると考えている。
- 人材の強化と教育：幅広いビジネス（ライセンス、物販、空間）を行っているので様々な人材が必要である。各部門の人材を確保しなければならない。現地を見ながら、人員の強化、教育、他の地域との連携を図っていく。

北米市場における競合の影響
北米の競争環境は厳しくなっており、大手量販店の棚では苦戦している。同社のビジネスではマスリテイラーの比率が増えており、映画のヒットなどに影響を受けやすいボリュームゾーンではある。ただし、コアファンなどの市場もあり、影響を受けていない。そのようなマーケットを拡大させる戦略が重要となる。また、マスリテイラーのマーケットは、実際は棚があれば売れるが、コンテンツに理解がない現地のバイヤーの意向によって影響が出てくる。マスリテイラーに理解してもらうことが重要であると考えている。短期的には競争環境によって、厳しさが続くかもしれない。

デジタル事業の中長期展望
デジタル領域のライセンスはグローバルにできている。日本、米国の市場が大きい。日本での展開はできている。ハローキティ、「ぐでたま」などでプレゼンスを作っている。今後は動画などにライセンスを拡大していきたい。

アジアの成長の持続性に関して
全体的に見て、アジアは全部良好という状況。円安により日本のサンリオで生産したものが売れるようになってきている。東南アジアでは「ハローキティ」、「たあ坊」などが人気がある。アジアは今後もかなり伸びていくと思う。特にカフェが伸びていくと考えている。

中国では、4 年前に物販からライセンスのモデルに切り替えている。戦略転換が功を奏し、ライセンス事業は 3 年程度で 10 倍に増加した。今後、中国市場は数倍になるといわれている。成長は継続する。また、継続性のある体制を構築する方針である。

米国における内部要因に関して
従来は商品中心のライセンスを行っていたが、空間ビジネス、物販のビジネスには経験、人材が足りないため、強化が必要である。人員が少ないが、成熟したマーケットでは、マーケティングコスト、人員をかけていく必要がある。なお、ガバナンスは社長が毎月、直接報告を受けている。

2015 年 3 月期第 1 四半期業績

2015 年 3 月期第 1 四半期における連結売上高は 179 億円（前年同期比 4.4%増）、営業利益は 43 億円（同 7.7%減）、経常利益は 42 億円（同 3.8%増）、純利益は 28 億円（同 6.5%増）

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

となった。中間および通期会社予想に変更はなかった。

アジア各国のライセンスビジネスと国内のコンビニ向け特注や企業プロモーションライセンスの好調により前年同期比で増収となった。

営業利益は、国内の退職給付費用、テーマパーク関連広告宣伝費等の増加に加え、北米子会社が寒波の影響で減益となったことから、前年同期比で減益となった。

経常利益は、前年同期に発生した為替差損 6 億円が今期は少額に収まったことで、前年同期比増益となった。

セグメント別では、海外事業は売上高 102 億円（前年同期比 3.1%増）、営業利益 45 億円（同 5.3%減）に対し、国内事業は売上高 115 億円（同 5.2%増）、営業損失 2 億円（前年同期は 0.9 億円の営業損失）となった。

日本

国内事業の内訳は、ライセンス事業が売上高 21 億円（前年同期比 1.7%増）、営業利益 15 億円（同 2.9%増）、国内物販が売上高 46 億円（同 3.1%増）、営業利益 4 億円、（同 14.9%増）、テーマパーク事業が売上高 12 億円（同 3.1%増）、営業損失 3 億円（前年同期は 2 億円の営業損失）、国内その他事業が売上高 34 億円（同 11.4%増）、営業利益 3 億円、（同 24.3%増）となった。その他に、本社コストセンター経費が 22 億円発生した（前年同期は 19 億円の経費）。
増収要因は、ライセンス事業の好調に加え、その他事業のコンビニエンスストア向け当りくじ等が好調だったことによる。一方、海外子会社からのマスターライセンス収入が減少し、円安による海外製造の商品原価が上昇した他、販売費の増加もあり減益となった。

国内ライセンス事業は 2014 年 3 月期第 3 四半期に底打ちしたと同社は見ており、緩やかながら前年同期比で増収となった。商品ライセンスは食品や LIZ LISA ×マイメロディのコラボデザイン、無料通話アプリスタンプ、『ぼんぼんりぼん』商品が好調でアパレル大手専門店の不調をカバーした。また、新たなライセンス形態である企業向けプロモーションライセンスが伸長した。

国内物販事業は、４月の消費税増税前の駆け込み需要の反動により、既存店舗ベースで前年同期比 95.6%に留まったが、新規出店が売上の増加に寄与した。また、都心部の店舗を中心に海外ツーリストの来店増があった。既存キャラクターBAG の好調に加えプチギフトを中心とした大人向け商品が伸長した。また、前期に引き続き『ぼんぼんりぼん』の商品が女児に好評であった。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

テーマパーク事業は、ハーモニーランドでは主にゴールデンウィークの休日の並びの影響による一部営業時間の短縮やイベント減により入場者数 74 千人と前年同期比９千人の減少となった。営業損失は、前期に実施した大型遊具の買取による原価の低減はあったが前年並みとなった。サンリオピューロランドの入場者数は、４月の消費税増税に対応した実質値下げの価格改定の効果により、定価での入場者は増加したが、従来の国内の団体割引等や企業向けの特別値引きを制限したことにより、全体の入場者は 153 千人（前年同期比４千人減）となった。しかし、割引での入場者が減少したことからチケットや商品販売の客単価が上昇した。一方で、運営費用や償却費用等の販管費の増加により、営業損失は増加した。その結果、テーマパーク事業では、増収減益となった。

その他事業は、国内のコンビニエンスストア向けのキャラクターくじが好調であった。また、『ぼんぼんりぼん』、『切り身ちゃん』、『ぐでたま』などの企業プロモーションライセンスが好調に推移した。

本社コストセンター経費は、前年同期比で 11.5%増加した。退職給付費用の償却期間短縮の影響の他、広告宣伝費、海外のコンサルタント費用などが増加した。

海外

海外は、売上高 102 億円（前年同期比 3.1%増）、営業利益 45 億円（同 5.3%減）となった（相殺消去前、親会社へ支払うマスターライセンス料を各地域の子会社へ戻したベース）。米国の落ち込みをアジアがカバーした。

欧州

売上高 28 億円（前年同期比 0.1%減）、営業利益 14 億円（同 1.3%減）、現地通貨ベースでは売上高は前年同期比 14.5%減、営業利益は同 12.1%減となった。債務危機に対する対応の遅れから、現地通貨ベースでは 10 四半期連続でライセンス売上が減収となった。地域別では中東・アフリカは前年同期比で増収となったが、主力の欧州は減収であった。

欧州における第 1 四半期業績不振は予定通りであった。同社によれば、2013 年後半より地域における優良企業との契約を推進しているが、2015 年 3 月期後半から新規ライセンシーに対する商品が投入され、収益に貢献する予定である。また、営業体制の刷新を行い、主要ライセンシーへの営業力を強化し 2015 年 3 月期後半からの前年対比プラスへの転換を目指すとしている。

北米

売上高 32 億円（前年同期比 7.8%減）、営業利益 14 億円（同 25.3%減）、現地通貨ベースでは売上高は前年同期比 11.8%減、営業利益は同 32.0%減となった。米国では、昨年末からの寒波により大手小売店が店頭の売上を大きく落とし、同社ライセンス売上も減少した。重

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

ねて他社のキャラクター商品との競争環境の激化により、大型小売店の商品陳列スペースが減少したことから、２桁の減益となった。カテゴリーでは、主力のアパレル、アクセサリーは低迷したが、新たに開拓したスポーツ用品は増収であった。

南米

売上高 6 億円（前年同期比 9.1%減）、営業利益 3 億円（同 1.5%減）、現地通貨ベースでは売上高は前年同期比 3.5%減、営業利益は同 20.7%増となった。メキシコ、ブラジルが主力の南米は、アルゼンチンの債務問題もあり減収増益であった。メキシコで『ハローキティ』の人気拡大により百貨店等の売場の拡大が進んだことや、2014 年 3 月期前半まで、在庫調整等で不振だったブラジルの靴のライセンシーが好調に推移したが、その他南米地域において携帯電話関係のライセンシーの商品販売が下期にずれ込んだことなどで南米全体では減収となった。好調なカテゴリーでは、メキシコの鞄、ブラジルの靴が大きく伸びた。増益要因は 2014 年 3 月期ライセンス事業へのシフトにおいて発生した在庫の評価減による売上原価が発生しなかったことによる。

アジア全体

売上高 32 億円（前年同期比 23.9%増）、営業利益 12 億円（同 26.2%増）となった。中国、台湾、韓国で増収増益となった。

香港は、売上高 15 億円（前年同期比 20.8%増）、営業利益 4 億円（同 14.5%増）、現地通貨ベースでは売上高は前年同期比 7.6%増、営業利益は同 5.4%増となった。有力代理店向け輸出が減少し減収（現地通貨ベース増収）となったが、企業向けやプロモーション売上が好調で増益となった。また、香港ではドラッグストアの販売プロモーションも好調であった。

台湾は、売上高 5 億円（前年同期比 14.2%増）、営業利益 2 億円（同 33.8%増）、現地通貨ベースでは売上高は前年同期比 11.8%増、営業利益は同 48.6%増となった。ハローキティ 40 周年記念を全面に押し出したコンビニ向けのプロモーションイベントに加え、既存上位ライセンシーの 40 周年記念商品が大きく伸び増収増益に寄与した。カテゴリーでは、アパレルは低調であったが、バッグ、玩具が伸びた。

中国は、売上高 6 億円（前年同期比 59.5%増）、営業利益 3 億円（同 54.2%増）、現地通貨ベースでは売上高は前年同期比 37.0%増、営業利益は同 33.3%増となった。マスターライセンス契約先である KTL 社（香港の Li&Fung グループ）からの収入が大幅な伸びを示した。これは、ライセンシー数が大幅に増加し、カテゴリーが増加したことによる。特に、昨年トップの純金アクセサリー関連のライセンシーが大幅に伸びたことに加え、食品、家庭用品、文具、ヘルス＆ビューティなど多岐にわたって伸長した。さらにライセンスの新たな分野である、カフェやカラオケ店などサンリオの現地子会社が直に担当する市場の開拓が順調に進んだ。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

韓国は、売上高 4 億円（前年同期比 12.2%増）、営業利益 2 億円（同 1.7%増）、現地通貨ベースでは売上高は前年同期比 1.6%増、営業利益は同 7.9%減となった。雇用の悪化により国内消費が悪化しており、 3 大大型小売店の店頭売上の低迷など消費環境の悪化はあったが増収となった。営業利益は、一昨年合弁会社の業務提携を解消したことにより、営業要員を含む人員強化のため、経費が増加したが、増益を確保した。カテゴリーでは、家庭浴室用品、文具、アパレルが堅調であった。

その他のアジアは、タイの金融機関向け特注等が前年倍増の勢いで伸長した。

次期中期経営計画に関して
同社によれば、次期中期経営計画に関しては策定中であり、計画立案に必要な数値の集計を進めているという。

社長交代時期に関して
2014 年 6 月に開催した株主総会において、社長交代時期に関する質問に対して、辻社長は、今後 2 年間で誰が次期社長となってもビジネスができるように組織を作り上げていくと回答した。

2014 年 3 月期通期業績

2014 年 3 月期における連結売上高（累計）は、770 億円（前年比 3.7%増）、同営業利益は 210 億円（同 4.1%増）、経常利益は 202 億円（同 2.7%増）、純利益は 128 億円（同 2.1%増）となった。通期会社予想に対しては売上高で計画通りであったが、営業利益は 4.9%下振れて着地した。

セグメント別では、海外事業は売上高 454 億円（前年比 13.9%増）、営業利益 205 億円（同 8.8%増）に対し、国内事業は売上高 484 億円（同 0.2%増）、営業利益 5 億円（同 64.0%減）となった。

国内事業の内訳は、ライセンス事業が売上高 95 億円（前年比 0.9%減）、営業利益 65 億円（同 3.3%減）、国内物販が売上高 215 億円（同 1.1%増）、営業利益が 21 億円、（同 1.9%増）、テーマパーク事業の売上高は 63 億円（同 3.5%増）、営業損失が 5 億円（前年 5 億円の営業損失）となっている。

国内事業については、ライセンス事業が衣料品やお土産品等の主要なライセンシーの在庫調整により低迷した。しかしながら、外食産業やコンビニエンスストアのキャンペーンなど、企業プロモーション向けのライセンスは好調に推移した。同社は、大手企業や海外に進出する国内企業のプロモーション向けライセンスに注力したとしている。第４四半期（1－3月期）

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

売上高は、前年同期のハードルが低いこともあり 17%増と大きく伸長した。

国内物販事業では、ハローキティをはじめマイメロディ、リトルツインスターズなど既存キャラクターの衣料品やバッグ、そして、プチギフトを中心とした大人向け商品が伸びた。さらに都心部の店舗を中心に海外ツーリストの来店が増加、また３月には消費税増税前の購買寄与もあった。キャラクター面では、新キャラクター「ぼんぼんりぼん」が女児に人気を博した。なお、既存店売上（直営店および百貨店の当社直営ショップベース）は、前年比 1.3%増となった。第 4 四半期（1－3 月期）の既存店売上高は、1 月が 3%増、2 月が３%減、3 月は８%増であった。

テーマパーク事業は、サンリオピューロランドでは、開園以来の大型改装により導入した新アトラクション「SANRIO TOWN」の効果等により館内売上高が増加したが、館外イベント収入分を親会社へ移管したことにより売上高は 45 億円（前年比 1.7%増）とほぼ前年並みとなった。また、館外イベントの移管により売上原価が減少した一方で、「SANRIO TOWN」、新パレードの導入費用や CM 広告費用等の販管費が増加し、営業損失は５.4 億円（前年は 5.5 億円の営業損失）となった。客単価は入場料が 2,017 円（前年 1,748 円）、物販 1,847 円（同 1,702 円）と伸び、4,697 円（同 4,274 円）となった。

その他、国内事業では、本社コストセンター経費として 83 億円が発生している（同 76 億円の経費）。

海外では（相殺消去前、親会社へ支払うマスターライセンス料を各地域の子会社へもどしたベース）、欧州は南欧などの財政危機に苦しんできたユーロ圏が不安定ながらも、経済成長がプラスに転じるなど沈滞から脱する気配が見えた。このような環境において、一部大口ライセンシーの在庫調整が続き、依然として新たなデザインによるライセンス商品の投入に至らない状況が続いた。結果、現地通貨ベースのライセンス売上高は 20.2%減となったが、円安により売上高 138 億円（前年比 1.5%減）、営業利益 69 億円（同 5.3%減）となった。

北米は、大手量販店チェーンストア向けのライセンスが前年並みに推移し、新たなチャネルとしては大手ドラッグストア向けや中堅チェーンストアのカナダ進出店舗向けなどが伸びた。また、カテゴリーでは、スポーツ用品チェーンストア向けバイクが好調だったことに加え、玩具、スポーツ用品、食品が好調に推移した。結果、米国子会社の現地通貨ベースのライセンス売上高は 2.6%の増収となった。円安効果により円ベースでは売上高 167 億円（同 17.7%増）、営業利益は 87 億円（同 14.9%増）で着地した。

南米は、ブラジルで経済状況の悪化や他社キャラクターとの競合が激しくなったことにより前年比で減収となったが、メキシコ、アルゼンチン、チリなどラテン地域においてライセンスが大幅に伸びたことから、南米子会社のライセンス売上高は現地通貨ベースで 11.3%の増収となった。円安効果により円ベースでは、売上高 26 億円（同 22.4%増）、営業利益 13 億

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

円（同 22.6%増）となった。

アジアでは、中国は、主に純金アクセサリーのライセンスが大きく伸びた。主力カテゴリーは、アクセサリー、食品、家庭用品が 4 割を占めるまで成長し利益貢献した。また、マスターライセンシーによる新規契約も 60 社以上と順調に伸びた。韓国では、マスターライセンス契約から直接契約への変更による効果と、日用品、文具、アパレルなどのライセンスが伸びた。台湾では、コンビニエンスストア等へのライセンスが好調なうえに、ファッション、玩具カテゴリーの新規ライセンシー効果があった。香港では、外食チェーン店や携帯電話のプロモーションが好調で、前期に大きく貢献したマレーシアテーマパーク開園による特需的売上分をカバーした。一方で、北米地域の物販販売代理店の業績が悪化したことから、回収懸念先の売上債権に対する貸倒引当金繰入額を 7 億円計上した。

結果、アジア全域で売上高 123 億円（同 27.7%増）、営業利益 37 億円（同 24.6%増）となった。

海外の為替レートに関しては、期中（1 月-12 月）平均レートは USD=97.11 円（前年 79.93 円）、EUR=129.34 円（同 103.25 円）となった。

＊　下記は、5 月 21 日に開催された決算説明会の要旨となる。

江森常務による 2014 年 3 月期決算業績の概要

営業利益は中期経営計画を 1 年前倒しで達成し、過去 3 年間最高益を更新中。
売上総利益は高収益なライセンス売上高の増加により対前年比で 7.9%伸びた。

販管費は、売掛引当、法務、コンサル等手数料、海外人件費等の上昇により 10.5%増加。結果、営業利益は 4.1%増となった。また、当期純利益は税負担が増加し（要因は、前期計上の特別損失の改善及び有税引当増、高税率の国内・米国における所得増、 税務上の繰欠減など）、2.1%増に留まった。

国内ライセンスは、 菓子・食品・雑貨・文具等が牽引し下期に前年同期比 3.9%増益と底打を打った。

国内物販は、既存店売上高が前年比 1%増と、2010 年 3 月期以来 4 期ぶりの前年比超えとなった。

海外の地域別では、欧州、香港の苦戦を、北米やその他アジアの伸びが相殺し増益となった。欧州は中東や東欧では業績を伸ばしたが、主要国におけるライセンス取引が苦戦した。北米

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

では、大手量販店との取引が伸び、玩具、寝具、食品が牽引した。香港においては、取引先の貸倒引当金が増加したため、減益となったがライセンス取引は二桁増となった。

2015 年 3 月期の業績計画
引続き、増収増益計画である。為替に関しては、米ドル 100 円（前年比 3%円安）・ユーロ 135 円同（4%円安）の前提となる。販売管理費は、ハローキティ 40 周年の宣伝・販促費増、戦略及び法務等手数料増、退職給付費用増（制度変更等）やＳＰＬ改装費用増等により、前年比 3.6%増加を見込んでいる。

国内ライセンス、物販はハローキティ 40 周年の効果を見込み増益を計画している。物販においては既存店売上高予想を 3%増とし、同時に出店効果も寄与するとしている。テーマパークでは、ピューロランドの改装効果や広告宣伝効果により客数は 11%増を見込む。また、土産やサービスの充実を図り客単価も 13%増を想定しており、赤字幅は半減する計画である。

海外は、米州が減益だが、アジアは二桁増益、欧州は業績回復とし、海外全体では増益を見込んでいる。欧州は現地のライセンス取引は減少傾向が続くとみているが、マイナス幅の縮小と円安効果により、1.2%の増益を見込む。北米では、主要な流通業との取引が伸び悩むとみているうえ、40 周年記念に伴う各種企画プロジェクトの経費負担が膨らむ。アジアでは、各地域ライセンス取引や物販取引が増加する。香港においては、貸倒引当負担がなくなることから大幅増益となり、アジア全体では 41.7%の増益を見込んでいる。

2015 年 3 月期の配当は普通配当 80 円（前年、普通配当 60 円、ハローキティ 40 周年の記念配当 20 円）、配当性向 49%の計画となる。

山口執行役員による 2015 年 3 月期のテーマ
ライセンスビジネスにシフトして高成長してきたが、このままデザインを貸すだけで、未来永劫成長しうるのかという危機感は持っている。ライセンスビジネス主体で持続的成長のためには、ブランディングが不可欠であり、それを店舗発信でプロダクトセールビジネスを活性化させていきたい。

①店舗展開
- やみくもに店舗を増やすのではない
- フランチャイズ展開や、国内店舗の改装
- ライセンスとプロダクトセールビジネスの成長とシナジー効果

②ライセンスの高度化
- 欧米における空間ライセンス（サービス産業：銀行カード・公共機関・ホテルなど）の展開。現在は商品ライセンスが中心。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

- 販売措置、プロモーションライセンス（欧米における販売促進活動に活用）
- 日本企業の海外進出のサポート、国際ライセンス強化：日本企業の海外進出の際に、ブランドが確立されていない企業に対して、同社ブランドの活用を促す。2015年3月期より注力しており、ラインから広がるビジネスを模索中

③イギリス、韓国、マレーシア、上海などにおけるテーマパークの開業

④事業ポートフォリオの適正化による成長戦略
- キャラクターの開発・育成・投資（様々な視点、市場からキャラクターを育成）
- M&A、事業アライアンスを視野に入れた成長（中長期的な方向性）

⑤その他
- 地元資本による複合ショップの展開（アジアでも積極な展開を予定）
- キャラクターの活性化：キャラクター大賞などによる新キャラクターの掘り起し
- 社会貢献：関係会社Nalによる子宮頸がん予防プロジェクト（関係会社Nalの代表小巻氏が国連本部で官民パートナーシップを通じた若者のエンパワーメント活用事例について講演をする予定）
- 物販ビジネス：プチギフト、B to B to C の形態で企業の広告宣伝活用（会社名、商品名を入れたギフトなど）
- グリーティングカード：全国2000局の郵便局における同社キャラクター商品の販売など、郵便事業と連携した両社にメリットのある事業の構築
- テーマパークビジネス：事業ポートフォリオの多様化（KIRIMIちゃん、ぐでたま、SHOW BY ROCK など、正統派のみならず様々な視点でキャラクターを育成）
- 映画「くるみ割り人形」：「人を信じる心」「思いやり」「助け合う気持ち」を映画を通じて伝えたい。2014年秋に３D映画の公開予定
- M&Aによるキャラクターの方向性：MR. MEN の大手ブランドとのコラボ
- 株主還元：配当性向20%、配当80円。更なる積極的な株主還元を目指す
- 経営体制：社外取締役4名を迎え、万全なサポート体制を構築中

辻社長によるプレゼンテーション
各方面から、次期社長についての問い合わせが多いが、当面のところ社長交代の予定はない。以下に、サンリオの事業領域ごとの責任者と現状を紹介したい。

国内物販事業：宮内氏
直営店 210 店舗を運営、昨年は増収増益。
外国人旅行者が想像以上の売上を出しており、外国人旅行者に対する売上高が前年比５倍の店舗もあり、現在外国人旅行者向けの商品強化を行っている。少子高齢化に対応すべく、幅広い年齢層で楽しめる商品や企画を導入している。今後は新たな店舗デザインを作って行きたい。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

広告ライセンス事業：福嶋氏
商品だけではなく、広告としてキャラクターを使用する事業を４年ほど前から販促企画として提供。現在の売上高は国内のみで 50 億円ほどで、今後は海外にも展開していきたい。コンビニエンスストアで販売している商品は、純粋なサンリオ商品ではなく、コンビニエンスストアと共同で開発している。現在コンビニエンスストアにおける売上高は 35 億円程度。コンゴも共同での企画・開発により、商品ラインアップの拡大を図る。

ライセンス事業：下村氏
中期：現在ライセンシーの見直しを実行中。既存のライセンシー500 社の中から有名グローバル企業を中心に関係性の強化を図る。LINE のスタンプなど、SNS の可能性を更に追求したい。
長期：人員の配置等、組織の再編を行っていきたい。ライセンシーに営業をかけるだけではなく、流通等、更に先のステップをライセンシーと一緒に考える取り組みを実施する。中・長期を通してブランド価値を高めるのがテーマのひとつ。

デザイン関係：崎山氏
ハローキティは 2000 年頃から本格的にグローバルキャラクターとして育ってきた。同様のタイミングでマイメロ、リトルツインスターズにも梃入れを行った。現在、これらの２キャラクターについても、グローバルキャラクターとして販売するため準備中。各国のチームと共同で開発中。

グリーティングカード事業：清水氏
市場規模は 120 億円。シェアはサンリオが 35%、他社が 10%前後となる。郵便局での同社商品の販売を開始し、今後も市場シェアを高めていきたい。IC チップ入、ポップアップ、レーザーカット、ハニカムの各種のテクニカルなカードなどが人気。特に海外では珍しく注目を集めやすい。グリーティングカードに関しては、プロパティに頼るのではなく、技術面での勝負を考えている。グリーティングカードはサンリオが展開するソーシャル・コミュニケーション・ビジネスの中核商品。

EC 事業：千村氏
順調に成長しており、2014 年 3 月期に売上が 10 億円を突破。直販（5 億円）、楽天、アマゾンとの連携により業績を伸ばしている。

経理関係：中谷氏
財務基盤強化に努めていきたい。ROE を 20%前後に維持し、資本・経営効率をあげていきたい。

海外関係：鳩山氏（常務取締役、海外事業担当）

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

欧州は売上高が 8 四半期連続で 2 桁減。2015 年 3 月期第 4 四半期に減収を止めるよう計画を進めている。

アメリカ事業：福田氏（全社改革室部長が代理で報告）
12 月、1 月の寒波が影響し、前年比で若干売上が減少した。流通、流通ライセンス、ライセンスを柱にしている。全米 2 位の大手ドラッグストア CVS Pharmacy の 7,000 店舗にて事業を開始。カンザス州に本社を置く UMB Bank とクレジットカードで提携。ライセンスでは MLB の 30 チームと提携を開始する。

中国事業：川井氏
売上の伸びは順調だが、経済の規模に見合った数字は出ていない。現地ライセンシーのリーファン社との関係は良好。近い将来にオープン予定の各地のテーマパークとの商談も順調に進んでいる。レジャーブームの波に乗れれば大きなチャンスになる。一人っ子政策の緩和が起こしているベビーブームに期待している。エンターテイメント、物販、ライセンスの各事業をバランス良く展開していきたい。現在の店舗数は 130 店舗で、2015 年 3 月期末に 150 店舗を計画。

香港・シンガポール・タイ事業：キャロリン氏
香港においてラーメン店とコラボ。ハローキティ以外のキャラクターの展開が香港における主なミッション。4 月に香港吉野家において「たあ坊」のキャンペーンを開始。好反応により既に第二弾へ向けてプロジェクトを進めている。新興国ではこれまでライセンスに集中していたが、認知度の上昇に伴いプロモーション活動にもキャラクターを活用していく（郵便局やショッピングセンターのキャンペーンにおけるキャラクターの採用など）。

台湾：ソフィア氏
台湾では今後、4500 店舗を持つセブンイレブンとの提携を拡大していく。その他の CVS とも提携する。観光地との提携も良好であり、今後も他の公的機関等と協力を進めていく（例としてはマラソン大会のスポンサーとなり、ハローキティを使用するなど）。

韓国：平林氏
160～170 社のライセンシーが存在する。今後はライセンシーの質もより重視していく。チェジュ島でのテーマパークを開業し、中国からの観光客を含め集客も伸びている。今後も夏のピークシーズンに期待する。また「ハローキティカフェ」も各地で展開中。

2013 年 3 月期通期業績

2013 年 3 月期における連結売上高（累計）は、742 億円（前年比 1.0%減）、同営業利益は 202 億円（同 6.8%増）、経常利益は 196 億円（同 7.0%増）、純利益は 125 億円（同 12.8%

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

減）となった。通期会社予想に対しては売上高で 1.8%、営業利益で 5.7%上振れて着地した。一方で経常利益に関しては、円高対応の為に為替先物予約を導入していることにより、為替差損 6 億円程度が発生したこともあり、ほぼ会社計画通りでの着地となった。

セグメント別に見ると、海外事業が売上高 398 億円（前年比 0.4%増）、営業利益 188 億円（同 3.9%増）であったのに対し、国内事業は売上高 483 億円（同 1.5%減）、営業利益 13 億円（同 81.2%増）となった。

国内事業の内訳は、ライセンス事業が売上高 95 億円（前年比 10.5%減）、営業利益 67 億円（同 5.5%減）、国内物販が売上高 212 億円（同 2.4%減）、営業利益が 20 億円、（同 20.2%増）、テーマパーク事業の売上高は 61 億円（同 1.0%減）、営業損失が 4 億円（前年 5 億円の営業損失）となっている。

国内物販は、既存店売上高（直営店及び百貨店の同社直営ショップベース）で前年比 2.4%減と低迷したものの、海外直接発注などによる仕入単価の抑制や経費の削減により二桁増益を果たした。ライセンス事業は、「ハローキティ」のほか「マイメロディ」や「リトルツインスターズ」など多岐にわたるコラボレーションや企業プロモーションが伸長したが、アパレル関連が伸び悩んだことが影響した。同社は、2014 年 3 月期以降は、マーケティング力を更に強化し、ライセンス事業を伸長させていきたいとしている。その他、国内事業では、本社コストセンター経費として 76 億円が発生している（前年 80 億円の経費）。

海外では（相殺消去前、親会社へ支払うマスターライセンス料を各地域の子会社へもどしたベース）、欧州地域の落ち込みを、北米を中心とした他地域でカバーできた。

欧州は為替変動による影響と、主要国イタリア、スペインの債務危機下の不景気の影響により、売上高 133 億円（前年比 27.5%減）、営業利益 70 億円（同 29.2%減）となった。一方、2011 年 12 月に買収したミスターメンは、売上高 6 億円と順調に立ち上がり、営業利益は 2 億円となった。この他、東欧や中東、ロシアなどでは営業基盤の拡充を進めたことにより、堅調に推移した模様。

北米は引き続き大手チェーンストアにおける展開が、地域とカテゴリー共に大幅に拡大し、売上高 142 億円（同 31.0%増）、営業利益は 75 億円（同 46.2%増）で着地した。特に女児向けアパレルやアクセサリー、玩具が伸び、また電気製品などのカテゴリーが拡大したことが寄与した模様である。第 4 四半期（10－12 月期）においては、クリスマス商戦が好調だったことから、現地通貨ベースでのライセンス収入が前年比 42%の伸びとなった。加えて、経費も抑制され年間営業利益は前年比 46.2%と大幅な増益を達成している。南米は、ハローキティのライブショーなどを開催して認知度が高まっているアルゼンチン、チリ、コロンビア等が伸長したことと、前年まで北米に分類されていたメキシコが南米に加わったことにより、売上高 21 億円（同 30.9%増）、営業利益 10 億円（同 46.8%増）となった。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

アジアでは、香港においてライセンシー企業数が順調に伸び、中国では 2012 年 2 月より香港のLi ＆ Fung GroupのKTL社と中国におけるマスターライセンス契約を結んだことから、アジア全域で売上高 96 億円（同 8.1%増）、営業利益 29 億円（同 3.8%増）となった。

海外の為替レートに関しては、期中（1 月-12 月）平均レートは USD=79.93 円（前年 79.62 円）、EUR=103.25 円（同 110.95 円）となっており、2012 年 11 月半ばから始まった円高是正の効果は、2013 年 3 月期においては限定的であった。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

損益計算書

損益計算書	07年3月期	08年3月期	09年3月期	10年3月期	11年3月期	12年3月期	13 年3月期	14 年3月期	15年3月期
（百万円）	連結	連結	連結	連結	連結	連結	連結	連結	連結
売上高	**96,670**	**93,916**	**69,767**	**73,875**	**76,624**	**74,954**	**74,233**	**77,009**	**74,562**
前年比	-2.3%	-2.8%	-25.7%	5.9%	3.7%	-2.2%	-1.0%	3.7%	-3.2%
売上原価	57,961	54,662	32,079	33,127	30,513	26,831	24,797	23,654	24,003
売上総利益	**38,709**	**39,254**	**37,688**	**40,747**	**46,111**	**48,122**	**49,435**	**53,355**	**50,558**
前年比	-4.0%	1.4%	-4.0%	8.1%	13.2%	4.4%	2.7%	7.9%	-5.2%
売上総利益率	40.0%	41.8%	54.0%	55.2%	60.2%	64.2%	66.6%	69.3%	67.8%
返品調整引当金繰入額	36		25	13		6			
返品調整引当金戻入額		37			56		19	4	4
差引売上総利益	**38,673**	**39,292**	**37,663**	**40,734**	**46,168**	**48,116**	**49,454**	**53,359**	**50,562**
販売費及び一般管理費	32,451	32,677	31,088	31,445	31,171	29,210	29,255	32,340	33,094
売上高販管費比率	33.6%	34.8%	44.6%	42.6%	40.7%	39.0%	39.4%	42.0%	44.4%
営業利益	**6,222**	**6,614**	**6,575**	**14,863**	**14,996**	**18,906**	**20,198**	**21,019**	**17,468**
前年比	-14.9%	6.3%	-0.6%	126.1%	0.9%	26.1%	6.8%	4.1%	-16.9%
営業利益率	6.4%	7.0%	9.4%	20.1%	19.6%	25.2%	27.2%	27.3%	23.4%
営業外収益	771	706	811	648	620	1,016	714	890	1,587
営業外費用	1,418	2,057	1,431	1,688	2,229	1,554	1,266	1,729	530
経常利益	**5,575**	**5,263**	**5,954**	**13,823**	**13,387**	**18,368**	**19,646**	**20,180**	**18,525**
前年比	-13.5%	-5.6%	13.1%	132.2%	-3.2%	37.2%	7.0%	2.7%	-8.2%
経常利益率	5.8%	5.6%	8.5%	18.7%	17.5%	24.5%	26.5%	26.2%	24.8%
特別利益	1,005	437	16	8	451	119	157	387	1,235
特別損失	620	1,532	3,476	1,313	1,676	453	1,122	58	359
法人税等	1,816	3,069	3,978	2,558	2,766	3,637	6,120	7,673	6,558
税率	30.5%	73.6%	159.5%	20.4%	22.7%	20.2%	32.8%	37.4%	33.8%
少数株主利益	-6	-15	11	13	16	17	24	31	38
当期純利益	**4,150**	**1,114**	**-1,495**	**9,947**	**9,380**	**14,378**	**12,536**	**12,802**	**12,804**
前年比	-45.5%	-73.2%	-	-	-5.7%	53.3%	-12.8%	2.1%	0.0%
利益率	4.3%	1.2%	-2.1%	13.5%	12.2%	19.2%	16.9%	16.6%	17.2%

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

過去の実績

1991 年 3 月期以降、1980 年代後半のバブル期に行った株式投資により多額の損失を計上した。2000 年代に入っても苦境が続いたが、2003 年 3 月期の有価証券整理損 152 億円の計上で株式投資の整理が完了、更に 2005 年 3 月期のテーマパーク事業に関する減損損失の計上（約 209 億円）を経て、多額の特損計上は一段落した。

本業では、1990 年代以降は、国内消費の低迷を受けた百貨店や量販店の販売不振により、営業利益は、黒字は確保するが伸び悩みが続いた。2000 年代後半からライセンス事業の強化を徐々に展開し、欧州企業とのライセンス契約を拡大させ、成長戦略に踏み込んだ。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

期初会社予想と実績（百万円）	07年3月期 連結	08年3月期 連結	09年3月期 連結	10年3月期 連結	11年3月期 連結	12年3月期 連結	13 年3月期 連結	14 年3月期 連結	15年3月期 連結
売上高（期初予想）	100,400	98,826	72,122	69,977	71,203	73,826	74,700	79,700	79,600
売上高（実績）	96,670	93,916	69,767	73,875	76,624	74,954	74,233	77,009	74,562
期初会予と実績の格差	**-3.7%**	**-5.0%**	**-3.3%**	**5.6%**	**7.6%**	**1.5%**	**-0.6%**	**-3.4%**	**-6.3%**
営業利益（期初予想）	8,800	6,922	7,685	6,585	9,000	15,157	19,100	21,500	22,000
営業利益（実績）	6,222	6,614	6,575	14,863	14,996	18,906	20,198	21,019	17,468
期初会予と実績の格差	**-29.3%**	**-4.4%**	**-14.4%**	**125.7%**	**66.6%**	**24.7%**	**5.7%**	**-2.2%**	**-20.6%**
経常利益（期初予想）	7,900	6,063	6,918	5,783	7,970	14,079	18,200	21,400	22,200
経常利益（実績）	5,575	5,263	5,954	13,823	13,387	18,368	19,646	20,180	18,525
期初会予と実績の格差	**-29.4%**	**-13.2%**	**-13.9%**	**139.0%**	**68.0%**	**30.5%**	**7.9%**	**-5.7%**	**-16.6%**
当期利益（期初予想）	4,900	3,486	3,755	4,798	4,726	10,730	12,200	13,300	14,400
当期利益（実績）	4,150	1,114	-1,495	9,947	9,380	14,378	12,536	12,802	12,804
期初会予と実績の格差	**-15.3%**	**-68.0%**	**-139.8%**	**107.3%**	**98.5%**	**34.0%**	**2.8%**	**-3.7%**	**-11.1%**

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

過去の会社予想と実績の差異

2009 年 3 月期は、金融危機が業績の足を引っ張り、期初予想を下回ったものの、以降は経営の舵が収益性、ライセンス事業へシフトされ期初予想を上回っている。コスト削減が見込みより大きかったことから、売上の上振れ幅（金額）よりも利益の上振れ幅（金額）が大きい点は注目に値しよう。（2011 年 3 月期売上は計画比 54 億円増に対して、営業利益は同 60 億円増、2012 年 3 月期の売上は計画比 11 億円増に対して、営業利益は同 37 億円増、2013 年 3 月期は、売上高は未達も営業利益は期初予想を上回った）。2014 年 3 月期は、北米輸出取引先への貸倒引当金 7 億円を営業費用に計上したことなどから、期初予想を若干ながら下回った。2015 年 3 月期は、米国における競争環境の激化、欧米市場でのライセンス事業の回復の遅れにより、売上高、利益が期初予想を下回った。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

貸借対照表

貸借対照表 （百万円）	07年3月期 連結	08年3月期 連結	09年3月期 連結	10年3月期 連結	11年3月期 連結	12年3月期 連結	13 年3月期 連結	14 年3月期 連結	15年3月期 連結
資産									
現金・預金	16,797	12,968	13,891	18,562	21,133	25,893	35,627	52,265	54,816
売掛金	12,832	13,121	9,431	11,019	10,412	9,949	10,752	12,770	11,567
貸倒引当金	-242	-268	-72	-131	-455	-107	-92	-82	-133
たな卸資産	5,692	5,303	5,018	4,729	3,649	3,116	3,110	3,544	3,916
その他	486	374	2,716	4,531	5,107	5,158	6,275	3,741	4,145
流動資産合計	**39,540**	**35,338**	**30,984**	**38,710**	**39,846**	**44,009**	**55,672**	**72,238**	**74,311**
建物	10,330	9,559	7,372	7,771	7,178	6,515	6,400	7,289	7,137
機器	855	945	542	449	343	234	157	217	194
土地	11,599	11,397	11,290	11,308	10,816	10,571	10,035	10,290	10,009
リース資産	-	-	356	339	370	439	650	1,284	1,565
建設仮勘定	69	168	17	24	1	4	13	14	12
その他の固定資産	570	648	486	463	452	315	391	528	657
有形固定資産合計	**23,423**	**22,718**	**20,063**	**20,353**	**19,161**	**18,078**	**17,648**	**19,022**	**18,891**
投資その他の資産合計	**32,970**	**30,418**	**27,536**	**26,131**	**24,221**	**22,650**	**19,989**	**21,359**	**23,569**
無形固定資産合計	**259**	**456**	**448**	**493**	**338**	**3,869**	**4,000**	**4,865**	**5,254**
固定資産合計	**56,652**	**53,592**	**48,052**	**46,977**	**43,720**	**44,598**	**41,638**	**45,248**	**47,714**
社債発行費	**55**	**39**	**51**	**74**	**96**	**141**	**115**	**98**	**97**
繰延資産合計	**55**	**39**	**51**	**74**	**96**	**141**	**115**	**98**	**97**
資産合計	**96,253**	**88,971**	**79,087**	**85,765**	**83,662**	**88,748**	**97,425**	**117,585**	**122,124**
負債									
買掛金	11,614	8,478	6,453	7,732	6,566	4,486	4,481	4,658	4,821
短期有利子負債	21,127	23,660	19,109	17,636	21,425	17,112	11,852	11,777	10,218
リース債務			196	227	177	169	217	223	265
未払い法人税等	430	805	677	1,136	1,000	859	1,168	740	2,715
賞与引当金	374	422	370	365	370	370	395	456	483
返品調整引当金	117	80	105	118	62	68	49	45	41
その他	4,666	4,805	4,052	5,009	5,155	5,562	6,715	11,387	10,218
流動負債合計	**38,328**	**38,250**	**30,962**	**32,223**	**34,755**	**28,626**	**24,879**	**29,288**	**29,373**
長期有利子負債	14,151	9,116	12,734	13,378	10,508	13,544	14,261	14,059	14,261
リース債務			304	263	290	328	477	493	681
退職給付引当金	6,509	6,816	6,884	6,963	6,779	6,286	6,011	-	-
その他	1,079	1,792	1,356	1,341	2,138	2,885	2,814	11,861	11,539
固定負債合計	**21,739**	**17,724**	**21,278**	**21,945**	**19,715**	**23,043**	**23,563**	**26,413**	**26,481**
負債合計	**60,067**	**55,974**	**52,240**	**54,168**	**54,470**	**51,669**	**48,443**	**55,701**	**55,855**
純資産									
資本金	14,999	14,999	14,999	14,999	10,000	10,000	10,000	10,000	10,000
資本剰余金	10,095	10,095	10,095	8,732	6,147	3,476	3,418	3,423	3,423
利益剰余金	12,657	12,034	9,189	13,478	20,953	32,624	41,186	49,140	53,087
自己株式	-960	-954	-954	-954	-637	-1,034	-1,884	-1,882	-4,800
その他有価証券評価差額金	459	-839	-1,893	-563	-973	-381	507	787	1,145
繰延ヘッジ損益	-56	-92	-51	-45	-21	-1	15	6	13
為替換算調整勘定	-1,042	-2,260	-4,563	-4,083	-6,310	-7,688	-4,465	2,922	5,643
少数株主持分	30	13	22	30	36	52	85	67	121
純資産合計	**36,182**	**32,996**	**26,844**	**31,594**	**29,195**	**37,078**	**48,982**	**61,883**	**66,269**
運転資金	6,910	9,946	7,996	8,016	7,495	8,579	9,381	11,656	10,662
有利子負債合計	35,279	32,776	31,843	31,014	31,933	30,656	26,113	25,836	24,479
ネット・デット	18,482	19,808	17,952	12,452	10,800	4,763	-9,514	-26,429	-30,337

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

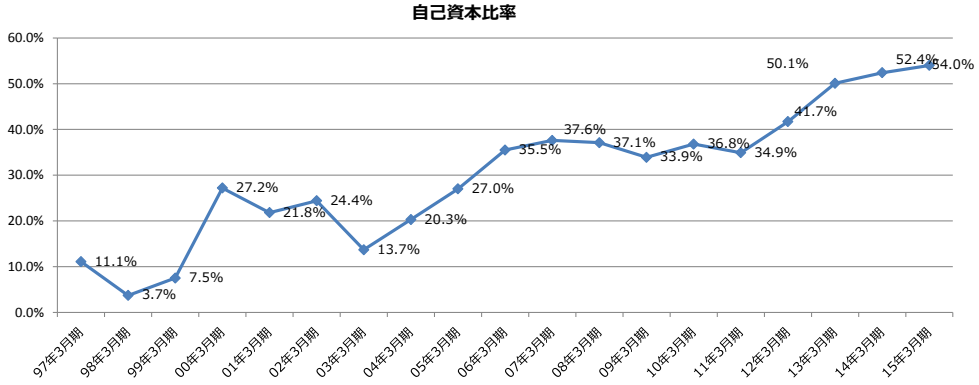
自己資本

1980 年代後半に積極的に株式投資に関わったことにより、1990 年代には多額の損失を計上することになった。バブル経済崩壊後の業績低迷も相俟って、1990 年代後半には 2,000 億円近くの有利子負債があった。2003 年 3 月期に有価証券整理損として 152 億円を計上、また 2004 年には、テーマパーク事業を減損処理（サンリオピューロランド 174 億円、ハーモ

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

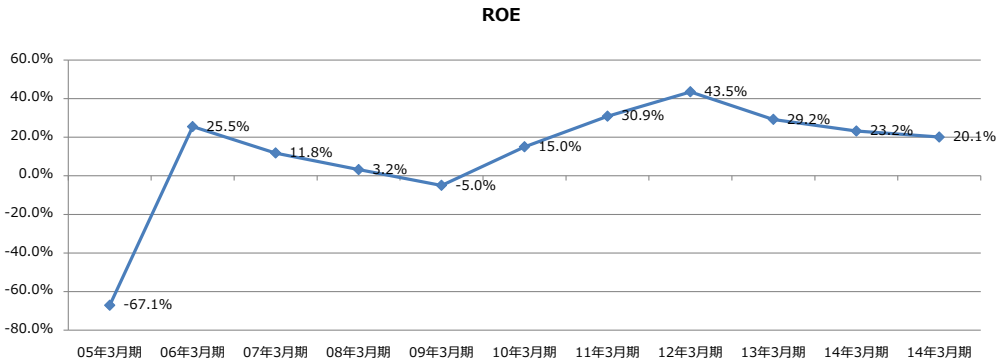
ニーランド 35 億円）し一段落した。この減損に伴い資本増強策として、2005 年 3 月に優先株式 195 億円と普通株式 5 億円の、計 200 億円の増資を行った。ただし、後述するように優先株については全額償還済である。

2000 年代半ばから業績は安定し、更にライセンス事業の推進により 2010 年 3 月期より収益が飛躍的に改善した。2015 年 3 月期末時点の有利子負債は 245 億円、有利子負債と現金及び現金同等物の差額であるネットキャッシュが 303 億円と財務内容は改善している。



出所：会社データよりSR社作成

自己資本比率が手厚くなってきたにも関わらず、2015 年 3 月期において ROE は 20.1%と高水準を維持している。



出所：会社データよりSR社作成

優先株式

同社は、2005 年 3 月に A 種優先株 95 億円（95 万株）、B 種優先株 100 億円（100 万株）、普通株 5 億円（5 万株）を発行し計 200 億円調達した。A 種は三菱 UFJ 証券、B 種は東京三菱 UFJ 銀行（90 万株）、みずほコーポレート銀行（10 万株）が引き受けた。以下の経緯によ

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

り、2011 年 10 月にＢ種優先株の償還が終了した。また普通株 5 億円（5 万株）は、三菱商事を引受先として発行した。三菱商事は一部を市場で売却した。

- 2010年9月、B種優先株式60,000株が普通株式916,870株に転換。
- 2010年10月（同年7月発表）、Ｂ種優先株式94万株のうち、40万株を消却。プレミアムなどを含めた取得額約43億円は手元資金でまかなった。
- 2011年5月（同年2月発表）、Ｂ種優先株式54万株のうち30万株を、自己資金を充当し消却。取得価額の総額は32億6500万円。
- 2011年10月（同年7月発表）、B種優先株式24万株について自己資金を充当し消却、全優先株を償還した。取得価額の総額は26億800万円。

A 種優先株に関しては、段階的に普通株に転換され流通していったが、結果としてセガサミーホールディングス（東証 1 部 6460）に渡ったと推察される。これがきっかけとなり、2007 年 4 月に同社とセガサミー社との包括的業務提携につながった。

在庫管理
同社の在庫レベルは、減少傾向にある。2007 年 3 月期末に 57 億円だった棚卸資産は 2015 年 3 月期末で、39 億円にまで削減されている。これには 2 つの改善要因があったと考えられる。

一つは、容易に想像がつくが、ライセンス事業の拡大である。改めて述べる必要もないかもしれないが、ライセンス事業では同社は在庫を持たない。

もう一つは、百貨店における取引形態である「消化（百貨店の売上時に仕入が計上）」は同社の在庫だが、百貨店の常設消化店は 2009 年 3 月期に 131 店舗であったが、2015 年 3 月期には 89 店舗にまで減少した。同社では、在庫リスクを避ける方針に転換されており、この傾向は今後も続くと SR 社は考える。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

キャッシュフロー計算書

同社は、大きな設備投資の要らないビジネス形態となっている。従って、フリーキャッシュフローが潤沢で、キャッシュが積み上がりやすい。また、前述の通り在庫レベルが縮小傾向にあるため、運転資本も減少し、営業キャッシュフローにプラスに寄与している。

キャッシュフロー計算書 （百万円）	07年3月期 連結	08年3月期 連結	09年3月期 連結	10年3月期 連結	11年3月期 連結	12年3月期 連結	13 年3月期 連結	14 年3月期 連結	15年3月期 連結
営業活動によるキャッシュフロー (1)	5,658	3,810	6,898	8,428	13,211	14,820	17,085	17,448	14,438
投資活動によるキャッシュフロー(2)	-349	-2,396	-2,038	-1,559	-2,120	2,005	-485	-8,651	-7,818
FCF (1+2)	**5,309**	**1,414**	**4,860**	**6,869**	**11,091**	**16,825**	**16,600**	**8,797**	**6,620**
財務活動によるキャッシュフロー	-4,795	-3,858	-2,559	-2,483	-8,554	-10,313	-9,651	-5,417	-11,921
減価償却費及びのれん償却費 (A)	1,366	1,546	1,603	1,384	1,321	1,216	1,307	1,486	1,562
設備投資 (B)	-1,085	-1,495	-1,131	-1,711	-843	-310	-720	-1,391	-645
運転資金増減 (C)	1,418	3,036	-1,950	20	-521	1,084	802	2,275	-11,656
単純FCF (NI+A+B-C)	**3,013**	**-1,871**	**927**	**9,600**	**10,379**	**14,200**	**12,321**	**10,622**	**25,377**

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

その他情報

沿革

1960 年 8 月：　ソーシャル・コミュニケーション・ビジネスの確立をめざし、（株）山梨シルクセンター（現同社）を東京都千代田区に設立。
1962 年：　オリジナルデザイン第 1 号「いちご」を開発、ギフト商品を発売。
1966 年 8 月：　詩集「愛する歌」発行。出版物の企画・販売業務開始。
1969 年 12 月：　グリーティングカードの企画販売業務を開始
1971 年 12 月：　東京・新宿アドホックビルに直営店「ギフトゲート」第 1 号店オープン。
1973 年 4 月：　社名を株式会社サンリオと改称。東京都品川区西五反田に本社移転。
1973 年 6 月：　東京・五反田 TOC ビルに、レストラン第 1 号「サンリオ・サロン」をオープン。
1973 年 10 月：　サンリオグリーティング（株）と合併。映画製作事業開始。
1974 年：　「ハローキティ」「パティ&ジミー」のキャラクターを開発。
1974 年 12 月：　米国ハリウッドに Sanrio Film Corporation of America（現 Sanrio,Inc.）を設立。
1974 年 12 月：　米国内で映画製作・配給業務開始。
1975 年 3 月：　「ハローキティ」第 1 号商品プチパース発売。
1975 年 4 月：　「いちご新聞」創刊。
1975 年 8 月：　アニメーション映画第 1 作「ちいさなジャンボ」公開。
1975 年：　「リトルツインスターズ」、「マイメロディ」のキャラクターを開発。
1976 年 4 月：　オリジナル・キャラクターの使用許諾業務開始。
1978 年 4 月：　映画「愛のファミリー」が米アカデミー賞長編ドキュメンタリー部門を受賞。
1978 年 7 月：　映画「キタキツネ物語」をロードショー公開。
1980 年 5 月：　ヨーロッパ市場の拡大のため、ドイツ・ハンブルクに駐在員事務所（現 Sanrio G.m.b.H.）を設立。
1982 年 4 月：　東京証券取引所市場第二部に上場。
1984 年 1 月：　東京証券取引所市場第一部に指定替。
1985 年 10 月：　テレビアニメーション第 1 作「夢の星のボタンノーズ」を放送開始。
1987 年 1 月：　東京都品川区大崎に本社移転。
1987 年 1 月：　サンリオピューロランドの運営会社　（株）サンリオ・コミュニケーション・ワールド（現（株）サンリオエンターテイメント）設立。
1988 年 10 月：　大分県速見郡日出町の株式会社ハーモニーランド（現（株）サンリオエンターテイメント）設立に参加。
1990 年 4 月：　（株）サンリオファーイースト設立。
1990 年 12 月：　東京都多摩市にテーマパーク「サンリオピューロランド」をオープン。
1991 年 4 月：　大分県速見郡日出町のテーマパーク「ハーモニーランド」オープン。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

1994 年 5 月：　「ハローキティ」が日本ユニセフ協会の子供親善使節に任命される。
2001 年 9 月：　「シナモロール」のキャラクターを開発。
2008 年 5 月：　「ハローキティ」が国土交通省の「ビジット・ジャパン・キャンペーン中国・香港観光親善大使」に任命される。
2008 年：　「ジュエルペット」のキャラクターを共同開発。
2009 年 7 月：　テーマパーク事業統合のため株式会社サンリオエンターテイメント設立。
2011 年 5 月：　中国・浙江銀潤休閑旅遊開発有限公司とライセンス契約を締結し、「ハローキティパーク（仮称）」の建設を発表。
2011 年 12 月：　欧州で人気のキャラクター「Mr. Men」を買収し、ポートフォリオの拡充を図る。
2012 年 1 月：　中国市場におけるマスターライセンス契約を KT 社（香港）及び、KT 上海社と締結。
2013 年 7 月：　サンリオピューロランドがリニューアルオープン。

大株主

大株主上位10名	所有株式数の割合
セガサミーホールディングス	10.6%
光南商事株式会社	7.7%
清川商事株式会社	7.5%
三菱東京UFJ銀行	4.3%
三井住友銀行	4.3%
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社（信託口）	2.6%
株式会社みずほ銀行	2.1%
辻　信太郎	2.1%
辻　友子	1.9%
日本マスタートラスト信託銀行株式会社（信託口）	1.4%
富国生命保険相互会社	1.4%

出所：会社データよりSR社作成
2015年3月末現在

株主還元

2016 年 3 月期の配当は 1 株当たり 80 円（配当性向 60.6%）を予定している。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

ニュース&トピックス

2014 年 12 月
2014 年 12 月 16 日、同社は、同社及び連結子会社に対する訴訟の提起に関して発表した。

同社、及び同社連結子会社である Sanrio GmbH.(以下サンリオドイツ)は、2014 年 12 月 8 日（サンリオドイツは 2014 年 11 月 28 日）に、イタリア ミラノ裁判所にて、取引先の 1 つである Camomilla Srl より、約 140 百万ユーロ（約 206 億円）損害賠償を求める訴訟の提起を受けた。

同社は、原告の訴えは全く根拠がないものと認識しており、原告の主張に対し裁判所を通じて正当性を主張する方針である。

2014 年 6 月
2014 年 6 月 13 日、同社への取材を踏まえて 2014 年 3 月期通期決算内容を更新した。あわせて、物販ビジネス回帰という市場イメージについて取材し、今後もこれまでと変わらずライセンスビジネスを主体とする成長を目指す姿勢を確認した。

2014 年 5 月
2014 年 5 月 30 日、同社は自己株式の取得について発表した。

取得の内容
取得する株式の種類：同社普通株式
取得する株式の総数：1,000,000 株（発行済株式総数（自己株式を除く）の 1.1%）
株式の取得価額の総額：3,000 百万円
取得期間：2014 年 6 月 2 日～2014 年 6 月 30 日

2013 年 11 月
2013 年 11 月 25 日、同社は売出価格の決定について発表した。

2013 年 11 月 15 日開催の取締役会において決議した同社普通株式の売出しに関し、売出価格等が 1 株につき 4,559 円になったと発表した。2013 年 11 月 25 日における終値 4,700 円に対し、3.00%のディスカウント率である。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

なお、申込期間は 2013 年 11 月 26 日～11 月 27 日となる。

2013 年 11 月 15 日、同社は株式の売出しを発表した。

同社は、下記の通り株式の売り出しを発表した。

- 売出株式の種類及び数：　同社普通株式 5,740,000株（発行済株式数の6.4%）
- 売出人及び売出株式数：　セガサミーホールディングス株式会社、2,870,000株
  光南商事株式会社、2,770,000 株
  清川商事株式会社、100,000 株
- 売出価格：11月25日から11月27日までの間のいずれかの日の同社普通株式の終値に 0.90～1.00 を乗じた価格

株式売出しの目的
同社の主たる事業は個人を対象としており、その主な事業内容の一つは、「スモールギフト・ビッグスマイル」というスローガンに象徴されるように、ソーシャル・コミュニケーション・ギフト＆カードビジネスである。従って、より多くの人々に同社を理解していただきたいという思いから個人株主の存在は重要と認識しており、昨今の個人株主の大幅な減少という分布状況の改善と併せて流動性の向上を目的として株式売出しを実施するとしている。

2013 年 10 月
2013 年 10 月 31 日、同社は 2014 年 3 月期第 2 四半期決算、及び通期業績予想と配当予想の修正を発表した。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

トップマネジメント

現社長の辻信太郎氏は、サンリオの創設者であり、日本にキャラクタービジネスを誕生させ、成功に導いた。1927 年生まれ、1949 年に山梨県庁に入庁。1958 年に山梨県庁を退職し、サンリオの前身である、（株）山梨シルクセンターを設立。1973 年に、商号を株式会社サンリオに変更した。現在の辻社長の役割は、グループとしての事業を統括し、全社的な戦略を立案することにあるが、サンリオ作品の原作や脚本などのクリエイティブな業務にも関わっている。日本文芸家協会・日本ペンクラブ会員。

常務取締役である江森進氏（1949 年生まれ）は、経営企画室長などを担当している。三菱銀行（現三菱東京 UFJ 銀行）の出身であり、同社には、2000 年 6 月に入社している。同社入社当時から、経営企画室長として、マネジメントに関わっており、2002 年常務取締役に就任。

常務取締役の福嶋一芳氏（1952 年生まれ）は、コンテンツ事業を担当する。1977 年同社入社、2000 年に同社取締役となり、ライセンス事業部長を経て、2013 年常務取締役に就任する。

同社の戦略的な部分を担っているのが、鳩山玲人氏。1974 年生まれで、1997 年に三菱商事入社後、その後海外に渡り、2008 年にハーバードビジネススクールを卒業、同年に同社入社。2013 年 4 月、常務取締役に就任、全社統括室、新体制準備室、経営戦略統括本部長 海外統括事業本部長 全社改革室長などを担当している。

従業員

2015 年 3 月時点で、サンリオ・グループ全体の従業員数は、4,005 名、うち 1,298 名が正社員、臨時従業員数は 2,707 名である。

ところで

社名のサンリオは、スペイン語の San Rio に由来している。San は地名に San Francisco や San Diego とあるように、英語の Saint（St. ）、日本語の「聖なる」という意味であり、Rio は川沿いの街の地名に Rio de Janerio や Rio Grande とあるように日本語の「河」という意味である。すなわち、Sanrio とは、「聖なる河」を表す言葉である。

文明の発祥が大河のほとりにあったように、文化を興す河となることを願ってつけたというものであり、代表取締役社長辻氏の言葉を借りると、「其処に集まる人びとがお互いに思いや

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

りを持ち、仲良く暮らせるコミュニティを作りたいという願いをこめて運営し、世界中に流れる河のように世界のすみずみにまで仲良しの輪、友情の輪を広げてゆきたい」としている。

一方で、異なる説もある。「サンリオ」は、「サンリ」と「オ」の組み合わせで、サンリは山梨の音読み。その後にオをつけたのは、なんとなくゴロがよかったからという説もある。『宝石』という雑誌の 1980 年 7 月号のインタビューで、辻社長がそのように応えている。

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

企業概要

企業正式名称	本社所在地
株式会社サンリオ	141-8603 東京都品川区大崎 1 丁目 11-1 ゲートシティ大崎　ウエストタワー
代表電話番号	**上場市場**
03-3779-8111	東証 1 部
設立年月日	**上場年月日**
1949 年 4 月 23 日	1982 年 4 月 23 日
HP	**決算月**
http://www.sanrio.co.jp/corporate/index.html	3 月
IR コンタクト	**IR ページ**
	http://www.sanrio.co.jp/corporate/ir/index.html
IR メール	**IR 電話**

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved

会社概要

株式会社シェアードリサーチは今までにない画期的な形で日本企業の基本データや分析レポートのプラットフォーム提供を目指しています。さらに、徹底した分析のもとに顧客企業のレポートを掲載し随時更新しています。

SR社の現在のレポートカバレッジは次の通りです。

アートスパークホールディングス株式会社
株式会社アイスタイル
あい ホールディングス株式会社
アクリーティブ株式会社
株式会社アクセル
アズビル株式会社
アズワン株式会社
アニコムホールディングス株式会社
株式会社アバンマンショップホールディングス
アンジェスMG株式会社
アンリツ株式会社
イオンディライト株式会社
株式会社イエローハット
株式会社伊藤園
伊藤忠エネクス株式会社
株式会社インテリジェント　ウェイブ
株式会社インフォマート
株式会社VOYAGE GROUP
株式会社エス・エム・エス
SBSホールディングス株式会社
エヌ・ティ・ティ都市開発株式会社
エレコム株式会社
エン・ジャパン株式会社
株式会社オンワードホールディングス
株式会社ガリバーインターナショナル
キヤノンマーケティングジャパン株式会社
KLab株式会社
グランディハウス株式会社
株式会社クリーク・アンド・リバー社
ケネディクス株式会社
株式会社ゲームカード・ジョイコホールディングス
株式会社ココカラファイン
コムシスホールディングス株式会社
株式会社ザッパラス
サトーホールディングス株式会社
株式会社サニックス
株式会社サンリオ
Jトラスト株式会社
株式会社じげん
GCAサヴィアン株式会社
シップヘルスケアホールディングス株式会社
株式会社ジェイアイエヌ
ジャパンベストレスキューシステム株式会社
シンバイオ製薬株式会社
スター・マイカ株式会社
株式会社スリー・ディー・マトリックス
ソースネクスト株式会社
株式会社ダイセキ
株式会社高島屋
タキヒヨー株式会社
株式会社多摩川ホールディングス
株式会社チヨダ
株式会社ティア
DIC株式会社
株式会社デジタルガレージ
株式会社TOKAIホールディングス
株式会社ドリームインキュベータ
株式会社ドンキホーテホールディングス
内外トランスライン株式会社
ナノキャリア株式会社
長瀬産業株式会社
日進工具株式会社
日本駐車場開発株式会社
日本エマージェンシーアシスタンス株式会社
株式会社ハーモニック・ドライブ・システムズ
伯東株式会社
株式会社ハーツユナイテッドグループ
株式会社ハピネット
ビジョン株式会社
フィールズ株式会社
株式会社フェローテック
フリービット株式会社
株式会社ベネフィット・ワン
株式会社ベリテ
株式会社ベルパーク
松井証券株式会社
株式会社マックハウス
株式会社 三城ホールディングス
株式会社ミライト・ホールディングス
株式会社メディネット
株式会社夢真ホールディングス
株式会社ラウンドワン
株式会社ラック
リゾートトラスト株式会社
株式会社良品計画
レーザーテック株式会社
株式会社ワイヤレスゲート

※投資運用先銘柄に関するレポートをご所望の場合は、弊社にレポート作成を委託するよう
各企業に働きかけることをお勧めいたします。また、弊社に直接レポート作成をご依頼頂くことも可能です。

ディスクレーマー

本レポートは、情報提供のみを目的としております。投資に関する意見や判断を提供するものでも、投資の勧誘や推奨を意図したものでもありません。SR Inc.は、本レポートに記載されたデータの信憑性や解釈については、明示された場合と黙示の場合の両方につき、一切の保証を行わないものとします。SR Inc.は本レポートの使用により発生した損害について一切の責任を負いません。
本レポートの著作権、ならびに本レポートとその他Shared Researchレポートの派生品の作成および利用についての権利は、SR Inc.に帰属します。本レポートは、個人目的の使用においては複製および修正が許されていますが、配布・転送その他の利用は本レポートの著作権侵害に該当し、固く禁じられています。
SR Inc.の役員および従業員は、SR Inc.の調査レポートで対象としている企業の発行する有価証券に関して何らかの取引を行っており、または将来行う可能性があります。そのため、SR Inc.の役員および従業員は、該当企業に対し、本レポートの客観性に影響を与えうる利害を有する可能性があることにご留意ください。

金融商品取引法に基づく表示

本レポートの対象となる企業への投資または同企業が発行する有価証券への投資についての判断につながる意見が本レポートに含まれている場合、その意見は、同企業からSR Inc.への対価の支払と引き換えに盛り込まれたものであるか、同企業とSR Inc.の間に存在する当該対価の受け取りについての約束に基づいたものです。

連絡先

http://www.sharedresearch.jp
Email: info@sharedresearch.jp

株式会社シェアードリサーチ
東京都文京区千駄木 3-31-12
電話番号　(03) 5834-8787

Copyright (C) Shared Research Inc. All Rights Reserved